

Nombre de la empresa: \_\_\_\_\_

N.I.F.: \_\_\_\_\_

Dirección: \_\_\_\_\_

C.P.: \_\_\_\_\_ Localidad: \_\_\_\_\_ Provincia: \_\_\_\_\_

Teléfono: \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_

Correo electrónico: \_\_\_\_\_

Página web: \_\_\_\_\_

Nombre del gerente o persona de contacto (indicar cargo): \_\_\_\_\_

**Características de empresa:**

Año de constitución de la empresa: \_\_\_\_\_

Nº de trabajadores de la empresa: Fijos: \_\_\_\_\_ Eventuales/Temporales: \_\_\_\_\_ Total: \_\_\_\_\_

Enumere sus departamentos adjuntando organigrama: \_\_\_\_\_

Sector de actividad: \_\_\_\_\_

Productos que comercializa: \_\_\_\_\_

¿Es fabricante o distribuidor? \_\_\_\_\_

¿Cuentan con una marca propia? SI  NO

¿Cuál? \_\_\_\_\_

¿En qué Comunidades Autónomas distribuye sus productos? \_\_\_\_\_

¿Cumplen alguna Norma o Especificación Técnica o de Calidad? SI  NO

En caso afirmativo, ¿cuáles? \_\_\_\_\_

¿Cuál fue su cifra de facturación en el último ejercicio? \_\_\_\_\_

**Conocimiento de mercado exterior:**

¿Tiene departamento de exportación? \_\_\_\_\_ ¿Personal que hable idiomas? \_\_\_\_\_

¿Cuál es su cifra de exportación en el último ejercicio (siempre que la hubiera)? \_\_\_\_\_

¿Con qué países? \_\_\_\_\_

¿Cómo vende en el exterior? (En caso de haber exportado. Señalar con X los canales utilizados)

- A través de distribuidores
- A través de mayoristas
- A través de representantes
- A hipermercados / cadenas / grandes superficies
- A usuarios/clientes finales
- Otros (especificar): \_\_\_\_\_

¿Es exportador habitual u ocasional? \_\_\_\_\_

¿Pertenece a alguna asociación sectorial o empresarial? ¿Cuál o cuáles? \_\_\_\_\_

---

**Herramientas de promoción en el exterior:**

¿Está su página web traducida a idiomas? SI  NO

¿Han realizado viajes de prospección? SI  NO

Enumere los países destino: \_\_\_\_\_

¿Han participado como expositor en alguna feria en el exterior? SI  NO

¿Cuál o cuáles? \_\_\_\_\_

¿Han visitado alguna feria de su sector en el exterior? SI  NO

¿Cuál o cuáles? \_\_\_\_\_

¿Han realizado viajes de prospección? SI  NO

**Defina brevemente su proyecto de internacionalización:**

Producto o servicio exportable

---

Países o mercados de actuación

---

Previsión de acciones comerciales a realizar (Identificación/seguimiento de clientes, contactos comercial/telefónico con clientes, viajes de prospección, visita/asistencia a Ferias, adaptación material promocional,.....)

---

---

---

---

---

---

Valoración de recursos económicos para la ejecución del Plan de Internacionalización

---

---

**ó bien si tiene ya redactado su Plan de Internacionalización adjúntelo.**

*Una vez recibida la inscripción nos pondremos en contacto con ustedes para analizar su proyecto. Para acceder a dicho programa es requisito necesario que el Plan de Internacionalización sea conocido y validado por los técnicos de la Cámara de Comercio e Industria de Zaragoza.*

Firma por **gerente** o **apoderado** de la empresa:

Fecha:

Nombre:

Cargo: