

A photograph of three business professionals in a meeting. A man in a suit and tie is in the center, looking towards a woman on the right who is smiling. Another woman is partially visible on the left, also smiling. They are all dressed in business attire.

# Oferta formativa 2019

Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza

**forma**Ción

Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza

**©ámara**  
Zaragoza

# Formación Executive

2

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
TRATAMIENTO AVANZADO DE DATOS EMPRESARIALES	11 marzo-10 abril	40	770 €	520 €
CÓMO IMPLANTAR UN SISTEMA DE MEJORA CONTINUA BASADO EN LEAN	2 abril-11 junio	80	1.600 €	1.040 €
• CÓMO IMPLANTAR UN SISTEMA DE MEJORA CONTINUA BASADO EN LEAN. NIVEL INICIACIÓN	2 abril-7 mayo	40	900 €	520 €
• CÓMO IMPLANTAR UN SISTEMA DE MEJORA CONTINUA BASADO EN LEAN. NIVEL AVANZADO	14 mayo-11 junio	40	900 €	520 €
PROGRAMA SUPERIOR EN PROCESOS. GREEN BELT EN SEIS SIGMA Y LÍDER EN LEAN ADVANCE. CERTIFICACIÓN CRONOANALISTA	3 mayo 2019 - 20 marzo 2020	100	1.900 €	1.300 €
FINANZAS PARA ESTRATEGIAS	6 mayo-5 junio	40	770 €	520 €
OPTIMIZACIÓN PARA LA INDUSTRIA CON EXCEL	14 mayo-13 junio	40	770 €	520 €
PROGRAMA AVANZADO DE FORMACIÓN EN COACHING	6 septiembre 2019-16 mayo 2020		4.000 €+IVA	
FORECASTING CON EXCEL	16 septiembre-16 octubre	40	770 €	520 €
PROGRAMA EXPERTO EN COMERCIO Y MANAGEMENT INTERNACIONAL (PECMI)	27 septiembre 2019-30 enero 2020	80 h.	2.000 €	1.728 €
CURSO EXPERTO EN COMERCIO ELECTRÓNICO	Septiembre 2019-Febrero 2020	124	1.395 €	1.395 €

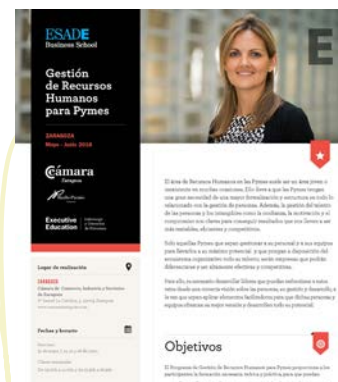
# Formación Executive (continuación)

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
PROGRAMA EJECUTIVO GESTIÓN DE LA CULTURA DEL CUMPLIMIENTO EN LA EMPRESA	14 octubre 2019- 26 junio 2020	64 h. presenciales+ 86 h. online	4.500 €	1.477 €
EXECUTIVE PROGRAM INTELIGENCIA ARTIFICIAL	18 octubre 2019- 31 enero 2020	72	4.180 €	936 €
PROGRAMA AVANZADO DE COMPENSACIÓN Y BENEFICIOS	23 octubre - 20 noviembre	40	1.250 €	520 €
MARKETING ANALYTICS CON EXCEL	28 octubre-27 noviembre	40	770 €	520 €
PROGRAMA AVANZADO DE VENTAS: DESARROLLA UNA ESTRATEGIA DE VENTAS GANADORA	4 noviembre- 2 diciembre	45	820 €	585 €
PROGRAMA SUPERIOR DE LOGÍSTICAS SECTORIALES (PSLS)	Noviembre 2019- febrero 2020	100	5.100 €	
LICENSED PRACTITIONER OF PNL	29 noviembre 2019 - 14 marzo 2020	80 h. presenciales + 30 online	1.300 €	1.057 €

# ESADE Business School



PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
PROGRAMA DE MARKETING Y VENTAS. DIRECCIÓN COMERCIAL	11 febrero - 8 abril	100	6.550 €	A través de PIF
PROGRAMME FOR LEADERSHIP DEVELOPMENT - PLD®	13 marzo - 13 julio	200	17.800 €	A través de PIF
PROGRAMA DE RECURSOS HUMANOS PYMES	9 mayo - 6 junio	40	4.200 €	520 €
PROGRAMA DE TRANSFORMACIÓN DIGITAL	21 octubre - 25 noviembre	40	4.200 €	520 €



## ESADE EN LOS RANKINGS

**4ª** mejor Business School of Europa  
Financial Times 2014

**6ª** del mundo en Executive Education  
América Economía 2014

**8ª** del mundo en Executive Education  
Financial Times 2015

# ESADE Business School avance 2020

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
PROGRAMA DE MARKETING Y VENTAS. DIRECCIÓN COMERCIAL	24 febrero - 27 abril 2020	100	6.550 €	A través de PIF
PROGRAMA DE DIRECCIÓN FINANCIERA	4 mayo - 26 junio	100	6.550 €	A través de PIF

**ESADE Business School**  
**Cámara Zaragoza**  
**Raúl Paraiso**

## Programa de Marketing y Ventas Dirección Comercial

**ZARAGOZA**  
Febrero - Abril 2020

Lugar de realización:  
ZARAGOZA  
Cámaras de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza  
Pº Rafaela de Castellón, 2  
50009 Zaragoza

Fechas y horario:  
24 de febrero, 2, 9, 16, 23 y 30 de marzo y 10 y 17 de abril de 2020

Clases semanales:  
Lunes, de 9 a 14h y de 16h a 19h

Importe de la matrícula:  
6.550 €  
A través de la Fundación de ESADE, Alavés

El actual entorno empresarial es altamente competitivo. La entrega de un valor superior al cliente es la imperiosa necesidad para capturar el sistema de forma rápida y eficiente. La transformación digital ha acelerado el ciclo de competitividad, por lo que para ser ganadores ya no es suficiente adaptarse: la clave es la anticipación. Una estrategia centrada en las áreas de Marketing y Ventas, unida a una imparable implementación de los planes de acción por parte de una estructura comercial habituada a trabajar en red y asistida por una tecnología digital en constante actualización, serán las claves del éxito.

Los áreas de Marketing y Ventas son responsables de liderar el cambio hacia organizaciones ágiles, capaces de crear nuevas formas de generar ingresos, que exploten las capacidades internas y transformen las propuestas de valor, revolucionando las formas de pensar y actuar en un escenario que combina todos los aspectos tanto analógicos como digitales.

Para ello, se necesitan líderes con inteligencia de mercado, capaces de crear las estrategias de marketing y ventas más innovadoras.

### Cómo fortalecer tu posición competitiva en el mercado

#### Objetivos

El Programa de Marketing y Ventas Dirección Comercial se propone a los directivos participantes la formación necesaria, teórica y práctica, para que puedan:

- Desarrollar y actualizar su conocimiento sobre los análisis y conceptos aplicados en marketing y ventas.
- Familiarizarse con las estrategias, las tácticas y los planteamientos competitivos en el entorno digital.
- Comprender y debatir las tendencias actuales y las futuras evoluciones de la gestión comercial en las empresas.
- Establecer contactos con directivos de otras empresas e industrias que estén abordando retos similares a los suyos.

#### Participantes

**ESADE Business School**  
**Cámara Zaragoza**  
**Raúl Paraiso**

## Programa de Dirección Financiera

**ZARAGOZA**  
Mayo - Junio 2020

Lugar de realización:  
Cámaras de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza  
Pº Rafaela de Castellón, 2  
50009 Zaragoza

Fechas y horario:  
4, 11, 18 y 25 de mayo y 1, 8, 15, 22 y 29 de junio de 2020

Clases semanales:  
Lunes, de 9 a 14h y de 16h a 19h

Importe de la matrícula:  
6.550 €  
A través de la Fundación de ESADE, Alavés

### Las Finanzas, el lenguaje de los negocios

Las finanzas son el lenguaje de los negocios que permite comunicarse entre diferentes áreas, funciones y procesos, para converger el objetivo estratégico de la empresa. Representan el código y la estructura que subyace al funcionamiento del negocio. La planificación y la toma de decisiones dentro de un contexto financiero permiten obtener un mayor aprovechamiento de los recursos y conseguir ventajas competitivas. ESADE ha diseñado una visión integral que responde a la creciente demanda de formación, expresada por los profesionales directivos que se enfrentan a un mundo tan dinámico y cambiante como el financiero.

#### Beneficios

El objetivo del programa es proporcionar un enfoque integral en el análisis de los que actores corporativos que permiten la creación de valor desde el punto de vista de la Dirección Financiera. En particular, el programa se propone facilitar al participante una visión global, que le permita analizar estados financieros, tomar decisiones de inversión, conocer la metodología de valoración de empresas y tomar decisiones de reestructuración de negocios mediante la utilización de derivados financieros. Todo ello en el marco de la orientación a resultados característicos de los programas ESADE.

#### Participantes

Este programa ha sido diseñado específicamente para profesionales del área financiera que necesitan actualizar sus conocimientos para adaptarlos a un entorno cada vez más complejo y cambiante. Asimismo, el programa es indispensable para todos los directivos que...

# Deusto Business School

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
PROGRAMA DE INNOVACIÓN EN CIBERSEGURIDAD	28 mayo-25 junio	21	3.350€	273 €



## Presentación y objetivos

La transformación digital ha marcado un antes y un después en nuestro día a día. La rápida y masiva **irrupción de Internet y las nuevas tecnologías** es ya una realidad en todos los ámbitos de nuestra sociedad. También en nuestras empresas y organizaciones, las cuales han visto a este cambio como un aliado para dar con soluciones innovadoras y aumentar su competitividad.

Sin embargo, la digitalización se presenta hoy como un **arma de doble filo**. A pesar de que la tecnología aporta un sinnúmero de **beneficios** para nuestros negocios, se ha convertido en objeto de sofisticados **ataques cibernéticos** a los que no se les está dando la respuesta adecuada.

La **ciberseguridad** es, por tanto, una de las mayores **preocupaciones** para las corporaciones, instituciones y países a día de hoy y así lo demuestra el número, notoriedad e impacto económico de los últimos ataques.

En este contexto, el **Programa de Innovación en Ciberseguridad (PIC)** analiza los riesgos y amenazas relacionados con la disrupción de las tecnologías y, de la mano de expertos en diferentes áreas, ofrece **herramientas para abordarlos** desde una perspectiva multidisciplinar.





# Dirección y gestión empresarial

7

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
INNOVACIÓN Y TENDENCIAS EN LA FORMACIÓN DE LA EMPRESA PARA EL DESARROLLO PROFESIONAL	18 marzo-17 junio	30	570 €	390 €
• INNOVACIÓN Y TENDENCIAS EN LA FORMACIÓN DE LA EMPRESA	18 marzo	5	95 €	65 €
• TALLER DE APRENDIZAJE AUTODIRIGIDO	8 abril	5	95 €	65 €
• LOS FORMADORES DE EMPRESA Y LA EVALUACIÓN DE LA FORMACIÓN	6 mayo	5	95 €	65 €
• TALLER DE CREACIÓN DE CONTENIDOS DE APRENDIZAJE Y MICROENSEÑANZA	20 mayo	5	95 €	65 €
• DISEÑO DE ESPACIOS DE APRENDIZAJE EN LA EMPRESA Y NUEVAS METODOLOGÍAS FORMATIVAS	3 junio	5	95 €	65 €
• PROYECTOS DE INNOVACIÓN EN LA FORMACIÓN DE EMPRESA	17 junio	5	95 €	65 €
PRIORIZA, PLANIFICA, HAZ. CONCEPTOS Y HERRAMIENTAS PARA LA GESTIÓN EFICAZ DEL TIEMPO	21 y 28 marzo	9	195 €	117 €



[www.camarazaragoza.com](http://www.camarazaragoza.com)

## Dirección y gestión empresarial (continuación)

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
DIPLOMA DE “DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE EQUIPOS	18 marzo-19 junio	28	387,30 €	364 €
• COORDINACIÓN EFICIENTE DE EQUIPOS	18 marzo-21 marzo	12	165 €	156 €
• IMPULSAR A LOS EQUIPOS DE TRABAJO	06 mayo-08 mayo	8	117 €	104 €
• GESTIÓN ÓPTIMA DE CONFLICTOS EN LOS EQUIPOS	17 y 19 junio	8	117 €	104 €
NUEVOS ENFOQUES DE TRABAJO PARA LA DEFINICIÓN Y DESARROLLO DE PROYECTOS ESTRATÉGICOS	4 y 11 abril	16	465 €	208 €
DIGITALIZACIÓN DE ESPACIOS COMERCIALES Y CORPORATIVOS	3-6 junio	16	245 €	208 €
YELLOW BELT (6 SIGMA + LEAN)	2 septiembre - 2 diciembre	35	255 €	No bonificable. Formación a distancia
FINANZAS PARA NO FINANCIEROS	12-26 septiembre	12	198 €	156 €
REUNIONES EFICACES	23 y 25 septiembre	8	117€	104 €
LEAN OFFICE. MEJORA LA GESTIÓN Y ORGANIZACIÓN DE LOS PROCESOS EN TU OFICINA Y AHORRA COSTES	22 y 29 octubre	16	360 €	208 €



## Dirección y gestión empresarial (continuación)

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
DIPLOMA DE "DIRECCIÓN Y GESTIÓN DE EQUIPOS"	30 septiembre-3 diciembre junio	28	387,30 €	364 €
• COORDINACIÓN EFICIENTE DE EQUIPOS	30 septiembre-4 octubre	12	165 €	156 €
• IMPULSAR A LOS EQUIPOS DE TRABAJO	4 y 6 noviembre	8	117 €	104 €
• GESTIÓN ÓPTIMA DE CONFLICTOS EN LOS EQUIPOS	2 y 3 diciembre	8	117 €	104 €



# Desarrollo de habilidades/competencias

10

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
STORYTELLING: LA FUERZA DE UNA BUENA HISTORIA, PUNTO DE ENCUENTRO ENTRE EL CLIENTE Y MI MARCA	18 -25 febrero	9	140 €	117 €
CLAVES PARA LLEVAR LAS RIENDAS DE TU COMUNICACIÓN	27 febrero-13 marzo	12	190 €	156 €
PROGRAMA DE PROFUNDIZACIÓN EN MINDFULNESS	6 mayo-17 junio	14	195 €	182 €
RE-APRENDIENDO A REDACTAR EN LA EMPRESA DE LA ERA DIGITAL	8 y 15 mayo	8	130 €	104 €
LIDERAZGO DE EQUIPOS 4.0: UTILIZANDO LA INTELIGENCIA COLABORATIVA	8 mayo	8	70 €	70 €



# Desarrollo de habilidades/competencias (continuación) 1

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
¿CÓMO PODEMOS DIFERENCIAR NUESTRA EMPRESA MEDIANTE LA TÉCNICA DEL STORYTELLING?	13 mayo	5	90 €	65 €
GRAFOLOGÍA. HERRAMIENTA EFICAZ EN LA SELECCIÓN DE PERSONAL	18-20 junio	9	130 €	117 €
CÓMO CONDUCIR CON ÉXITO CONVERSACIONES DIFÍCILES	23-26 septiembre	12	190 €	156 €
PROGRAMA BÁSICO DE MINDFULNESS PARA LA MEJORA DEL BIENESTAR Y LA GESTIÓN DE UNO MISMO EN LOS ENTORNOS DE LA EMPRESA	6 noviembre-18 diciembre	14	195 €	182 €
TALLER DE NEGOCIACIÓN BASADO EN EL MÉTODO HARVARD	29 octubre	9	180 €	104 €



[www.camarazaragoza.com](http://www.camarazaragoza.com)

# Gestión comercial y marketing

12

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
PROGRAMA DE MARKETING Y GESTION COMERCIAL	11 febrero - 18 noviembre	40	563,50 €	520 €
• CÓMO POTENCIAR LA IMAGEN CORPORATIVA DE LA EMPRESA	11 - 18 febrero	8	115 €	104 €
• SIN INFORMACIÓN COMERCIAL NO HAY ESTRATEGIA	1 - 8 abril	8	115 €	104 €
• INBOUND MARKETING	10 - 17 junio	8	115 €	104 €
• FÓRMULAS PARA CREAR RELACIONES Y VÍNCULOS CON LOS CLIENTES	16 - 23 septiembre	8	115 €	104 €
• 20 CLAVES PARA OPTIMIZAR MI GESTIÓN COMERCIAL	11 - 18 noviembre	8	115 €	104 €
APRENDE LAS CLAVES PARA SER UN "PRODUCT MANAGER EFICAZ"	11 - 12 marzo	8	115 €	104 €
HABILIDADES COMERCIALES PARA TÉCNICOS NO COMERCIALES	4-12 junio	18	245 €	234 €
PERSONAS QUE ENAMORAN Y VENDEN	24 septiembre	5	225 €	
CÓMO SER UN BUEN DIRECTOR DE MARKETING Y NO MORIR EN EL INTENTO	1 - 2 octubre	8	115 €	104 €
LANZAMIENTO DE NUEVOS PRODUCTOS ¿CÓMO SER MÁS ÁGIL Y EFICIENTE?	5-19 noviembre	20	450 €	260 €



[www.camarazaragoza.com](http://www.camarazaragoza.com)

# Herramientas para exportar

## Sesiones km.0.: la operativa internacional paso a paso

Informe personalizado y 3 horas de formación práctica para conocer la viabilidad de exportación de tu producto a un país determinado.

**PRÓXIMA SESIÓN** 26 de septiembre, 9:30 a 12:30 h, 150 euros

## Jornadas y seminarios

- Actualidad de mercados
- Seminarios técnicos



# Comercio electrónico

14

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
CURSO EXPERTO EN COMERCIO ELECTRÓNICO	Febrero-junio	124	1.395 €	1.395 €
• ADWORDS. CERTIFICADO GOOGLE	7-30 mayo	32	400 €	400 €
• CÓMO CREAR UNA TIENDA ONLINE. ESTRATEGIA Y MARKETING	3 junio	4	50 €	50 €
• CREACIÓN DE WEB CON WORDPRESS	Inicio junio	12	150 €	150 €
• DISEÑO USABILIDAD Y VISUAL PARA WEB	17-26 septiembre	16	Gratuito	
• ANALYTICS. CERTIFICADO GOOGLE	Octubre-noviembre	32	400 €	400 €
• ASPECTOS LEGALES EN INTERNET	Inicio octubre	8	100 €	100 €
• SOCIAL MEDIA & COMMUNITY MANAGER	Inicio noviembre	16	200 €	200 €
• SEO. POSICIONAMIENTO EN BUSCADORES	Inicio diciembre	16	200 €	200 €



[www.camarazaragoza.com](http://www.camarazaragoza.com)



## Comercio electrónico (continuación)

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio	Máximo bonificado
FUNNEL DE VENTAS. ESTRATEGIAS DE CAPTACIÓN Y RETENCIÓN DE CLIENTES	Inicio noviembre	8	Gratuito	
TALLER DE FOTOGRAFÍA Y VÍDEO PARA LA WEB	Inicio noviembre	12	Gratuito	
GESTORES DE TIENDAS MAGENTO	Por determinar	20	250 €	250 €
GESTORES DE TIENDAS PRESTASHOP	Por determinar	24	300 €	300 €



# Wolters Kluwer- Online

16

PROGRAMA	Horas	Precio	Máximo bonificado
PROGRAMA EJECUTIVO DATA PROTECTION OFFICER (DPO). DOMINIO I+II+III-COMPLETO	180	1760 €	1350 €
PROGRAMA EJECUTIVO DATA PROTECTION OFFICER (DPO) DOMINIO I	90	920 €	675 €
PROGRAMA EJECUTIVO DATA PROTECTION OFFICER (DPO). DOMINIO I+II	180	1.400 €	1350 €
FISCALIDAD Y OPERACIONES VINCULADAS	70	615 €	525 €
CIERRE FISCAL Y CONTABLE	70	525 €	525 €
GESTIÓN DE NÓMINAS Y SEGURIDAD SOCIAL	80	600 €	600 €
PROGRAMA EJECUTIVO EN CONTROL DE GESTIÓN, ESTRATEGIA E INNOVACIÓN. CONTROLLERS-(PECEI)	280	1.832 €	1.832 €
PROGRAMA DE ESPECIALIZACIÓN. NUEVOS RETOS EN EL BLANQUEO DE CAPITALES	70	572 €	525 €
RETOS EN LA APLICACIÓN DE LA LEY DE CONTRATACIÓN EN EL SECTOR PÚBLICO	70	572 €	525 €
PROGRAMA EJECUTIVO FINANZAS Y GESTIÓN DE LA EMPRESA. ENFOQUE 360º	205	1.650 €	1.537,50 €
CUMPLIMIENTO NORMATIVO DE LOS COLEGIOS PROFESIONALES	70	572 €	525 €
PROGRAMA EJECUTIVO EN GESTIÓN DE LA CULTURA COMPLIANCE Y SU DEFENSA ANTE LOS TRIBUNALES	120	1.150 €	900 €

## Talleres y jornadas

PROGRAMA	Fechas realización	Horas	Precio
PROFESIONALES QUE ENAMORAN Y QUE NO VENDEN PORQUE LES COMPRAN	14.enero	5	225 €
FORMACIÓN PROGRAMADA POR LAS EMPRESAS (FUND AE): NOVEDADES 2019	7 febrero	3	Gratuito
LA MOTIVACIÓN, MOTOR DEL CAMBIO	15 mayo	1,5	Gratuito
TALLER EFPA: PLANIFICACIÓN DE LAS FINANZAS PERSONALES	20 mayo	2	Gratuito
TALLER EFPA: PLANIFICACIÓN FINANCIERA PERSONAL (II)	17 junio	2	Gratuito
TALLER EFPA: PLANIFICANDO NUESTRAS INVERSIONES	17 septiembre	2	Gratuito
PERSONAS QUE ENAMORAN Y VENDEN	24 septiembre	2	225 €
TALLER EFPA: MACROECONOMIA EN NUESTRA VIDA COTIDIANA	22 octubre	2	Gratuito
TALLER EFPA: FINANZAS SOCIALMENTE RESPONSABLES	19 noviembre	2	Gratuito



# Club Fórum Personas

18

Comunidad de empresas que se ocupan de su capital humano.



Una cámara renovada, moderna y muy activa, trabaja para que las empresas de Zaragoza conozcan de primera mano las experiencias de gestión de los mejores profesionales, se relacionen entre sí y obtengan visibilidad y oportunidades de negocio.

Dirigido a las empresas que tienen su foco en **desarrollar el talento como estrategia** y a aquellos que puedan ofrecer **servicios y herramientas** para gestionarlo.

Este Club es el lugar ideal para **responsables del área de recursos humanos, proveedores de soluciones de RR.HH. y desarrolladores de personas.**

## VENTAJAS

- **Gestor personal** con trato individualizado.
- **Participación** ilimitada en todas las **actividades generales del club** y preferente en las específicas de las demás **modalidades Fórum** (Internacional y Marca).
- Agenda de **actividades temáticas** alrededor del **desarrollo de personas** en formatos diseñados para favorecer el **intercambio** y la **generación de oportunidades** de gran **valor** con las **empresas más relevantes de Zaragoza**: desayunos, almuerzos, encuentros...
- **Descuentos** progresivos hasta el 15% en toda la **formación presencial** de Cámara no executive.
- **Descuentos** del 10% en toda la **formación executive** de Cámara, incluidos los programas de **ESADE** (excepto PLD).
- Un **curso gratuito** para una persona de la lista de cursos elegibles.
- **Gestión gratuita** de la **bonificación Fundae** en todos los cursos de Cámara.
- **Condiciones especiales** en los servicios del portal **Quieroempleo.com** (la red de empleo de las Cámaras):
  - 2 procesos de selección gratuitos en la plataforma quieroempleo.com.
  - 25% de descuento en el servicio de evaluación de competencias de doble uso basado en el modelo de 19 competencias de ESADE.
- 10% de **descuento** en servicios de **Coach**.

[www.camarazaragoza.com](http://www.camarazaragoza.com)

**formaCión**

Cámara de Comercio, Industria y  
Servicios de Zaragoza

# Cámara

Zaragoza

## formación

Cámara de Comercio, Industria y  
Servicios de Zaragoza

### Oferta formativa 2019

Más información

Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza

Tlfno: 976 306174

[formacion@camarazaragoza.com](mailto:formacion@camarazaragoza.com)

