



Y ahora... vendemos o qué??

Jornada práctica para mejorar las ventas en la empresa

- Nos marcamos desafíos?
- Querer, poder y saber en ventas
- Comunicación verbal y no verbal en las ventas
- El arte de preguntar y captar necesidades
- Argumentar y no divagar
- Transmites confianza?
- Me encantan las objeciones
- Cerramos venta
- Deja un regalo final que sea tu imagen de marca.

4 de abril de 2017

Lugar:

Salón de Actos- Excmo. Ayto. Calatayud
Pz. Costa 14- Calatayud

Hora:

20:30 h. a 22:30 h. - 2 horas

Asistencia gratuita. Plazas limitadas

Jesús Huertas- Huertas Consulting

Jesús ha formado a más de 25.000 alumnos en empresas y organizaciones como Yelmo Cines, Seguros Pelayo, Cruz Roja, Altadis, Endesa, Grupo Gestamp, Mann-Hummel Ibérica, Chocolates Lacasa, Pikolín, Grupo Hospitalario Quirón. Es especialista en formación en ventas, en liderazgo, motivación y habilidades sociales.

Es autor del libro "Y ahora, ¿vendemos o qué?" con el que ha compartido su método en ventas con sus lectores y colabora habitualmente escribiendo una columna para emprendedores en el Diario La Región.

Inscripciones:

Tel: 620 485659

calatayud@camarazaragoza.com

adl@calatayud.es

Organiza:

Cámara
Zaragoza



Colabora:

