



---

# INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

---

# COLOMBIA



Elaborado por la Oficina  
Económica y Comercial  
de España en Bogotá

Actualizado a marzo de 2012

<b>1. SITUACIÓN POLÍTICA</b>	<b>4</b>
1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones	4
1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias	5
<b>2. SITUACIÓN ECONÓMICA</b>	<b>5</b>
2.1. Evolución de las principales variables	5
<b>2.1.1. PIB</b>	<b>6</b>
<b>2.1.2. Precios</b>	<b>7</b>
<b>2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores</b>	<b>7</b>
<b>2.1.4. Distribución de la Renta</b>	<b>8</b>
<b>2.1.5. Cuentas Públicas</b>	<b>8</b>
2.2. Previsiones macroeconómicas	8
2.3. Otros posibles datos de interés económico	9
2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios	9
<b>2.4.1. Apertura Comercial</b>	<b>9</b>
<b>2.4.2. Principales socios comerciales</b>	<b>10</b>
<b>2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación)</b>	<b>11</b>
<b>2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación)</b>	<b>12</b>
2.5. Turismo	12
2.6. Inversión extranjera	13
<b>2.6.1. Novedades en la legislación</b>	<b>13</b>
<b>2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores</b>	<b>16</b>
<b>2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera</b>	<b>17</b>
<b>2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras</b>	<b>17</b>
<b>2.6.5. Ferias sobre inversiones</b>	<b>18</b>
2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores	18
2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas	19
2.9. Reservas Internacionales	19
2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio	19
2.11. Deuda Externa	20
2.12. Calificación de riesgo	20
2.13. Principales objetivos de política económica	21
<b>3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES</b>	<b>21</b>
3.1. Marco Institucional	21

3.1.1.	<b>Marco general de las relaciones</b>	21
3.1.2.	<b>Principales Acuerdos y Programas</b>	21
3.1.3.	<b>Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos</b>	22
3.2.	Intercambios Comerciales	23
3.2.1.	<b>Exportaciones españolas al país</b>	23
3.2.2.	<b>Importaciones españolas</b>	24
3.2.3.	<b>Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral</b>	24
3.3.	Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico)	25
3.4.	Flujos de inversión	25
3.4.1.	<b>De España en el país</b>	25
3.4.2.	<b>Del país en España</b>	26
3.5.	Deuda	26
3.6.	Oportunidades de negocio para la empresa española	26
3.6.1.	<b>El mercado</b>	26
3.6.2.	<b>Importancia económica del país en su región</b>	27
3.6.3.	<b>Oportunidades comerciales</b>	27
3.6.3.1.	Compras del sector público	27
3.6.3.2.	Sectores con demanda potencial de importaciones	27
3.6.4.	<b>Oportunidades para invertir</b>	27
3.6.4.1.	Concesiones, Privatizaciones y otras	27
3.6.4.2.	Sectores con demanda potencial de inversión extranjera	27
3.6.5.	<b>Fuentes de financiación</b>	28
3.7.	Actividades de Promoción	28
3.8.	Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales	28
<b>4.</b>	<b>RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES</b>	<b>28</b>
4.1.	Con la Unión Europea	28
4.1.1.	<b>Marco Institucional</b>	29
4.1.2.	<b>Intercambios Comerciales</b>	29
4.1.3.	<b>Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos</b>	29
4.2.	Con las Instituciones Financieras Internacionales	29
4.3.	Con la Organización Mundial de Comercio	30
4.4.	Con otros organismos y Asociaciones Regionales	30
4.5.	Acuerdos bilaterales con terceros países	31
4.6.	Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro	31

## 1. SITUACIÓN POLÍTICA



### 1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

El Parlamento es bicameral: Cámara Alta o Senado, con 102 senadores, y Cámara baja o Congreso, con 166 diputados, elegidos por sufragio directo cada 4 años.

Tradicionalmente, han existido dos grandes partidos políticos en Colombia: el Partido Liberal, y el Partido Conservador. Ambos partidos están presentes a nivel municipal, departamental y nacional. El Partido Liberal ha jugado un papel importante en la política del país en épocas pasadas, con el gobierno de César Gaviria (1990-94) y el de Ernesto Samper (1994-1998) y es un partido socialdemócrata, miembro de la Internacional Socialista. En principio, el Partido Conservador representaría una opción de centro derecha, aunque existen pocas diferencias ideológicas entre ambos partidos.

No obstante, con la irrupción en la escena de la política nacional de Álvaro Uribe, de procedencia liberal, surgió el partido de la U que agrupa a los seguidores de las políticas de Uribe, como una opción de centro-derecha con muchos puntos en común con los conservadores.

Además, en los últimos años han surgido nuevos partidos y movimientos políticos, como el Polo Democrático, o Progresistas (partido del que forma parte Gustavo Petro, Alcalde de Bogotá, y exguerrillero del movimiento M-19, que se incorporó a la escena política después de un proceso de paz a finales de los años 80) que representan una ideología de izquierdas.

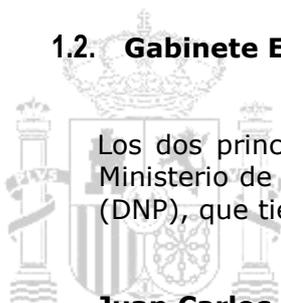
El 14 de marzo de 2010 se llevaron a cabo las elecciones legislativas, cuando se eligieron a 102 senadores y 166 representantes para las nuevas Cámaras que se constituyen en el mes de julio. El ganador de estas elecciones fue el entonces presidente Uribe, pues el Partido de la U fue el más votado y junto con el Partido Conservador (que apoya una gran mayoría de las políticas de Uribe) y Cambio Radical (otro partido de derechas bastante afín a Uribe) obtuvieron mayoría en ambas Cámaras.

Por otro lado, el 30 de mayo de 2010 se celebró la primera vuelta de las elecciones presidenciales del país, donde Álvaro Uribe no pudo buscar su segunda reelección pues la Corte Constitucional declaró inconstitucional la posibilidad de un referendo popular para buscar dicha reelección.

Los dos principales candidatos fueron: Antanas Mockus, del Partido Verde, (un partido independiente de reciente creación, formado por el propio Mockus, Lucho Garzón y Enrique Peñalosa, es decir, tres ex alcaldes de Bogotá, junto con Sergio Fajardo, ex alcalde de Medellín) y Juan Manuel Santos, del Partido de la U, que se presentaba como continuista a las políticas de Uribe, junto al cual fue Ministro de Defensa.

Ambos candidatos pasaron a segunda vuelta, pues ninguno de los dos obtuvo mayoría absoluta en la primera, y el 20 de junio de 2010, Juan Manuel Santos fue elegido presidente con el mayor número de votos de la historia de la democracia colombiana.

## 1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias



Los dos principales actores en cuanto a políticas económicas del Gobierno son el Ministerio de Hacienda y Crédito Público y el Departamento Nacional de Planeación (DNP), que tiene rango de Ministerio.

**Juan Carlos Echeverri** es el Ministro de Hacienda y Crédito Público y fue miembro del equipo económico responsable de la estabilización económica de Colombia entre 1998 y 2002. Durante esos años ejerció como Jefe de la Unidad de Análisis Macroeconómico del Departamento Nacional de Planeación (DNP), donde luego asumió la Subdirección y Dirección General de la entidad.

**Mauricio Santamaría** es Director general del DNP, organismo técnico asesor del Gobierno Nacional que lidera y orienta la formulación del Plan Nacional de Desarrollo y la programación y seguimiento de los recursos de inversión dirigidos a conseguir los objetivos de medio y largo plazo, orienta, formula, evalúa y hace seguimiento a las políticas y proyectos para el desarrollo económico, social y ambiental del país, a través de un trabajo coordinado con las entidades del orden nacional y territorial.

## 2. SITUACIÓN ECONÓMICA

### 2.1. Evolución de las principales variables

<b>Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS</b>	<b>Año 2007</b>	<b>Año 2008</b>	<b>Año 2009</b>	<b>Año 2010</b>	<b>Año 2011</b>
<b>PIB</b>					
PIB (MUSD a precios corrientes)	171.974	192.610	230.787	283.000	N.D.
Tasa de variación real (%)	7,52	2,5	0,4	4,3	5,9
Tasa de variación nominal (%)	N.D	N.D.	N.D.	N.D.	N.D
<b>INFLACIÓN</b>					
Media anual (%)	5,44	6,99	1,97	3,18	3,67
Fin de período (%)	5,69	7,67	2	3,17	3,73
<b>TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL</b>					
Media anual (%)	7,98	9,94	7	4,44	5,15
Fin de período (%)	8,46	10,92	4,6	4,21	6,13
<b>EMPLEO Y TASA DE PARO</b>					
Población (x 1.000 habitantes)	45.013	45.644	N.D.	45.659	46.044
Población activa (x 1.000 habitantes)	20.650	20.627	21.260	21.260	23.024
% Desempleo sobre población activa	9,9	10,6	12	11,8	10,8
<b>DÉFICIT PÚBLICO</b>					
% de PIB	3,2%	2,3%	4,1%	3,9%	2,8%
<b>DEUDA PÚBLICA</b>					
en MUSD	67.008	80.231	93.011	96.000	N.D.
en % de PIB	38,9	41,6	47,6%	46,9%	N.D.
<b>EXPORTACIONES DE BIENES</b>					
en MUSD	29.991	37.626	32.853	39.819	56.954

% variación respecto a período anterior	18,7	25,5	-12,7	21,2	43
<b>IMPORTACIONES DE BIENES</b>					
en MUSD	32.897	39.669	32.898	40.683	54.675
% variación respecto a período anterior	20,5	20,6	-17,1	23,7	34,4
<b>SALDO B. COMERCIAL</b>					
en MUSD	-2.906	-2.043	-45	-864	1.009
en % de PIB	1,69	1,06	0,001	0,75	N.D.
<b>SALDO B. CUENTA CORRIENTE</b>					
en MUSD	-5.851	-6.761	-5.146	-8.944	-6.828 (sep'11)
en % de PIB	5,2	3,5	2,2	3,16	N.D.
<b>DEUDA EXTERNA</b>					
en MUSD	44.553	46.392	53.312	57.740	72.797 (oct'11)
en % de PIB	25,9	24,1	23,1	21,4	N.D.
<b>SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA</b>					
en MUSD	N.D	N.D	N.D	N.D	N.D.
en % de exportaciones de b. y s.	N.D	N.D	N.D	N.D	N.D.
<b>RESERVAS INTERNACIONALES</b>					
en MUSD	20.600	23.660	24.983	28.452	32.300
en meses de importación de b. y s.	7,14	7,16	9,11	11,9	N.D.
<b>INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA</b>					
en MUSD	2.119	10.564	7.201	6.760	13.234
<b>TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR</b>					
media anual	2.078	1.966	2.156	1.920	1.847
fin de período	2.014	2.244	2.044	1.855	1.943

Fuente: Banco de la República, Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas, Ministerio de Hacienda, Ministerio de Comercio, Industria y Turismo.

### 2.1.1. PIB

<b>Cuadro 2: PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)</b>	<b>2008 %</b>	<b>2009 %</b>	<b>2010 %</b>	<b>2011* %</b>
<b><u>POR SECTORES DE ORIGEN</u></b>				
ESTABLECIMIENTOS FINANCIEROS, SEGUROS Y SERVICIOS A EMPRESAS	15,67	15,32	18,7	17,9
SERVICIOS SOCIALES, COMUNALES Y PERSONALES	16,41	17,30	15,4	14,7
INDUSTRIA MANUFACTURERA	14,72	14,15	13,9	13,4
COMERCIO, RESTAURACIÓN Y HOTELES	12,07	11,84	11,6	11,5
EXPLOTACIÓN DE MINAS Y CANTERAS	7,91	6,44	8,1	10,3
CONSTRUCCIÓN	7,82	8,84	7,42	7,3
AGROPECUARIO	7,94	8,52	6,5	6,4
TRANSPORTE, ALMACENAMIENTO Y COMUNICACIÓN	6,25	6,49	6,34	6,2
SUMINISTRO DE ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA	3,06	3,45	3,98	3,8
OTROS	8,14	7,63	8,06	8,5
<b>TOTAL</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

<b>POR COMPONENTES DEL GASTO</b>	<b>2008 %</b>	<b>2009 %</b>	<b>2010 %</b>	<b>2011 %</b>
CONSUMO	N.D.	79,39	80,99	75,54
Consumo Privado	N.D.	62,23	64,59	62,32
Consumo Público	N.D.	17,16	16,40	15,28
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	N.D.	24,20	19,28	23,8
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	19,5	16,41	13,97	17,71
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	20,6	20,01	13,25	20,15

Fuente: Banco de la República, DANE. Datos a precios corrientes.

\*Período correspondiente a enero-septiembre.

## 2.1.2. Precios

El promedio de las variaciones de los precios de los bienes y servicios que componen la canasta familiar que es adquirida por los hogares colombianos para su consumo registró en 2011 un repunte en la inflación con respecto a la del 2010, situándose la inflación interanual a diciembre de 2011 en el 3,73%.

Este repunte de la inflación se situó dentro de las metas del Banco de la República (entre el 2% y el 4%) pero por la parte superior, principalmente debido al fuerte crecimiento del consumo privado, sobretodo en la primera parte del año.

<b>AÑOS</b>	<b>IPC</b>
<b>2002</b>	7,37%
<b>2003</b>	7,39%
<b>2004</b>	6,19%
<b>2005</b>	5,43%
<b>2006</b>	4,56%
<b>2007</b>	4,71%
<b>2008</b>	7,67%
<b>2009</b>	2,00%
<b>2010</b>	3,17%
<b>2011</b>	3,73%

Fuente: DANE

## 2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores

Según la Gran encuesta integrada de Hogares del DANE, la tasa de paro en diciembre del 2011 fue del 10,8% sobre una población activa de 23.024.000 personas.

El principal sector de ocupación es el de comercio, restaurantes y hoteles que emplea al 26,4% de la población trabajadora. Le siguen la agricultura, ganadería y pesca con el 18,7% de la población ocupada, el sector de

servicios comunales, sociales y personales con un 18,6% y la industria manufacturera, que emplea al 13,4% de los ocupados.



#### **2.1.4. Distribución de la Renta**

La distribución de la renta en Colombia es muy desigual. Los últimos datos disponibles, del año 2005, muestran que el 20% más rico de la población tenía el 62% de los ingresos, y el 50% de la población más pobre generaba el 14% del total de los ingresos.

Entre el año 2000 y el 2010, la pobreza en el país se redujo del 49,4% al 37,2% de la población y la indigencia se redujo del 17,6% al 12,3% de la población. El índice Gini que mide las desigualdades en la distribución de la renta era de 57,8 en 2009, lo que coloca a Colombia como el segundo país con más desigualdades de la región, sólo superado por Haití, y a la par con Bolivia.

#### **2.1.5. Cuentas Públicas**

El déficit público a final del 2011 ha quedado en un 2,9%, un nivel bastante inferior al 3,9% registrado en el 2010, y por debajo de las previsiones oficiales que estaban en el 3,2%. Las previsiones para el 2012 están en un déficit del 2,8% del PIB. Es importante mencionar también la aprobación de una nueva regla fiscal en julio del 2011 encaminada a reducir progresivamente la deuda del gobierno, gracias al aumento de ingresos derivado de las reservas internacionales producidas en su mayoría por las ventas en el sector energético y de la minería. El ingreso tributario del Estado para el 2012 se espera que aumente un 7,9% respecto al del año 2011.

### **2.2. Previsiones macroeconómicas**

Para el 2012 se prevé un crecimiento del PIB del 5,1%, un poco inferior al 5,9% del 2011.

Se espera que la inflación del 2012 se mueva en niveles similares al 3,73% interanual con que acabó el año 2011. Los tipos de interés ya llevan más de un año de aumentos, desde los mínimos históricos del año 2010. En los dos primeros meses de 2012 ya se han producido dos nuevos aumentos por parte del Banco de la República con el objetivo de evitar un sobrecalentamiento de la economía y de mantener la inflación dentro de los objetivos marcados. Se esperan algunas alzas más en los tipos de interés de aquí a final del 2012.

En cuanto al crecimiento, se espera para el 2012 una leve desaceleración del consumo privado en lo que respecta principalmente a los bienes durables, pues el resto del consumo de los hogares seguirá en línea con el crecimiento del 2011. En cuanto a la inversión privada, se espera que se mantenga en niveles similares al 2011, principalmente en la industria y en la construcción en donde se espera la construcción de 220.000 viviendas.

No obstante, se espera que sea la inversión del Estado en obra pública la principal fuente de crecimiento, pues se ha presupuestado un incremento del gasto del 46% respecto al del año 2011. La inversión en los sectores de hidrocarburos y minería también será superior a la del 2011.



Para el 2012 se espera la misma dinámica que para el 2011 (es decir, unos niveles récord en la historia reciente del país) en lo relacionado con la inversión extranjera, sobretodo aquella con destino a la exploración y explotación de petróleo y minería. Igualmente se espera una recuperación en sectores como el café, así como otro buen año para el comercio y transporte.

Por otra parte los factores que limitan el crecimiento son: la aún deficiente infraestructura, la desigualdad en la distribución de la renta y el conflicto interno que aún no se ha resuelto.

### **2.3. Otros posibles datos de interés económico**

Tras una disminución de la inversión extranjera en 2010, durante el año 2011 se ha visto un muy importante aumento respecto al año anterior, llegando a 13.234 millones de USD, superando el récord histórico de inversión extranjera directa en el país de 10.821 millones de USD del año 2008.

Es importante mencionar que la mayoría de esta inversión está centrada en hidrocarburos y minería (un 58,2% de la IED total), sectores poco intensivos en mano de obra, y esta entrada masiva de capitales extranjeros está provocando que el peso colombiano se esté apreciando de forma importante respecto al dólar durante los últimos años, hecho que afecta de forma importante a la industria exportadora colombiana.

### **2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios**

#### **2.4.1. Apertura Comercial**

El 98,6% del universo arancelario colombiano está sujeto al régimen de libre importación y el resto al de licencia previa o prohibición. En régimen de licencia previa se encuentran las importaciones que requieran vistos buenos previamente (del Instituto Colombiano Agropecuario, Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos, etc.), importaciones no reembolsables (por ejemplo, las donaciones), las importaciones de bienes usados, imperfectos o saldos, las de entidades públicas, las de exención de derechos de aduanas, los bienes sometidos al control del Consejo Nacional de Estupefacientes, algunos químicos inorgánicos, los que se importan exclusivamente a través de la industria militar (pólvora, armas y municiones), las de bienes que se benefician de sistemas especiales de importación y exportación.

A nivel general, existen tres tipos arancelarios: el 5% para bienes de equipo, el 10% y 15% para productos intermedios y el 15% para bienes de consumo elaborados, después de la rebaja de aranceles llevada a cabo en noviembre de 2010, para estos últimos artículos, al pasar del 20% al 15%.

En general, los animales y sus derivados, productos vegetales, alimentos elaborados, plásticos y caucho, textiles y calzado y armas y municiones soportan un arancel superior a la media (11,63%), mientras que la maquinaria, los equipos eléctricos e instrumentos de precisión tienen un gravamen inferior al promedio. Las importaciones están sujetas, además, al pago del IVA (tipo general 16%).

## 2.4.2. Principales socios comerciales

Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	Año 2008		Año 2009		Año 2010		Año 2011	
	(Datos en MUSD)	%		%		%		%
ESTADOS UNIDOS	11.437	27,1	9.456	28,7	10.477	25,75	13.594	24,9
CHINA	4.549	8,9	3.715	11,3	5.477	13,463	8.176	15
MÉXICO	3.126	8,3	2.298	7	3.857	9,47	6.059	11,1
BRASIL	2.328	9,8	2.147	6,5	2.370	5,82	2.740	5
ALEMANIA	1.557	3,8	1.338	4,1	1.658	4	2.215	4,1
JAPON	1.153	4,2	1.153	3,6	1.157	2,84	1.438	2,6
ECUADOR	810	2,3	695	2,1	835	2,05	1.066	1,9
ESPAÑA	568	1,38	442	1,3	502	1,23	614	1,1
VENEZUELA	1.198	4,6	563	1,7	305	0,74	563	1
UNIÓN EUROPEA	5.300	12,3	5.103	15,5	1.658	15	7.472	13,7
<b>TOTAL</b>	<b>36.669</b>		<b>32.898</b>		<b>40.683</b>		<b>54.675</b>	

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas

Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	Año 2008		Año 2009		Año 2010		Año 2011	
	(Datos en MUSD)	%		%		%		%
EEUU	14.053	37,3	12.879	39,2	16.764	42,1	21.705	38,1
ECUADOR	1.500	4,0	1.257	3,8	1.825	4,6	1.909	3,4
VENEZUELA	6.092	16,2	4.050	12,3	1.423	3,57	1.750	3,1
PERÚ	855	2,3	788	2,4	1132	2,84	1.397	2,5
MÉXICO	617	1,6	536	1,6	638	1,60	705	1,2
BÉLGICA	460	1,2	409	1,2	450	1,1	621	1,1
ALEMANIA	638	1,69	365	1,11	250	0,62	419	0,7
UNIÓN EUROPEA	4.790	12,7	4.699	14,3	4.976	12,49	8.868	15,6
<b>TOTAL</b>	<b>37.626</b>		<b>32.853</b>		<b>39.820</b>		<b>56.954</b>	

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas



### 2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación)

<b>Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS</b>	<b>Año 2008</b>		<b>Año 2009</b>		<b>Año 2010</b>		<b>Año 2011</b>	
		<b>%</b>		<b>%</b>		<b>%</b>		<b>%</b>
(Datos en MUSD)								
Sector industrial	36.994	93,3	31.049	94,4	38.535	92,7	51.942	95
Productos alimenticios y bebidas	2.031	5,1	1.845	5,6	2.212	2,4	2.849	5,2
Sector agropecuario, ganadería, caza y silvicultura	2.217	5,6	1.733	5,3	2.000	4,9	2.543	4,6
Fabricación de productos textiles	928	2,3	773	2,3	1032	2,5	1.478	2,7
Papel, cartón y sus productos	818	2,1	615	1,9	796	2	860	1,6
Cuero y sus derivados; calzado	337	0,8	327	1	427	1	628	1,1
Fabricación de prendas de vestir	223	0,6	207	0,6	264	0,6	451	0,8
Industria maderera	141	0,4	110	0,3	171	0,4	210	0,4
Sector minero	425	1,1	94	0,3	124	0,3	166	0,3

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas

<b>Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS</b>	<b>Año 2008</b>		<b>Año 2009</b>		<b>Año 2010</b>		<b>Año 2011</b>	
		<b>%</b>		<b>%</b>		<b>%</b>		<b>%</b>
(Datos en MUSD)								
Petróleo y derivados	12.213	32,5	10.268	31,2	16.485	41,4	27.954	49,1
Sector industrial	15.212	40,4	12.506	38,1	12.189	30,6	14.693	25,8
Carbón	5.043	13,4	5.416	16,5	6.015	15,1	8.397	14,7
Sustancias y Productos Químicos	2.674	7,1	2.482	7,6	2.613	6,6	3.053	5,4
Sector agropecuario, ganadería, caza y silvicultura	2.130	5,7	2.077	6,3	2.147	5,4	2.264	4
Productos alimenticios y bebidas	2.606	6,9	2.315	7	1699	4,3	2.159	3,8
Fabricación de productos textiles	1.073	2,8	702	2,1	476	1,2	564	1
Papel, cartón y sus productos	593	1,6	547	1,7	497	1,2	550	1
Fabricación de prendas de vestir	1.005	2,7	501	1,5	545	1,4	540	0,9

Fuente: Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas



#### 2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación)

La importación y exportación de servicios en Colombia es bastante reducida, no obstante los sectores más destacados en exportación son el audiovisual y el editorial.

En cuanto a la importación de servicios, podemos decir que también figura el sector editorial y en los últimos años, todo lo que está relacionado con servicios de consultoría e ingeniería y la transferencia de tecnología que llevan asociada.

### 2.5. Turismo

El desarrollo del turismo en el país está en una fase inicial. Se necesitan muchas infraestructuras como carreteras y aeropuertos y un desarrollo hotelero de calidad acorde con las potencialidades del país en este campo, que son muy grandes.

Las cifras de ingreso de turistas al país, en el año 2010, daban un total de 1.474.863 visitantes. Esta cifra representa un incremento del 9,0% sobre el total de turistas que habían ingresado en Colombia durante el año 2009.

Hasta octubre de 2011, la entrada a Colombia de turistas extranjeros, había aumentado en un 8,9% respecto al mismo período del año anterior.

De los visitantes que llegaron a Colombia, el 46,8% lo hicieron desde países latinoamericanos (el 14,2% procedían de Venezuela y el 7% eran ecuatorianos), el 20,4% fueron estadounidenses, y el 18,8% procedían de la Unión Europea (los españoles fueron el 5,5% del total de visitantes).

País nacionalidad	Ene-oct 2010	Ene-oct 2011	% var
ESTADOS UNIDOS	282.624	266.594	-5,7%
VENEZUELA	155.949	184.952	18,6%
ECUADOR	102.492	90.868	-11,3%
ARGENTINA	70.299	79.323	12,8%
BRASIL	53.749	78.135	45,4%
PERÚ	67.564	65.128	-3,6%
CHILE	37.818	47.495	25,6%
ESPAÑA	64.497	72.425	12,3%
MEXICO	54.852	65.257	19,0%
CANADÁ	25.324	29.926	18,2%
OTROS	282.320	323.681	14,7%
<b>TOTAL</b>	<b>1.197.488</b>	<b>1.303.784</b>	<b>8,9%</b>

Fuente: Proexport

En cuanto a los destinos, las ciudades más visitadas fueron por orden: Bogotá, Cartagena de Indias, Medellín, Calí, Barranquilla, Isla de San Andrés y Bucaramanga.

Bogotá se consolida cada vez más como centro de negocios, convenciones y ocio y Cartagena, ciudad histórica, centro de negocios y puerto turístico.



## 2.6. Inversión extranjera

### 2.6.1. Novedades en la legislación

El Gobierno colombiano ha venido realizando una serie de cambios en la legislación para que Colombia sea más atractiva a la inversión extranjera. A continuación comentaremos dos medidas nuevas adoptadas por el Gobierno como son el nuevo régimen de Zonas Francas y los Contratos de Estabilidad Jurídica y los cambios adoptados por el Gobierno en materia fiscal.

#### **Contratos de Estabilidad Jurídica**

Objetivo:

Promover inversiones nuevas y ampliar las existentes en el territorio nacional, protegiendo las normas que sean determinantes para el proyecto de inversión (se excluyen las normas sobre tributos o inversiones forzosas en estados de excepción, seguridad social, impuestos indirectos, regulación del sector financiero, régimen tarifario de servicios públicos).

El mecanismo implica la suscripción de un contrato entre el inversor y el estado, de tal forma que se garantiza a los inversores que si durante la vigencia del contrato, se modifica en forma adversa para éstos alguna de las normas que haya sido identificada en los contratos como determinante de la inversión, los inversores tendrán derecho a que se les continúen aplicando dichas normas por el término de duración del contrato respectivo.

Condiciones:

- Monto de inversión: 7.500 salarios mínimos legales mensuales vigentes. (aprox. US \$ 1.500.000).
- Pago por una sola vez de una prima a favor del Estado del 1% de la inversión realizada, pero, si por la naturaleza de la inversión ésta contempla un período improductivo, el monto de la prima durante dicho período será del 0,5% del valor de la inversión que se realice en cada año.
- La inversión debe ser en ciertos sectores previstos en la ley (actividades turísticas, industriales, agrícolas, de exportación agroforestales, mineras, de zonas procesadoras de exportación; zonas libres comerciales y de petróleo, telecomunicaciones, construcciones, desarrollos portuarios y férreos, de generación de energía eléctrica, proyectos de irrigación y uso eficiente de recursos hídricos), otras que apruebe el Comité constituido para el efecto y excluyéndose en todo caso las inversiones extranjeras de portafolio.



- Indicación de manera expresa y taxativa de las normas y sus interpretaciones vinculantes realizadas por vía administrativa, que sean consideradas determinantes de la inversión.

- Aprobación de la solicitud por un Comité.

Duración: De 3 hasta 20 años

### **Zonas francas**

El régimen de Zonas Francas en Colombia es uno de los más importantes mecanismos que debe considerar el inversor extranjero para el desarrollo de un eventual proyecto en Colombia, dados los beneficios que brinda y las oportunidades de incrementar su rentabilidad mediante la reducción de costos.

Los principales incentivos se pueden resumir de esta manera:

- Tipo impositivo única del Impuesto sobre la Renta del 15% para todos los usuarios de zona franca, salvo los usuarios comerciales que están sujetos al tipo general.
- Los dividendos repartidos a los socios de las empresas de Zona Franca no son gravados, siempre y cuando los beneficios de la empresa no resulten superiores a la renta líquida gravada del año respectivo, más el Impuesto sobre la Renta liquidado para ese periodo.
- Se aplica el principio de extraterritorialidad en virtud del cual las mercancías introducidas en la zona franca se consideran fuera del territorio nacional a efectos de los impuestos a las importaciones y exportaciones, lo que implica que no dan lugar a la causación de arancel ni Impuesto a las Ventas (IVA).
- Exoneración del IVA para bienes que desde el territorio aduanero nacional se venden a usuarios industriales de bienes o de servicios o por las ventas realizadas entre estos.
- También se tratan como exportaciones las ventas en terceros países, las cuales en consecuencia están exentas del IVA. Esta exención se aplica a las ventas internacionales efectuadas por los usuarios industriales o comerciales.
- Trámites de introducción rápidos y simplificados.
- Posibilidad de retirar temporalmente las materias primas para procesamiento parcial fuera de zona franca.
- Ventas en el mercado nacional o en el mercado externo: El usuario industrial de bienes de zona franca no tiene ningún compromiso de exportar; puede vender el 100% de su producción en el mercado nacional, o puede exportar en la proporción que la empresa decida.

En la normativa colombiana de zonas francas se definen tres tipos de zonas francas:

#### **A. Zonas Francas Permanentes**

El usuario operador es la persona jurídica domiciliada en el país o sucursal de una sociedad extranjera, con el único propósito de desarrollar las actividades de dirección y administración de la Zona Franca y de la calificación de los

usuarios que se instalen en ellas. Debe ser diferente de los usuarios industriales o comerciales, y sin vinculación económica o societaria con estos. Debe tener conocimiento o experiencia en las actividades que se van a desarrollar en la Zona Franca, experiencia en comercio exterior y aduanas, capacidad operativa y financiera.

Deberán cumplir con los siguientes requisitos:

- Patrimonio líquido de 23.000 de SMMLV (\$5,92 millones de dólares) cuando se trate de Zona Franca Permanente.
- Contratar una auditoría externa con una empresa registrada, la cual deberá controlar de forma periódica, de acuerdo a las normas de auditoría NAGA y normas internacionales NIA.
- Certificaciones derivadas de relaciones laborales, contratos o transacciones que acrediten experiencia en comercio exterior, aduanas y actividades a desarrollar en la Zona Franca.
- Cumplir con los requisitos establecidos en los siguientes literales del Art. 76 del Decreto 2685/1999.
- Comprometerse a ejecutar el Plan Maestro General de Desarrollo y cronogramas.
- Presentar un cronograma que precise el cumplimiento de:
  - Delimitar y cerrar claramente el espacio físico donde se instalará la zona antes del inicio de operaciones.
  - Al final del quinto año siguiente a la declaración, debe haber 5 usuarios industriales de bienes o servicios, que entre todos sumen una cifra superior a 46.000 SMMLV (\$11,8 millones de dólares). No aplica para Parques Industriales.

#### B. Zonas Francas Permanentes Especiales

Las Zonas Francas Permanentes Especiales (denominadas coloquialmente como "zonas francas uniempresariales"), son un régimen que aplica a empresas individuales productoras de bienes y/o de servicios, y por tanto no a empresas comerciales, para que operen en su propio recinto bajo el régimen de zona franca, sin ningún requisito en materia de área mínima del proyecto. Se pueden aprobar en cualquier lugar del país.

Existen subtipos de Zonas Francas que tienen requisitos de inversión y empleo diferente:

- ZFPE para proyectos agroindustriales
- ZFPE para proyectos industriales
- ZFPE para servicios. Dentro de esta subcategoría están las de servicios en general, y otras mencionadas específicamente en el sector servicios: de servicios de salud; de servicios portuarios y de logística (prestación de servicios que involucren movimiento de carga).

Para ser declarado como Zona Franca Uniempresarial se requiere que la empresa sea creada dentro de los seis meses anteriores a la solicitud de Zona Franca y que la inversión se realice después de la autorización de funcionamiento como Zona Franca. Según la actividad de la empresa deberá cumplir dentro de los tres años siguientes a la autorización de funcionamiento como Zona Franca los siguientes requisitos de Inversión y Empleo.

### C. Zonas Francas Permanentes Transitorias



Áreas delimitadas del territorio nacional donde se celebran ferias, exposiciones, congresos y seminarios de carácter internacional que revistan importancia para la economía y el comercio internacional.

También se puede ingresar los bienes por medio de la modalidad de importación temporal para reexportación en el mismo estado, ya sea de corto o largo plazo.

En una Zona Franca puede haber diversos tipos de usuarios:

- **USUARIO OPERADOR:** Es la empresa dedicada a la administración y control de los asuntos aduaneros y de promover la creación o desarrollo de la zona franca.
- **USUARIOS INDUSTRIALES DE BIENES:** usuarios que exclusivamente fabrican, producen, transforman o ensamblan bienes dentro de la zona franca.
- **USUARIOS INDUSTRIALES DE SERVICIOS:** usuarios que exclusivamente prestan servicios dentro o desde el área declarada de la zona franca para desarrollar, entre otras, las siguientes actividades: logística, transporte, distribución, telecomunicaciones, investigación científica y tecnológica, asistencia médica, odontológica y de salud en general, turismo, soporte técnico, equipos de naves y aeronaves, consultoría o similares. Esta clase de usuarios puede ser concurrente con la calidad de usuario industrial de bienes.
- **USUARIOS COMERCIALES:** usuarios que almacenan, mercadean, conservan y comercializan dentro de la respectiva "Zona Franca Multiempresarial". Pueden ocupar hasta el 5% del área total de la misma. Estos no gozan de beneficios tributarios sobre el Impuesto sobre la Renta.

### 2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores

<b>Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES</b>	<b>Año 2008</b>		<b>Año 2009</b>		<b>Año 2010</b>		<b>Año 2011*</b>	
	<b>TOTAL</b>	<b>%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>%</b>
(Datos en Millones USD)								
<b>POR PAISES</b>								
HOLANDA	-130	-1,5%	-109	-1,5%	-158	-2,3%	778	7,2%
PANAMÁ	760	4,7%	337	4,7%	420	6,1%	665	6,1%
ESPAÑA	564	-4,6%	-327	-4,6%	103	1,5%	605	5,6%
ESTADOS UNIDOS	1.215	16,8%	1.198	16,8%	262	3,8%	327	3%
CHILE	45	0,8%	54	0,8%	-6	-0,1%	296	2,7%
INGLATERRA	200	5,4%	386	5,4%	194	2,8%	275	2,5%
CANADÁ	52	1,1%	78	1,1%	163	2,4%	170	1,6%
ANGUILLA	1.111	11,1%	790	11,1%	329	4,8%	90	0,8%
BRASIL	125	0,7%	47	0,7%	54	0,8%	83	0,8%
FRANCIA	70	1,6%	113	1,6%	48	0,7%	68	0,6%
MÉXICO	412	-9,1%	-647	-9,1%	-623	-9%	49	0,5%

POR SECTORES							
Sector Petrolero	3.405	2.428	34%	2.861	41,4%	4.321	39,9%
Minas y Canteras (incluye carbón)	1.798	3.025	42,4%	2.066	29,9%	2.162	20%
Manufactureras	1.748	621	8,7%	456	6,6%	478	4,4%
Establecimientos Financieros	1.095	720	10,1%	1.252	18,1%	501	4,6%
Comercio, Restaurantes y Hoteles	1.049	594	8,3%	270	3,9%	1.569	14,5%
Transportes, Almacenamiento y Comunicaciones	853	348	4,9%	-525	-7,6%	1.122	10,4%
Construcción	380	262	3,7%	298	4,3%	363	3,4%
Servicios Comunes	72	88	1,2%	110	1,6%	-164	-1,5%
Agricultura Caza, Silvicultura y Pesca	41	28	0,4%	20	0,3%	95	0,9%
Electricidad, Gas y Agua	156	-977	-13,7%	106	1,5%	376	3,5%
<b>TOTAL</b>	<b>10.596</b>	<b>7.137</b>		<b>6.914</b>		<b>10.821</b>	

Fuente: Banco de la República

\*Correspondiente al período enero-septiembre

### 2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera

Las principales operaciones de IED en Colombia durante el 2010 y 2011 fueron las siguientes:

- IBM invirtió 8 millones de USD en la construcción de un nuevo data center.
- La operadora surcoreana Korea Airports Corporation invirtió 61 millones de USD en la remodelación de 6 aeropuertos del Noreste del país.
- La empresa canadiense de minería Estrella International Services invirtió 20 millones de USD en la compra de la empresa colombiana STS Andes, especializada en transporte de hidrocarburos.
- La empresa chilena de fabricación de papeles absorbentes CMPC invirtió 74 millones de USD en la apertura de una planta a las afueras de Bogotá.
- La empresa de cosméticos peruana Yanbal invirtió 25 millones de USD en un centro de distribución a las afueras de Bogotá.
- La empresa norteamericana fabricante de cosméticos Avon, invirtió 50 millones de USD en un centro de distribución en Antioquia.
- La empresa de lácteos italiana Parmalat invirtió 3,5 millones de USD en ampliar su planta de las afueras de Bogotá.

### 2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

A partir de enero del 2005, con la fusión que se dio entre Proexport y Coinvertir, y la absorción que se dio en mayor medida de la primera de éstas sobre la segunda, la entidad encargada de promover las inversiones extranjeras en el país actualmente es Proexport. Desde entonces la misma entidad promotora de las exportaciones quedó también como la responsable para fomentar la inversión extranjera. La idea detrás de esta fusión fue la de aprovechar los contactos que ya poseía Proexport en el exterior, buscar a los inversionistas de forma proactiva y crear una estructura adecuada para la promoción de la inversión extranjera.

Así, dentro de los servicios que presta **Proexport** actualmente, se encuentra la promoción del país y sus regiones, la atención y asesoría inicial a inversores extranjeros interesados y a los ya instalados en el país y participación en las discusiones políticas encaminadas al cambio de leyes



que favorezcan la implantación de inversores extranjeros en el país. Hay algunos organismos regionales como la Invest in Bogotá o la ACI en Medellín que dan buena información y acompañamiento a las empresas extranjeras interesadas en invertir en sus regiones.

**El Banco de la República** es el Organismo autónomo encargado de la política monetaria del país y quien lleva las estadísticas oficiales de inversiones extranjeras en Colombia. ([www.banrep.gov.co](http://www.banrep.gov.co)).

### 2.6.5. Ferias sobre inversiones

No existen ferias específicas y que se celebren de forma regular sobre inversiones exteriores.

### 2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

Cuadro 8: Inversiones en el exterior por países y sectores	Año		Año		Año		Año	
	2008		2009		2010		2011*	
	TOTAL	TOTAL	%	TOTAL	%	TOTAL	%	
(Datos en Millones de USD)								
<b>POR PAISES</b>								
ISLAS BERMUDAS	0	767	24,8%	2.147	33%	n.d.		
ISALAS VÍRGENES	0	101	3,3%	1.361	20,9%	n.d.		
GUATEMALA	0	0	---	661	10,2%	n.d.		
REINO UNIDO	0	0	---	631	9,7%	n.d.		
PANAMA	275	340	11%	414	6,4%	n.d.		
ESTADOS UNIDOS	1.356	1.021	33%	375	5,8%	n.d.		
PERÚ	-46	63	2%	307	4,7%	n.d.		
BRASIL	409	146	4,7%	189	2,9%	n.d.		
ESPAÑA	19	9	0,3%	7	0,1%	n.d.		
MEXICO	181	98	3,2%	-4,9	-0,1%	n.d.		
<b>TOTAL</b>	<b>2.254</b>	<b>3.088</b>		<b>6.562</b>		<b>3.880</b>		
<b>POR SECTORES</b>								
Electricidad, gas y agua	9,6	13	0,4%	1.163	17,7%	1.160	29,9%	
Industrias manufactureras	290	-10	-0,3%	137	2,1%	1.131	29,1%	
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	275	197	6,4%	21	0,3%	813	20,9%	
Establecimientos financieros, seguros, bienes inmuebles y servicios prestados a las empresas	346	204	6,6%	139	2,1%	523	13,5%	
Petróleo y explotación de minas y canteras	1.250	2.496	80,8%	4.574	69,7%	231	6%	
Construcción	-65,8	15	0,5%	27	0,4%	60	1,5%	
<b>TOTAL</b>	<b>2.254</b>	<b>3.088</b>		<b>6.562</b>		<b>3.880</b>		

\* Período correspondiente a enero-septiembre

Fuente: Banco de la República



## 2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

<b>Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS</b> (Datos en millones de Dólares)	<b>Año 2009</b>	<b>Año 2010</b>	<b>Año 2011*</b>
<b>CUENTA CORRIENTE</b>	<b>-5.011</b>	<b>-8.855</b>	<b>-6.828</b>
<b>Balanza Comercial (Saldo)</b>	<b>2.545</b>	<b>2.150</b>	<b>3.884</b>
<b>Balanza de Servicios (Saldo)</b>	<b>-2.821</b>	<b>-3.534</b>	<b>-2.964</b>
Turismo y viajes	-934	-1.358	-1.162
Otros Servicios	-1.748	-2.181	-1.802
<b>Balanza de Rentas (Saldo)</b>	<b>-9.348</b>	<b>-12.117</b>	<b>-11.381</b>
Intereses	-2.511	-2.929	-2.526
Del trabajo	2	-6	-2
De la inversión	-6.840	-9.010	-8.853
<b>Balanza de Transferencias (Saldo)</b>	<b>4.613</b>	<b>4.475</b>	<b>3.633</b>
Administraciones Públicas	-1.778	n. d.	n.d.
<b>CUENTA DE CAPITAL y FINANCIERA</b>	<b>6.254</b>	<b>11.785</b>	<b>10.640</b>
Flujos financieros de largo plazo	12.598	6.748	11.823
Inversiones directas	4.049	352	6.941
Inversiones de cartera	4.822	913	4.158
Flujos financieros de corto plazo	-6.345	5.038	-1.183
Reservas	25.365	28.452	32.434
Errores y Omisiones	104	205	56

Fuente: Banco de la República

\*Correspondiente al período enero-septiembre

## 2.9. Reservas Internacionales

En menos de dos años, las reservas internacionales han aumentado un 28%, al pasar de 25.365 millones de dólares al finalizar el año 2009 a 32.300 millones al finalizar el 2011.

## 2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio

La evolución del tipo de cambio desde enero de 2002, registró una marcada tendencia hacia la apreciación del peso colombiano hasta mediados del 2008 cuando la cotización llegó a 1.650 pesos por dólar. Durante los años recientes, el peso ha seguido su fortaleza respecto al dólar, debido principalmente a la importante entrada de capitales extranjeros en sectores muy intensivos en capital como la minería. La evolución después del 2008, se aprecia en el siguiente cuadro:

<b>Evolución Tipo de Cambio. (Peso respecto al Dólar)</b>	<b>Año 2009</b>	<b>Año 2010</b>	<b>Año 2011</b>
<b>I Trimestre</b>	2.415	1.947	1.877
<b>II Trimestre</b>	2.233	1.950	1.798
<b>III Trimestre</b>	2.018	1.833	1.793
<b>IV Trimestre</b>	1.965	1.856	1.920

## 2.11. Deuda Externa

Colombia nunca ha incumplido sus responsabilidades financieras internacionales, y es uno de los pocos países latinoamericanos con una buena historia de manejo de deuda externa. De hecho, fue la única economía de América Latina que no se vio en la necesidad de reestructurar su deuda durante la crisis financiera de los años ochenta.

Colombia se encuentra al corriente de sus obligaciones de pago. Asimismo, nunca ha refinanciado su deuda externa en el Club de París. La situación de la deuda FAD con España, a 31 de diciembre de 2010, era de 51,6 M de Euros. No existe programa de conversión de deuda.

La deuda externa total alcanzó en 2010 los 64.837 millones de USD, lo que supone el 23% del PIB. Durante los últimos años, dicho porcentaje se ha mantenido en niveles de entre el 20% y el 25% del PIB.

## 2.12. Calificación de riesgo

La calificación que tiene Colombia para los bonos soberanos de largo plazo en moneda extranjera empezó a sufrir cambios el pasado 16 de marzo de 2011 por parte de S&P, que concedió el grado de inversión al país al pasar de BB+ a BBB- y Moody's y Fitch siguieron sus pasos, por lo que a mediados de junio de 2011, el país ya gozaba de dicho grado por parte de las tres principales calificadoras internacionales.

<b>Agencia</b>	<b>Categoría/rating</b>
Fitch	BBB
S & P	BBB-
Moody's	Baa3

En julio de 2006 se revisó la cobertura de CESCE al país, calificándose a Colombia dentro del 4º grupo a medio y largo plazo, eliminando el techo de 400 millones de euros, y mejorando a corto plazo del 5º al 4º grupo, abierta sin restricciones.

## 2.13. Principales objetivos de política económica



Algunos de los principales retos del actual gobierno en materia económica serán los siguientes:

- la buena gestión de los recursos generados por una bonanza minero-petrolera en los próximos años a través de una regla fiscal que permita ahorrar de forma similar al modelo chileno.
- modificación de la ley de regalías (ya aprobada) que distribuye los beneficios generados por el petróleo y las explotaciones mineras de forma más equitativa entre todas las regiones, no únicamente entre las productoras.
- la asignación de recursos para una ambiciosa ley de restitución de tierras (también aprobada) a pequeños propietarios agrícolas que fueron despojados de sus tierras de forma ilegal.
- encontrar fuentes de financiación para infraestructuras, el gran talón de aquiles de la economía colombiana.

## 3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES

### 3.1. Marco Institucional

#### 3.1.1. Marco general de las relaciones

Las relaciones entre los dos países se han intensificado en estos últimos años. En julio del 2010, el actual presidente Juan Manuel Santos, visitó España antes de su toma de posesión. En agosto de 2010, S.A.R. el Príncipe de Asturias visitó Colombia con motivo de la toma de posesión del presidente Juan Manuel Santos y en noviembre de 2010, el Ministro Miguel Sebastián visitó el país. Nuevamente en abril del 2011, y ya como presidente, Juan Manuel Santos visitó España. En julio de 2011, el Ministro José Blanco, estuvo interviniendo en Bogotá en un foro sobre infraestructuras con la participación de empresas españolas y colombianas.

#### 3.1.2. Principales Acuerdos y Programas

**Programa Financiero:** El 28 de mayo de 2009 se firmó en Bogotá un nuevo Programa Financiero, sin embargo en julio de 2010, Colombia dejó de ser elegible para financiación concesional ligada.

Se trata de un programa financiero de 253 M€ con varios tramos:

- 1º) uno de 100 M€ ligado (70% de bienes y servicios españoles) con una concesionalidad del 45%.
- 2º) otro de 125M€ desligado con una concesionalidad del 35%. Este tramo podría financiar infraestructura buscando un efecto positivo sobre las inversiones españolas y otra parte podría financiar programas de



inversión de proveedores privados locales (en la cadena de valor de inversiones españolas).

3º) Tiene una tercera parte, de 25M€ (35% de liberalidad) para créditos al sector privado colombiano de la cadena de valor de un inversor español.

**APPRI:** En 1995 España firmó un Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI) con Colombia, que no llegó a entrar en vigor porque la Corte Constitucional lo declaró incompatible con la Constitución colombiana. Después de varios intentos fallidos se relanzaron las negociaciones en el mes de noviembre de 2004, y el 31 de marzo de 2005 se firmó el acuerdo con motivo de la visita de Estado del Presidente del Gobierno a Colombia. Es la primera vez que Colombia firma un acuerdo de estas características. El acuerdo fue ratificado en España por el Senado el 27 de octubre de 2005. Entró en vigor el pasado 1 de octubre de 2007 tras pronunciarse favorablemente la Corte Constitucional de Colombia.

**CDI:** El interés de ambos países en la firma de un Convenio para evitar la Doble Imposición se materializó en unas negociaciones que culminaron con la firma del acuerdo el 31 de marzo de 2005 en Bogotá. Este acuerdo también fue ratificado por España (27 de septiembre de 2005) y entró en vigor el 22 de octubre de 2008.

**Acuerdo Medio Ambiente:** En 2005 se firmó el Memorando de Entendimiento (MOU) entre el Ministerio de Medio Ambiente de España y el Ministerio de Ambiente, Vivienda y Desarrollo Territorial de la República de Colombia, sobre iniciativas referidas a cambio climático, incluyendo proyectos del Mecanismo de Desarrollo Limpio.

### 3.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

Para la importación de procesados cárnicos como embutidos, es necesario que inspectores del INVIMA (Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos) visiten la planta de fabricación para dar el visto bueno al registro de dicha planta como exportadora de alimentos a Colombia.

Una vez obtenido el visto bueno, se debe solicitar el registro sanitario correspondiente al INVIMA (Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos).

La importación de productos porcinos con hueso, como las patas de jamón, está prohibida desde 1993 en toda la CAN.

Para el resto de alimentos (conservas vegetales, etc.), medicamentos, cosméticos y otros productos, basta con el trámite del registro sanitario ante el Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos (INVIMA), además del registro de importación.

Para la importación de productos textiles y calzado al país, es necesario solicitar un registro ante la DIAN (Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales) y ésta se puede demorar hasta 60 días para otorgarlo. Dicho registro es válido por un período de 2 años y renovable, pero recomendamos tramitar la renovación con al menos 60 días de antelación al vencimiento de la misma.



En lo referente a vehículos y componentes de automoción, está prohibido importar en Colombia cualquier tipo de vehículo o componente usado.

Las empresas españolas del sector de la seguridad están encontrando barreras a la entrada y a la operación de sus actividades, y el Grupo Eulen tuvo que cerrar las actividades de su división de seguridad durante el 2010.

Entre las principales preocupaciones que afectan a las empresas españolas en Colombia, destaca las dificultades para presentarse a las licitaciones en infraestructuras debido a las barreras de entrada existentes, en particular la exigencia de indicadores financieros (sobre todo de liquidez y de endeudamiento) de difícil cumplimiento.

## 3.2. Intercambios Comerciales

### 3.2.1. Exportaciones españolas al país

Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA	Año 2008		Año 2009		Año 2010		Año 2011	
	(Datos en miles de Euros)	%		%		%		%
[531] MATERIAL FERROVIARIO	195	0,1	916	0,3	1.718	0,4	57.000	10,2
[81] TEXTILES Y CONFECCIÓN	29.486	7,4	33.000	10,5	39.429	9,4	51.600	9,2
[516] MAQUINARIA PARA LA INDUSTRIA	29.373	7,3	18.245	5,8	30.445	7,2	35.600	6,3
[42] HIERRO Y ACERO	29.471	7,3	15.231	4,8	39.839	9,5	32.100	5,7
[512] MAQUINARIA DE OBRAS PÚBLICAS	1.813	0,5	1.448	0,5	4.503	1,1	30.300	5,4
[436] COLORANTES Y CURTIENTES	13.916	3,5	11.480	3,6	14.760	3,5	21.100	3,8

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio



### 3.2.2. Importaciones españolas

Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	Año 2008		Año 2009		Año 2010		Año 2011	
		%		%		%		%
(Datos en miles de Euros)								
[22] PETRÓLEO Y DERIVADOS	47	0,01	17.860	4,6	31.726	6,7	660.900	53,8
[21] CARBÓN	189.793	38,1	185.357	47,3	208.255	43,8	315.200	25,7
[160] AZÚCAR, CAFÉ Y CACAO	46.762	9,4	39.839	10,2	50.748	10,7	71.700	5,8
[32] MENAS Y MERALES	21.888	4,4	8.321	2,1	18.752	3,9	32.200	2,6
[42] HIERRO Y ACERO	70.048	14,1	24.784	6,3	51.730	10,9	31.800	2,6

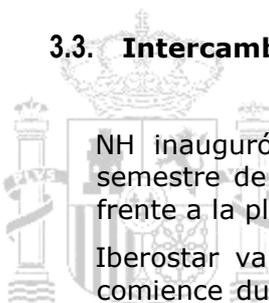
Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

### 3.2.3. Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral

Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	Año 2008	Año 2009		Año 2010		Año 2011	
			% var		% var		% var
(Datos en Millones EUR)							
EXPORTACIONES	401,1	314,7	-21,5%	420,4	33,6%	561,3	34%
IMPORTACIONES	497,8	391,9	-21,3%	475,5	21,3%	1.227,6	158%
SALDO	-96,7	-77,2		-55,1		-666,3	
TASA DE COBERTURA	80,6%	80,3%		88,4%		45,7%	

Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

### 3.3. Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico)



NH inauguró su primer hotel urbano en Bogotá (NH 93) durante el segundo semestre de 2011, al igual que la cadena Occidental en Cartagena con un resort frente a la playa (Occidental Grand Cartagena).

Iberostar va a construir un hotel en Cartagena de Indias cuya obra se espera comience durante el 2012, mientras que Sol Meliá construirá un hotel 5 estrellas también en Cartagena y tiene en proyecto la construcción de otro Hotel y centro de convenciones en Barranquilla.

Asimismo, la cadena Eurostars gestionará el hotel que la promotora española BD Promotores está construyendo, y que formará parte del edificio más alto de Bogotá, dentro del que también habrá viviendas, oficinas y un centro comercial.

Las inversiones de Iberia en Colombia ascienden a 200 millones de dólares y la frecuencia de vuelos semanales entre Madrid y Bogotá ha pasado de siete a diez, y se prevé que sigan aumentando en un futuro próximo.

Avianca, la principal aerolínea colombiana también cuenta con conexiones directas con España tanto a Madrid como a Barcelona. Desde Julio del 2010 a las conexiones ya existentes con Madrid y Barcelona desde Bogotá, se ha unido una nueva frecuencia entre Medellín y Madrid que cuenta con dos vuelos semanales.

### 3.4. Flujos de inversión

#### 3.4.1. De España en el país

<b>Cuadro 13 (I): INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA (No ETVE): BRUTA Y NETA. SECTORES</b>	<b>Año 2008</b>		<b>Año 2009</b>		<b>Año 2010</b>		<b>Año 2011*</b>	
	<b>Total</b>	<b>% Var</b>	<b>Total</b>	<b>% Var</b>	<b>Total</b>	<b>% Var</b>	<b>Total</b>	<b>% Var</b>
<b>Datos en millones de €</b>								
<b>INVERSIÓN BRUTA</b>	372,29	-24,6	280,79	-24,6	91,24	-67,6	209,23	129,3
<b>INVERSIÓN NETA</b>	369,56	-201,1	-347,40	-201,1	40,25	---	205,93	411,6

Fuente: DATAINVEX

\*Período correspondiente a enero-septiembre

<b>Cuadro 13 (II): INVERSIÓN ESPAÑOLA DIRECTA (POR SECTORES)</b>	<b>Año 2008</b>	<b>Año 2009</b>	<b>Año 2010</b>	<b>Año 2011*</b>
<b>(Datos en miles de Euros)</b>				
SERVICIOS FINANCIEROS, EXCEPTO SEGUROS: INVERSIÓN COLECTIVA, FONDOS Y ENTIDADES FINANCIERAS	63.167	3.956	13.718	185.222
EXTRACCIÓN DE CRUDO DE PETRÓLEO Y GAS	---	---	7.162	10.733
FABRICACIÓN DE ARTICULOS DE PAPEL Y CARTÓN PARA USO DOMESTICO	---	226.357	---	---
ACTIVIDADES DE SEGURIDAD PRIVADA	---	3.766	7.351	---
TELECOMUNICACIONES	155.000	---	---	---
PROCESO DE DATOS, HOSTING Y ACTIVIDADES RELACIONADAS	106.003	921	330	---
ACTIVIDADES DE JUEGOS DE AZAR Y APUESTAS	9.110	5.150	10.620	---
SEGUROS, REASEGUROS, FONDOS DE PENSIONES	600	8.291	24.069	---

Fuente: DATAINVEX

\*Período correspondiente a enero-septiembre

### 3.4.2. Del país en España

<b>Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA COLOMBIANA EN ESPAÑA:</b>	<b>Año 2008</b>		<b>Año 2009</b>		<b>Año 2010</b>		<b>Año 2011*</b>	
	<b>Datos en millones de €</b>	<b>TOTAL</b>	<b>%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>%</b>	<b>TOTAL</b>	<b>%</b>	<b>TOTAL</b>
<b>INVERSIÓN BRUTA</b>	5,55	-	1,79	-	0,81	-	0,35	-
<b>INVERSIÓN NETA</b>	5,53	-	1,74	-	0,28	-	0,35	-

Fuente: DATAINVEX

\*Período correspondiente a enero-septiembre

### 3.5. Deuda

La situación de la deuda FAD con España, a diciembre de 2010, era de 51,6 M de Euros. No existe programa de conversión de deuda.

### 3.6. Oportunidades de negocio para la empresa española

#### 3.6.1. El mercado

Colombia tiene un tamaño de mercado potencial grande pues es la tercera población más numerosa de latinoamérica (46 millones de habitantes) no obstante, hay que tener en cuenta que aproximadamente el 40% de la población tiene un poder adquisitivo muy bajo, viviendo en la pobreza. La renta per cápita alcanzó en el año 2010 los 9.800 dólares americanos.

El mercado laboral es algo superior a 20,5 millones de personas, y de la población ocupada, el 26,4% trabaja en el sector de comercio, restaurantes



y hoteles; le siguen la agricultura, ganadería y pesca con el 18,7% de la población ocupada, el sector de servicios comunales, sociales y personales con un 18,6% y la industria manufacturera, que emplea al 13,4% de los ocupados.

### **3.6.2. Importancia económica del país en su región**

La importancia de Colombia en la región Andina es muy elevada. A pesar de la drástica reducción de las exportaciones a Venezuela, ésta depende muy fuertemente de Colombia en lo que a alimentos se refiere y lo mismo sería aplicable a Ecuador con el añadido de la dependencia de Colombia en tema de suministro de electricidad.

### **3.6.3. Oportunidades comerciales**

#### **3.6.3.1. Compras del sector público**

Transporte e Infraestructuras:

- Muchas ciudades del país están implementando sistemas de transporte masivo.

#### **3.6.3.2. Sectores con demanda potencial de importaciones**

- Bienes de equipo, maquinaria industrial y maquinaria de obra pública: La expansión económica que vive Colombia, unido a la fortaleza del Peso colombiano, está impulsando la importación de bienes de equipo.
- Otros sectores: cosméticos, equipos y maquinaria para la estética y belleza, maquinaria para la industria de papel y cartón, productos de construcción, insumos agrícolas y fertilizantes, maquinaria agrícola, equipos de comunicaciones y software.

### **3.6.4. Oportunidades para invertir**

#### **3.6.4.1. Concesiones, Privatizaciones y otras**

El Ministerio de Transporte quiere mejorar las infraestructuras del país y durante el primer trimestre del 2012, a través del INVIAS (Instituto Nacional de Vías) ya ha licitado importantes obras de carreteras por importe de más de 2.200 millones de USD. En lo que queda de año y durante el 2013, principalmente la ANI (Agencia Nacional de Infraestructura) licitará importantes concesiones tanto viales como férreas.

Asimismo la empresa pública Ecopetrol, tiene previsto privatizar un 10 % de la misma en los próximos meses.

#### **3.6.4.2. Sectores con demanda potencial de inversión extranjera**

Además de lo arriba mencionado en el sector de infraestructuras, todo lo relacionado con servicios energéticos, sector minero, y sector agrícola puede tener una gran acogida en el país.



### **3.6.5. Fuentes de financiación**

Muchas de estas grandes obras se están financiando con créditos del Banco Mundial, que es el organismo multilateral que más dinero presta a Colombia. La Corporación Andina de Fomento (CAF) y el BID también tienen un papel relevante. Otra fuente de financiación son las regalías, que son los ingresos del estado derivados del petróleo y recursos naturales que éste posteriormente redirecciona a los distintos departamentos.

### **3.7. Actividades de Promoción**

Misiones Inversas. Las últimas misiones inversas organizadas o en curso han sido a Semana tecnológica organizada por Aentec en Madrid (junio'11), Feria Hábitat en Valencia (septiembre'11), Líber en Madrid (octubre'11), Periodistas de Alimentación a Andalucía (noviembre'11) y Alimentaria (marzo'12).

Misiones Directas: Respecto a las misiones directas, en los últimos meses se han organizado agendas de negocio para C.C. de Terrassa (marzo'11), Amec-Urbis (marzo'11), Ipex (abril'11), Sernauto (jun'11), C.C. de Málaga (jun'11), Mafex (jul'11), Fenin (jul'11), Mafex (jul'11), Siderex (sept'11), Cofearfe (sept'11), Ametic (oct'11), Extenda (oct'11), Amec-Amelec-Envasgraf (nov'11), C.C. de Lérida (feb'12), Famo (mar'12) y Fluidex (mar'12).

La última feria comercial organizada en Colombia y visitada por la Oficina Comercial ha sido Colombiatex en Medellín (enero'12), la feria de los insumos textiles más importante de Colombia y una de las más interesantes de Latinoamérica en su género.

Los días 23 y 24 de mayo de 2011 se celebró el IX Encuentro Empresarial Hispano Colombiano organizado por el Consejo Superior de Cámaras de Comercio, con la presencia de más de 40 empresas españolas de diferentes sectores.

Asimismo, durante el mes de julio de 2011, se llevó a cabo en Bogotá la feria Agroexpo, una feria muy importante del sector agroindustrial con exposición de maquinaria agrícola e insumos para el campo. Coincidió con la visita a Colombia de la asociación española de fabricantes de maquinaria agrícola, Agragex.

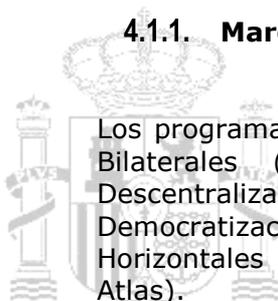
### **3.8. Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales**

Recientemente, ha aumentado el interés de las PYMES españolas por el mercado colombiano y se prevé que los flujos de inversión por parte de dichas PYMES deben seguir llegando a Colombia en los próximos años, consolidando la tendencia actual de inversión en el país como consecuencia de la sensible mejora en el clima económico de Colombia.

## **4. RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES**

### **4.1. Con la Unión Europea**

#### 4.1.1. Marco Institucional



Los programas principales de cooperación de la Unión Europea con Colombia son Bilaterales (Cooperación Financiera, Técnica y Económica), Cooperación Descentralizada (co-financiación ONG, Medio ambiente y Bosque Tropical, Democratización y Derechos Humanos, Ayuda Humanitaria y otras), y Programas Horizontales (Alfa II, Al-Invest, Alure, Urb-, @lis, Alban, Inco-Dev, Synergy y Atlas).

Colombia es beneficiaria del Sistema General de Preferencias, por el que la Unión Europea concede preferencias arancelarias a cerca de 7.200 productos que pueden entrar sin aranceles a la UE.

Dentro del SPG, los países andinos gozan de un régimen especial de carácter temporal y excepcional, que se denomina SPG PLUS, y contempla la exención total del pago de los derechos arancelarios para la mayor parte de productos del universo arancelario. Dentro de este acuerdo, los sectores más beneficiados son para los productos agrícolas, agroindustriales, textiles, confecciones, cuero, calzado y productos plásticos, que cuentan con niveles arancelarios altos y pasan a obtener arancel cero.

El SPG Plus, estará vigente hasta la entrada en vigor del acuerdo comercial con la Unión Europea que se firmó el 19 de Mayo de 2010 y está pendiente su entrada en vigor. Nos encontramos en estos momentos, pendientes de la ratificación por lo que se espera que dicho tratado entre en vigor entre finales del 2012 y principios del 2013. El Acuerdo prevé una liberalización total de los intercambios de productos industriales y de la pesca: la UE obtendrá la liberalización inmediata para el 65% de sus exportaciones a Colombia. El resto de productos industriales se liberalizará en periodos máximos de diez años.

#### 4.1.2. Intercambios Comerciales

<b>Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.</b>	<b>Año 2008</b>		<b>Año 2009</b>		<b>Año 2010</b>		<b>Año 2011</b>	
			% Var		% Var		% Var	
(Datos en MUSD)								
EXPORTACIONES	4.790	4.699	-1,9%	4.976	5,9%	8.855	78%	
IMPORTACIONES	5.300	5.103	-3,7%	5.608	9,9%	7.472	33,2%	

Fuente: DANE

#### 4.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

Actualmente existe una problemática en referencia a la mezcla de biocombustibles usada en Colombia, ya que los motores de los coches europeos no toleran la mezcla máxima permitida por la ley colombiana para los próximos años.

#### 4.2. Con las Instituciones Financieras Internacionales

##### **Banco Mundial:**

El Banco Mundial aprobó en julio de 2011, una nueva Alianza Estratégica con Colombia, que ayudará al país a consolidar reformas económicas y mejorar

resultados en desarrollo de infraestructura y el área social, con miras a alinearse de manera más estrecha a los estándares de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE).



La alianza beneficiará a 1,5 millones de personas que mejorarán su calidad de vida tras la fusión de dos programas claves contra la pobreza y a 1,2 millones de niños vulnerables que tendrán acceso a programas de educación temprana en 2014. También contribuirá a la formulación de una política nacional para la promoción de un desarrollo con baja emisión de dióxido de carbono.

La deuda actual de Colombia con el Banco Mundial es de 8.000 millones de USD, de los cuales aproximadamente 2.000 millones corresponden a préstamos para infraestructura. Actualmente, el Banco Mundial está financiando 21 proyectos en Colombia, por un importe de más de 2.300 millones de USD.

**Fondo Monetario Internacional:** El Fondo Monetario Internacional puso a disposición de Colombia en mayo de 2011, una línea de crédito flexible (LCF) de 6.100 millones de dólares. La LCF está ideada para la prevención de crisis porque ofrece la flexibilidad de una línea de crédito activable en cualquier momento. Los desembolsos no se escalonan ni están condicionados al cumplimiento de metas de políticas, como ocurre con los programas tradicionales respaldados por el FMI. Este acceso flexible es posible gracias al historial muy sólido de los países con derecho a utilizar la LCF, que permite confiar en que seguirán aplicándose políticas económicas firmes.

**BID:** La nueva estrategia país del BID 2012-2014, estima que se concederán una media de aproximadamente 850 millones de USD en créditos por cada año hasta el 2014. Durante la última estrategia país 2006-2010 se aprobaron 4.167 millones de USD. La cartera actual para Colombia es de 23 préstamos por importe de 2.124 millones de USD.

**CAF:** En el 2011, se aprobaron para Colombia créditos por importe de 1.456 millones de USD, siendo el tercer país que recibe más préstamos de la organización, por detrás de Perú y Brasil.

#### 4.3. Con la Organización Mundial de Comercio

Colombia es miembro del GATT desde mediados de los años 80 y miembro de la OMC desde el 30 de abril de 1995. Participa activamente dentro del Comité de Comercio y Medio Ambiente, y ha firmado todos los tratados importantes concluidos sobre el medio ambiente en los últimos años.

#### 4.4. Con otros organismos y Asociaciones Regionales

Colombia forma parte de la Comunidad Andina, unión aduanera formada por Colombia, Ecuador, Perú y Bolivia. Así mismo, los países andinos tienen un Arancel Externo Común.

A su vez, la CAN ha avanzado en las negociaciones de acuerdos con otras zonas comerciales. Con MERCOSUR firmó en diciembre de 2003 una Zona de Libre Comercio para los productos originarios y procedentes de los países firmantes, mediante desgravaciones progresivas y automáticas.

Con el Triángulo Norte de Centroamérica (El Salvador, Guatemala y Honduras), Colombia tiene un TLC en vigor.

Con la EFTA: con Suiza y Liechtenstein, el TLC está en vigor desde el 1 de julio del 2011. Con Noruega e Islandia, está pendiente de ratificación en sus Parlamentos nacionales.



#### 4.5. Acuerdos bilaterales con terceros países

Colombia tiene firmado también un Acuerdo de Complementación Económica con Chile que liberaliza totalmente el comercio de aproximadamente el 95% del universo arancelario.

Con Canadá, el TLC está en vigor desde el 15 de agosto del 2011.

Con México también hay un TLC en vigor.

Con los EEUU, se firmó un TLC en noviembre de 2006, que fue ratificado por el Congreso norteamericano en octubre del 2011. Se espera su entrada en vigor para el segundo semestre del 2012.

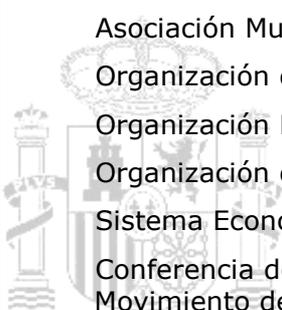
Con la UE, concluyeron las negociaciones del Acuerdo Multipartito (Colombia y Perú) en marzo de 2010, en la presidencia española y se dejó constancia de ello en la Declaración Conjunta de la VI Cumbre UE-América Latina y Caribe (Madrid, 17 y 18 de mayo de 2010). La entrada en vigor de su parte comercial está prevista entre finales de 2012 y principios de 2013 y su aplicación total para 2020.

El Acuerdo prevé una liberalización total de los intercambios de productos industriales y de la pesca: la UE obtendrá la liberalización inmediata para el 65% de sus exportaciones a Colombia. El resto de productos industriales se liberalizará en periodos máximos de diez años.

#### 4.6. Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

##### **Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAIS ES MIEMBRO**

Asociación de Estados del Caribe (ACS)  
Asociación Internacional de Fomento (AIEA)  
Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)  
Banco Interamericano de Desarrollo (BID)  
Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF)  
Banco Mundial (BM)  
Comisión Económica de Naciones Unidas para América Latina y el Caribe (CEPAL)  
Corporación Andina de Fomento (CAF)  
Corporación Financiera Internacional (CFI)  
Fondo Monetario Internacional (FMI)  
Banco Centroamericano de Integración Económica  
Grupo Andino - Acuerdo de Cartagena (GRAN)  
Grupo de los 3 (G-3). Grupo de los 77 (G-77)



Asociación Multilateral de Garantía de Inversiones (MIGA)  
Organización de Estados Americanos (OEA)  
Organización Mundial del Comercio (OMC)  
Organización de las Naciones Unidas (ONU)  
Sistema Económico Latinoamericano (SELA)  
Conferencia de Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD)  
Movimiento de los No Alineados (Colombia ocupa la presidencia en 1997)  
  
Asociación de Estados del Caribe (ACS)  
Asociación Internacional de Fomento (AIEA)  
Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)  
Banco Interamericano de Desarrollo (BID)  
Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF)  
Banco Mundial (BM)  
Comisión Económica de Naciones Unidas para América Latina y el Caribe (CEPAL)  
Corporación Andina de Fomento (CAF)  
Corporación Financiera Internacional (CFI)  
Fondo Monetario Internacional (FMI)  
Banco Centroamericano de Integración Económica  
Grupo Andino - Acuerdo de Cartagena (GRAN)  
Grupo de los 3 (G-3). Grupo de los 77 (G-77)  
Asociación Multilateral de Garantía de Inversiones (MIGA)