



Ponente: D. Gregorio Cristóbal Carle

Licenciado en Derecho por la Universidad Privada de Navarra (España). Máster en Comercio Exterior (Cámara de Comercio e Industria de Madrid) Máster en Alta Dirección de Pymes. (CPA- Cámara de Comercio de Madrid- Cámara de Comercio de París)

A. Consultor: Más de 20 años de expertise en consultoría y asesoría de empresas en entornos internacionales.

Consultor Comercio Exterior SCA Legal (España, Latinoamérica). Consultor Comercio Exterior-Latinoamérica Advante Abogados & Economistas (España). Consultor Comercio Exterior UE - Latinoamérica. Consultor Comercio Exterior- BID. Consultor Despacho Profesional Brokering & Luarte (Chile) Consultor Despacho Profesional Ratio-Legis (Bolivia). Consultor- Centro de Estudios de Integración Económica y Comercio Internacional (Argentina). Más de 500 empresas asesoradas en su proceso de salida a mercados exteriores. Consultor- Team Leader LGPS S.L – Latinoamérica. Consultor Corporación Andina de Fomento- CAF.

B. Docente. Universidad de Alcalá de Henares (Instituto IDOE- España) Universidad Politécnica de Madrid (IEN, CEPADE- España) ESIC (España). Centro de Estudios Comerciales (Secretaría de Estado de Comercio- Gobierno de España). Universidad Francisco José Cela (España) Universidad de Nebrija (España) Universidad Juan Carlos I. (España). Cámara de Comercio de Madrid- Instituto de Formación Empresarial (España) Galicia Business School (España). Universidad Internacional del Ecuador- UIDE (Ecuador) Escuela de Directivos de Empresa IDE-CESEM (España, Chile) Escuela de Administración de Empresa EAE (España) Universidad Mayor San Simón (Bolivia) Instituto de Estudios Superiores de Administración IESA (Venezuela). Escuela Europea de Negocios (España, Perú, Bolivia, Costa Rica, Guatemala). ESNI Business School Director Área Contratación Internacional (España, Ecuador) Director del Master en Negocios Internacionales y Comercio Exterior- ADEN Business School (Argentina) .Cámara de Comercio e Industria de Santa Cruz de la Sierra- CAINCO (Bolivia). I Train Global / Formación Empresarial (España). Escuela de Negocios ESERP (España). Global Estrategias/ Demos Group (España) Escuela de Negocios Next IBS (España). Instituto Tecnológico de Monterrey- Escuela de Líderes (Méjico). UNE- SpainLatam.(Argentina) BDO Escuela de Negocios (República Dominicana). Federación de Exportadores del Ecuador (Fedexport). Corpemp Management School (Colombia). Pontificia Universidad Madre y Maestra PUMM (República Dominicana).

C. Conferenciante. España, Méjico, Guatemala, El Salvador, Costa Rica, Argentina, Ecuador, Bolivia, Chile, Colombia, Perú, Venezuela,, República Dominicana, Puerto Rico. Modalidades: Presencial/ Videoconferencia.

D. Árbitro Comercial Internacional Corte de Arbitraje de Madrid (España). ANJAR-Corte Nacional de Arbitraje Civil, Mercantil y Marítimo-(España).Centro de Conciliación y Arbitraje de la Cámara de Industria y Comercio de Santa Cruz de la Sierra (Bolivia), Centro de Conciliación y Arbitraje de la Cámara de Comercio de Cochabamba (Bolivia). Centro de Conciliación y Arbitraje de la Cámara de Comercio de Costa Rica. Centro de Conciliación y Arbitraje de la Cámara de Industria de Guatemala –CRECIG. Cámara de Comercio y Servicios de Santiago de los Caballeros – República Dominicana- Cámara de Comercio e Industrias de Caracas- Venezuela-

E, Publicaciones. “Los Contratos en el Marketing Internacional” Editorial ESIC 2004. “Comercio Exterior: Guía Básica de Negociación y Contratación Internacional”. Editorial ESIC 2012. “Internacionalización, Mercados y Empresa”. Editorial ESIC 2014. En preparación “Aspectos Teóricos y Prácticos de la Cooperación Internacional entre Empresas”. Editorial Tirant LoBlanch.