



ITALIA

MISIÓN COMERCIAL (Modalidad mixta)

#exportarSísepuede



¿Por qué Italia?

Italia es la octava economía mundial, tercera de la Unión Europea y tercer destino de las exportaciones españolas a nivel mundial. Italia mantiene unos lazos muy estrechos con España, siendo España su quinto socio comercial a nivel de importación de productos y servicios extranjeros. La economía italiana presenta una buena recuperación, con un crecimiento del 6,6% en 2021 y una previsión de crecimiento del 2,5-3% en 2022.

En 2021 las exportaciones españolas a Italia sumaron €26.566,8 millones, lo que supone un aumento del 29,8% con respecto al año anterior. En el periodo de enero a febrero de 2022 las exportaciones españolas a Italia registraron un aumento del 27% con respecto al mismo periodo de 2021.

Principales sectores con oportunidades de negocio (pero no únicos):

Sector agroalimentario, productos transformados, químico, farmacéutico, automoción, economía verde, TICs, tecnología, software y servicios de digitalización y sector aeroespacial.

Mención especial merecen los sectores de servicios, turismo, transportes, servicios financieros y de seguros, etc.

Hay oportunidades en los sectores de bienes de consumo, siempre que sean productos muy bien definidos, de alta calidad y con buena imagen y presentación, por ejemplo, moda y calzado, particularmente infantil.

Productos BIO como tendencia de consumo, tanto alimentación como bebidas alcohólicas y no alcohólicas.

Metodología

Estudio de necesidades de la empresa.

Identificación de potenciales clientes italianos acorde con el perfil solicitado.

Elaboración de listado de contactos (empresa, partida IVA, teléfono, mail genérico, dirección, contacto).

Verificación junto con la empresa participante de los clientes target identificados.

Identificación de la persona responsable en cada una de las empresas italianas.

Envío de un email de presentación de la empresa participante en italiano.

Seguimiento telefónico de los contactos identificados.

Realización de la agenda con los contactos que hayan confirmado interés en reunirse.

Seguimiento e informe previo a la reunión.

Soporte en la organización de las reuniones por videoconferencia. Las empresas que lo deseen podrán viajar individualmente para mantener las reuniones de modo presencial.



Normas de participación

1. ADMISIÓN DE SOLICITUDES

Requisitos:

Realizar la solicitud de inscripción online a través de la página web de la Cámara de Comercio (www.camarazaragoza.com).

Enviar el justificante de ingreso de la cuota de participación (gastos de organización) y del coste de la agenda individualizada de trabajo.

La inscripción se considerará efectuada en firme desde el momento en que la Cámara comunique a la empresa su inclusión en la acción comercial. La Cámara podrá rechazar cualquier solicitud por no cumplir las condiciones indicadas, por exceder el plazo de inscripción u otros criterios de índole comercial u organizativa.

2. PREPARACIÓN DE LA ACCIÓN

Obligaciones de la empresa participante:

Facilitar la documentación solicitada por la organización en los plazos estipulados.

Atender y responder las comunicaciones enviadas desde la organización en origen y en destino.

Comunicar a la Cámara de Comercio las modificaciones o variaciones que se realicen en la agenda de trabajo.

Una vez comenzados los trabajos para la elaboración de la agenda, no se realizarán devoluciones de los importes abonados, aunque se podrán flexibilizar las fechas de realización de la misión.

3. DESARROLLO DE LA ACCIÓN COMERCIAL

El empresario deberá:

Respetar la agenda de contactos elaborada y entregada. En caso de querer realizar alguna modificación, se deberá solicitar a la organización de la acción. Asistir a las reuniones por videoconferencia que estén programadas por la organización y respetar las indicaciones establecidas por la misma.

Más información e inscripciones



Miguel Ángel Martínez Villarig
Área de Internacionalización
Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza
Teléfono: 976 30 61 61 (ext. 221)
Email: mamartinez@camarazaragoza.com
www.camarazaragoza.com

PATROCINADO POR:



Financia:

