

Cámaras
Aragón



PROMOCIÓN 2013



#exportarSísepuede

PROMOCIÓN EXTERIOR 2013

Fechas pendientes de confirmación definitiva

Acciones lideradas por: (H) Cámara Huesca; (T) Cámara Teruel; (Z) Cámara Zaragoza

Ene



Participación agrupada en feria (H)
Vakantiebeurs
Utrecht (Holanda)
8-13 de enero
Turismo



Participación agrupada en feria (H)
Salon des Vacances
Bruselas (Bélgica)
31 de enero - 4 de febrero
Turismo

Feb



Misión comercial (Z)
Panamá y Costa Rica
Panamá City y San José
25 de febrero - 1 de marzo
Plurisectorial

Mar



Misión comercial (H)
Brasil
11-17 de marzo
Fruta



Misión comercial (Z)
Bielorrusia y Bulgaria
Minsk y Sofía
18-22 de marzo
Plurisectorial

Abr



Participación agrupada (H)
Club de Gourmets
Madrid
8-11 de abril
Agroalimentario



Misión comercial (Z)
Sudáfrica y Angola
Johannesburgo y Luanda
8-12 de abril
Plurisectorial



Encuentro empresarial y misión comercial (Z)
Brasil y Paraguay
Asunción, Sao Paulo y Río de Janeiro
18-26 de abril
Plurisectorial



Misión comercial y exposición (Z)
Estados Unidos + Spanish Wine Cellar
Nueva York y Chicago
15-19 de abril
Plurisectorial y agroalimentario

May



Misión comercial (Z)
Polonia y Lituania
Varsovia y Vilnius
13-17 de mayo
Plurisectorial



Encuentro empresarial (Z)
Colombia, Perú y Ecuador
Bogotá, Medellín, Lima y Quito
22-31 de mayo
Plurisectorial



Jun



Misión comercial (Z)
Alemania
Dusseldorf
3-7 de junio
Plurisectorial



Misión comercial (Z)
Senegal y Nigeria
Dakar y Lagos
24-28 de junio
Plurisectorial

Cámaras

#exportarSísepuede



Jul



Encuentro empresarial (Z)
Ucrania
Kiev
2-4 de julio
Plurisectorial

Sep



Misión comercial (Z)
México
México DF
9-13 de septiembre
Plurisectorial



Misión comercial (Z)
Argelia y Marruecos
Argel y Casablanca
23-28 de septiembre
Plurisectorial



Misión comercial (Z)
Emiratos Árabes y Qatar
Dubai y Doha
29 de septiembre - 3 de octubre
Plurisectorial



Oct



Misión comercial (Z)
Túnez
Túnez
8-9 de octubre
Plurisectorial



Misión comercial (Z)
Canadá
Toronto y Montreal
21-25 de octubre
Plurisectorial



Misión comercial (H)
Suiza y Austria
Zurich y Viena
21-25 de octubre
Plurisectorial



Encuentro empresarial (Z)
Ghana y Costa de Marfil
Accra y Abidján
28 de octubre - 1 de noviembre
Plurisectorial



Nov



Misión comercial (Z)
Rusia
Moscú
5-7 de noviembre
Plurisectorial



Encuentro empresarial (Z)
Japón
Tokio
12-14 de noviembre
Energías renovables



Encuentro empresarial
y misión comercial (Z)
Chile y Uruguay
Santiago y Montevideo
17-22 de noviembre
Plurisectorial



Dic



Misión comercial (Z)
Egipto y Jordania
El Cairo y Ammán
15-19 de diciembre
Plurisectorial



www.camarahuesca.com
www.camarateruel.com
www.camarazaragoza.com

PROMOCIÓN COLECTIVA

MISIONES COMERCIALES DIRECTAS / ENCUENTROS EMPRESARIALES

- Elaboración de agendas individualizadas de reuniones mediante:
 - » Búsqueda de clientes (importadores, distribuidores, socios locales) en los países de destino en función de los intereses solicitados por nuestras empresas a través de nuestra red de colaboradores en destino.
 - » Presentación de la empresa española al cliente potencial y confirmación de las reuniones con las empresas locales (previamente validadas por la empresa participante).
- Apoyo técnico, logístico y operativo durante la preparación de la acción y sobre el terreno (acompañamiento de un técnico de la Cámara).
- Networking entre las empresas participantes, instituciones y organismos.

EXPOSICIONES SECTOR AGROALIMENTARIO / PARTICIPACIÓN EN FERIAS

- Apoyo en la organización de la exposición.
- Asesoramiento en los aspectos logísticos: transporte, aduanas, montaje o servicios exteriores.
- Acompañamiento de un técnico de la Cámara durante el desarrollo de la acción.
- Actividades de promoción y difusión.

MISIONES COMERCIALES INVERSAS

- Localización de clientes en el país de destino.
- Detección del grado de interés del cliente potencial por los productos o servicios de nuestras empresas.
- Organización logística del viaje a España.
- Organización de reuniones de trabajo y visitas a las instalaciones de las empresas participantes.

PROMOCIÓN INDIVIDUAL

INFORMACIÓN DE MERCADOS

- Como fase previa a participar en una misión comercial directa o un encuentro empresarial.
- Como servicio de identificación de potenciales clientes o proveedores en el exterior.
- Como primer paso para la elaboración de una agenda de reuniones en destino para realizar un viaje de prospección.
- Preparación de listados de contactos que se ajusten al interés manifestado por la empresa.



Más información:

Cámara de Comercio
e Industria de Huesca
Tlfo: 974 218 899
lmorlans@camarahuesca.com
www.camarahuesca.com

Cámara de Comercio
e Industria de Teruel
Tlfo: 978 618 191
cserrano@camarateruel.com
www.camarateruel.com

Cámara de Comercio
e Industria de Zaragoza
Tlfo: 976 306 178
exterior@camarazaragoza.com
www.camarazaragoza.com

Financia: