



EMIRATOS ÁRABES UNIDOS

MISIÓN COMERCIAL PRESENCIAL

Del 21 al 25 de noviembre 2022

#exportarSísepuede

FECHAS

Días de trabajo: 22, 23 y 24 de noviembre (por la mañana)

Inscripciones
hasta
29
septiembre



¿Por qué Emiratos Árabes Unidos?

Emiratos Árabes sigue siendo un muy importante hub comercial y logístico, con un grado de diversificación de su economía más elevado que el de sus economías vecinas. Se trata de un país con alto grado de estabilidad política y con nuevas oportunidades de comercio e inversión.

EAU tiene un peso creciente en la región del Golfo, y mantiene su alianza con Arabia Saudí y EEUU, extendiéndose su influencia poco a poco a la esfera internacional, siendo uno de los primeros países a nivel mundial en cuanto a la facilidad para hacer negocios.

Emiratos Árabes Unidos es uno de los países más ricos del mundo en lo que a poder adquisitivo se refiere. En 2021 y 2022 ha retomado la senda de crecimiento, habiendo tenido la pandemia un impacto en su economía inferior al conjunto de la OCDE. Con un déficit y deuda moderados, presenta un marco estable para el comercio y la inversión.

Emiratos es sin duda un mercado competitivo, si bien presenta muchas oportunidades.

Las relaciones comerciales entre España y Emiratos son fluidas y muy activas.

Principales sectores con oportunidades (pero no únicos):

En cuanto a sectores de actividad, se trata de una misión comercial multisectorial, con oportunidades en muchos sectores, entre los que destacan la tecnología, la salud, el agua, la sostenibilidad, la agricultura, etc, sectores que están adquiriendo cada vez más importancia para la economía emiratí presentando oportunidades de negocio para las empresas españolas y aragonesas. En el sector salud se dan oportunidades en proyectos hospitalarios como estrategia global en salud, equipos médicos, material quirúrgico, productos farmacéuticos y construcción y gestión de hospitales. En cuanto a nuevas tecnologías, destacan en particular las relacionadas con "blockchain" e inteligencia artificial y desarrollo de ciudades inteligentes.

Costes

Coste de la agenda individualizada de trabajo:

525 euros + IVA



Normas de participación

1. ADMISIÓN DE SOLICITUDES

Requisitos:

Realizar la solicitud de inscripción online a través de la página web de la Cámara de Comercio (www.camarazaragoza.com).

Enviar el justificante de ingreso de la cuota de participación (gastos de organización) y del coste de la agenda individualizada de trabajo.

La inscripción se considerará efectuada en firme desde el momento en que la Cámara comunique a la empresa su inclusión en la acción comercial. La Cámara podrá rechazar cualquier solicitud por no cumplir las condiciones indicadas, por exceder el plazo de inscripción u otros criterios de índole comercial u organizativa.

2. PREPARACIÓN DE LA ACCIÓN

Obligaciones de la empresa participante:

Facilitar la documentación solicitada por la organización en los plazos estipulados.

Atender y responder las comunicaciones enviadas desde la organización en origen y en destino.

Comunicar a la Cámara de Comercio las modificaciones o variaciones que se realicen en la agenda de trabajo.

Una vez comenzados los trabajos para la elaboración de la agenda, no se realizarán devoluciones de los importes abonados, aunque se podrán flexibilizar las fechas de realización de la misión.

3. DESARROLLO DE LA ACCIÓN COMERCIAL

El empresario deberá:

Respetar la agenda de contactos elaborada y entregada. En caso de querer realizar alguna modificación, se deberá solicitar a la organización de la acción. Asistir a las reuniones por videoconferencia que estén programadas por la organización y respetar las indicaciones establecidas por la misma.

Cámara
Zaragoza

Miguel Ángel Martínez Villarig
Área de Internacionalización
Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza
Teléfono: 976 30 61 61 (ext. 221)
Email: mamartinez@camarazaragoza.com
www.camarazaragoza.com

PATROCINADO POR:



Financia:

