



**CARTA DE SERVICIOS
Y TARIFAS
2026**

ÍNDICE

COMERCIO INTERNACIONAL

Inteligencia Competitiva	3
Herramientas para exportar	4
Asesoría internacional	5
Boletín internacional NET	5
Promoción internacional	6
Gestión	6
Jornadas y seminarios	7
TARIFAS	8

DATA

Data Diagnostic	9
Data Panel	10
TARIFAS.....	11

ESCUELA IMPULSA

Programas Escuela Impulsa	12
A medida	13
Estrategia formativa	13
Impulsa Lab	14
Tramitación bonificaciones.....	15
Escuelas de negocio	15
TARIFAS	16

EMPLEO

Mejora empleabilidad	17
Formación Profesional	18
Foros talento y desarrollo profesional ...	18
Emprender	19
Agencia de colocación	20
TARIFAS	21

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

APOYO A PYMES

Información y Networking	22
Asesoría y mejora	23
Consultoría y desarrollo	24
TARIFAS	27
SOSTENIBILIDAD	
Referentes	28
Proyectos	28
CAES	28
TARIFAS.....	29

CERTIFICADOS

Certificados	30
Tramitaciones	31
Acreditación digital	31
TARIFAS	32

TU EVENTO EN CÁMARA

Espacios y salas	35
Marketing digital	37
Servicios complementarios	38

TARIFAS	39
----------------------	-----------

CLUB CÁMARA

Club Red	43
Club Fórum.....	43
Club Fórum Plus	42
Club Líder	43
Club Comercio 4.0	43
Patrocinio de actividades	44
TARIFAS	45

Servicios de asesoría, información y acompañamiento para la internacionalización de las empresas y el desarrollo de gestiones que favorezcan su acceso a los mercados internacionales

COMERCIO INTERNACIONAL

INTELIGENCIA COMPETITIVA ⁽¹⁾

DIGITALIZACIÓN PARA LA VIGILANCIA DE MERCADOS

Ofrecemos información de alto valor para mejorar la toma de decisiones en la empresa.

La experiencia de la Cámara de Comercio en materia de información y análisis de datos, junto con el uso de las últimas tecnologías para monitorizar, tratar y filtrar datos, nos permite ofrecer novedosas herramientas de inteligencia competitiva personalizadas y muy accesibles para la empresa.

01. PANELES DE INTELIGENCIA COMPETITIVA – PIC

Paneles de control para la **identificación y seguimiento de competidores, clientes y mercados**. Incluye la trazabilidad de la información de los movimientos de exportación e importación de productos y empresas para identificar movimientos clave para un producto y sector.

02. TECHMARKET - SISTEMA PERSONALIZADO DE INTELIGENCIA COMPETITIVA

Creación de un sistema personalizado de inteligencia monitorizando todos aquellos aspectos clave para el negocio: competidores, clientes, mercados, tecnología, productos, proyectos, legislación...

Permite integrar numerosas fuentes de datos seleccionadas específicamente para cada uno de los proyectos.

Se usa tecnología propia que a través de IA es capaz de establecer relaciones entre productos, mercados y actores en seguimiento, lo que permite gestionar la información de manera muy eficiente, identificar relaciones ocultas y alertas tempranas sobre oportunidades y amenazas.

(1) Actuación cofinanciada por DGA - Plan Cameral de Internacionalización

HERRAMIENTAS PARA EXPORTAR ⁽¹⁾

Servicios, programas y herramientas específicamente creados para dar respuesta a las principales cuestiones a las que se enfrenta la empresa en sus primeras fases de internacionalización: ¿Cómo empezar a operar con otros países? ¿Cómo definir una buena estrategia de salida a nuevos mercados? ¿Qué fuentes de información, fiables, tengo a mi alcance?

01. SESIONES KILÓMETRO 0 - OPERATIVA

El objetivo es obtener una visión técnica y práctica de los trámites esenciales de la operativa import/export, saber qué figuras intervienen en el proceso y aprender a realizar una oferta comercial dirigida a otros países para, en definitiva, conocer la viabilidad de los envíos comerciales de la empresa.

02. SELECCIÓN DE MERCADOS

Identificación de países y mercados con mayor potencial para cada empresa, con nuestro asesoramiento e información: indicadores clave, tendencias, fuentes de investigación y experiencia para una toma de decisiones informada. Incluye un informe final con recomendaciones.

03. PLANES INDIVIDUALES DE INTERNACIONALIZACIÓN

Elaboramos un plan personalizado para definir las líneas de actuación de la empresa en el corto y medio plazo, seleccionando los mercados objetivo con mayor potencial de ventas y la estrategia de entrada más adecuada para cada uno de ellos. El plan incluye una propuesta del mix de actuaciones de promoción que permitan conseguir la máxima eficacia comercial.

(1) Actuación cofinanciada por DGA – Plan Cameral de Internacionalización

ASESORÍA INTERNACIONAL

Ofrecemos una asesoría integral, con soluciones a las consultas en el ámbito de la operativa internacional. Facilitamos la toma de decisiones a través del asesoramiento jurídico y acompañamos a las empresas en sus procesos de implantación en el exterior. También ofrecemos la posibilidad de mejorar o completar la estrategia de marketing online a nivel internacional.

O1. ASESORÍA OPERATIVA⁽¹⁾

Un servicio especializado que da respuesta a los problemas y dudas que afronta una empresa en el ámbito de su operativa internacional: aranceles, trámites de exportación e importación, política aduanera y fiscalidad internacional, operaciones triangulares, medios de cobro y pago, Incoterms, documentación...

O2. ASESORÍA JURÍDICA INTERNACIONAL

Ofrecemos asesoramiento a la empresa en las materias más habituales de la práctica mercantil internacional, así como en todo lo relacionado con resolución de conflictos comerciales y legislación específica comunitaria.

O3. TRÁMITES Y RECURSOS DE GESTIÓN ADUANERA

- Obtención del Número de Exportador Autorizado
- Servicios para empresas exportadoras de alimentos, bebidas y medicamentos a los EE.UU. Registro FDA
- Servicio de asistencia CBAM.

BOLETÍN INTERNACIONAL NET⁽¹⁾

Reciba cada quince días en su correo electrónico las noticias, novedades y un calendario de actos y actividades de promoción exterior, además de oportunidades comerciales y recursos para exportadores



(1) Actuación cofinanciada por DGA - Plan Cameral de Internacionalización

PROMOCIÓN INTERNACIONAL⁽¹⁾

Misiones comerciales directas, encuentros empresariales, exposiciones para el sector agroalimentario, participación en ferias, misiones comerciales inversas... Las acciones de promoción de la Cámara llegan todos los años a los cinco continentes

MISIONES COMERCIALES DIRECTAS / INVERSAS

A través de nuestra red de colaboradores en el exterior, elaboramos agendas individualizadas de reuniones en destino. A partir del perfil de contacto que las empresas solicitan, realizamos una búsqueda de clientes (importadores, distribuidores, socios locales o proveedores), contactamos y presentamos la oferta de productos y servicios de la empresa y cerramos agendas de trabajo

MISIONES COMERCIALES VIRTUALES

Posibilitan la realización de contactos con potenciales clientes y son una herramienta útil para filtrar y validar contactos de interés que podrán ser objeto de una posterior visita a través de una acción comercial directa en el país.

GESTIÓN

Es competencia de la Cámara la emisión de determinados documentos oficiales requeridos para realizar exportaciones. Se gestionan a través del Servicio de Certificación Empresarial.

- ▶ **Cuadernos ATA:** permiten viajar con la mercancía temporalmente, llevando muestras, material profesional o mercancías destinadas a ferias y exposiciones, sin ningún otro trámite y sin tener que depositar fianzas en las aduanas.
- ▶ **Intermediación de visados:** gestión de los trámites de visados para empresas que desean invitar a ciudadanos extranjeros con motivos comerciales.
- ▶ **Otros documentos** relacionados con la tramitación documental de Comercio Exterior.
Puede realizar su consulta al correo electrónico: at.cliente@camarazaragoza.com

(1) Actuación cofinanciada por DGA – Plan Cameral de Internacionalización

JORNADAS Y SEMINARIOS ⁽¹⁾

La estrecha vinculación de la Cámara con la internacionalización nos permite ofrecer formación especializada contando siempre con expertos en cada materia. Una oferta dirigida específicamente a empresas a través de programas formativos, cursos, jornadas, seminarios o formación a medida.

01. ACTUALIDAD DE MERCADOS

Jornadas informativas que exponen aspectos relevantes sobre países prioritarios para los intereses comerciales de nuestras empresas. Las sesiones cuentan con la intervención de empresas aragonesas, las cuales trasladan sus experiencias directas en dichos países.

02. SEMINARIOS TÉCNICOS

Sesiones formativas que presentan novedades en materia de comercio internacional o que revisan temáticas específicas en este área y que exigen un alto grado de especialización: operativa de gestión, fiscalidad, transporte y logística, normas de origen...

(1) Actuación cofinanciada por DGA – Plan Cameral de Internacionalización

TARIFAS ASESORÍA INTERNACIONAL

- | | |
|--|----------------------|
| 01. Km 0. operativa..... | 90 euros |
| 02. Selección de mercados..... | Según presupuesto |
| 03. Planes internacionalización..... | Según presupuesto |
| 04. Información mercados exteriores..... | Según presupuesto |
| 05. Consultoría origen de las mercancías..... | Según presupuesto |
| 06. Línea Exporta | 850 euros |
| 07. Asesoría jurídica internacional e implantación en el extranjero..... | Según presupuesto |
| 08. Trámites y recursos de gestión aduanera | |
| ▶ Obtención del Número de Exportador Autorizado..... | 750 euros |
| ▶ Presentación declaraciones CBAM..... | Según presupuesto |
| ▶ Gestión declarante autorizado CBAM..... | 372 euros |
| ▶ Informe de simulación de certificados CBAM..... | 924 euros |
| 09. Acciones de promoción exterior..... | Según acción/destino |
| 10. Servicios de inteligencia de mercados..... | Según presupuesto |

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

Optimiza tu tiempo y recursos con soluciones tecnológicas, con automatizaciones y dashboards personalizados

DATA Y TECNOLOGÍA

DATA DIAGNOSTIC

DIAGNÓSTICO Y PROPUESTA DE VALOR

En esta primera fase realizamos un análisis detallado de los procesos de tu empresa para identificar oportunidades de mejora y detectar tareas manuales y repetitivas susceptibles de automatización. Para ello, llevamos a cabo reuniones con los responsables de cada proceso (hasta 3 horas) y analizamos el funcionamiento actual de la organización, poniendo el foco en la eficiencia, el uso de recursos y los posibles errores operativos.

Como resultado, entregamos un informe detallado de diagnóstico que incluye:

- Identificación de los procesos susceptibles de mejora y automatización.
- Propuestas concretas de optimización adaptadas a tu empresa.
- Estimación del ahorro de tiempo y recursos por cada mejora.
- Presupuesto estimado por mejora para su ejecución.

DESARROLLO E IMPLEMENTACIÓN

Una vez entregado el informe, eliges las mejoras que deseas implantar según tus prioridades y presupuesto. Nos encargamos del desarrollo e implementación de las soluciones seleccionadas, utilizando herramientas tecnológicas actuales y adaptadas a tus necesidades reales.

Esta fase incluye:

- Implementación de las mejoras seleccionadas.
- Formación al personal, si es necesario.
- Acompañamiento y seguimiento durante 2 meses.
- Evaluación de resultados y mejoras obtenidas.

DATA PANEL

Recopilamos y centralizamos todos los datos internos de tu empresa, estén donde estén: ERP, CRM, Excel, Google Sheets, bases de datos, APIs, etc. Realizando conexiones automáticas para que la información esté actualizada y sea fiable.

A partir de ahí, diseñamos paneles interactivos y visuales totalmente personalizados, adaptados a tus necesidades, equipos y objetivos. De este modo, consigues una visión rápida y global de tu negocio en un solo lugar, facilitando el análisis y la toma de decisiones basadas en datos.

Contamos con distintos tipos de paneles, que pueden adaptarse y ampliarse según las necesidades de cada empresa.

¿Qué tipo de soluciones desarrollamos?

Desarrollamos paneles de Business Intelligence totalmente personalizados con las herramientas Power BI y Looker Studio, adaptados a las necesidades de cada empresa y a los objetivos de cada área. Estos son los principales tipos de paneles que creamos:

Paneles financieros

Permiten controlar de forma clara y centralizada los presupuestos, previsiones y resultados económicos de la empresa. Facilitan el seguimiento de indicadores financieros clave y ayudan a tomar decisiones estratégicas con información actualizada y fiable.

Paneles de servicio o producto

Ofrecen una visión global y detallada del rendimiento de tus servicios o productos, facilitando el seguimiento de indicadores clave, la evolución en el tiempo y la detección de desviaciones o mejoras.

Paneles de marketing

Dashboards diseñados para analizar el rendimiento de los canales de marketing, el tráfico web y el comportamiento de los usuarios. Ideales para medir campañas, detectar oportunidades de mejora y optimizar las acciones comerciales.

Paneles de internacionalización

Paneles orientados al análisis de mercados internacionales, que permiten conocer qué sucede con tu producto en otros países, identificar quién lo vende y quién lo compra, y detectar oportunidades de expansión.

Paneles a medida

Soluciones totalmente personalizadas con conexión a tus sistemas (ERP, CRM, bases de datos SQL, Excel u otras fuentes) para centralizar toda la información y obtener una visión completa del negocio en un único panel.

TARIFAS

- 01. **Data Diagnostic (fase 1).....450 euros**
- 02. **Data Diagnostic (fase 2)..... Según presupuesto**
- 03. **Paneles financieros Desde 1.500 euros**
- 04. **Paneles de servicio o producto Desde 1.500 euros**
- 05. **Paneles de marketing..... Desde 250 euros**
- 06. **Paneles de internacionalización..... Desde 1.000 euros**
- 07. **Paneles a medida..... Desde 2.500 euros**

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

En ESCUELA IMPULSA encontrarás un aliado para sacarle el máximo provecho a tu presupuesto de formación. Un entorno pensado para acompañar a las empresas en la gestión de sus planes formativos.

Facilitamos a través de la web www.escuelaimpulsa.com la selección de cursos mediante filtros avanzados e Inteligencia Artificial. Las empresas pueden comprar matrículas de una sola vez y de manera rápida y hacer el seguimiento desde un campus único.

ESCUELA IMPULSA

PROGRAMAS ESCUELA IMPULSA

Programas formativos de alto valor dirigidos a profesionales que ya tienen experiencia laboral y ocupan puestos de responsabilidad en empresas o organizaciones. Su objetivo es proporcionar a estos profesionales las competencias y conocimientos necesarios para desempeñar sus funciones de forma eficaz y eficiente. Los programas de formación executive se imparten en modalidad presencial, semipresencial u online y se dirigen a dar respuesta a una amplia variedad de temas en áreas como:

- [MARKETING, COMUNICACIÓN Y VENTAS](#)
- [INTERNACIONAL](#)
- [IDIOMAS](#)
- [LOGÍSTICA](#)
- [ECONÓMICO-FINANCIERA](#)
- [LEGAL Y JURIDICO](#)
- [INTELIGENCIA ARTIFICIAL](#)
- [ENERGÍA](#)
- [HABILIDADES Y RECURSOS HUMANOS](#)
- [DIRECCIÓN Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL](#)
- [BIENESTAR](#)
- [IGUALDAD](#)
- [SOSTENIBILIDAD](#)

[Todos los programas, pinchando aquí.](#)

FORMACIÓN A MEDIDA

Diseñada para ofrecer a empresas y colectivos empresariales actividades de formación únicas, que dan respuesta a sus necesidades específicas por el perfil de los participantes, por el sector productivo o por los contenidos desarrollados. Estas actividades ofrecen, además, la oportunidad de consolidar la cohesión de los equipos de trabajo al abordar metas comunes, y de incrementar su valor como organización al apoyar el desarrollo del talento de las personas que la integran.

[Más información, pinchando aquí.](#)

¿No encuentras lo que buscas?

Infórmate sobre nuestra formación a medida

PIDE INFORMACIÓN

ESTRATEGIA FORMATIVA

Te ayudamos a construir tu Estrategia Formativa con nuestro método DAMA



Construimos soluciones para ayudarte a: DETECTAR, elegir los APRENDIZAJES que mejor conectan con tu cultura y objetivos estratégicos, a MEDIR el impacto de tus planes formativos y te invitamos a estar a la vanguardia de la gestión de la formación en las empresas.

DETECTAR

Te ayudamos a elaborar y planificar el plan de formación de tu empresa de una forma proactiva alineando estrategia y talento. ¡Comienza detectando las necesidades formativas de una manera ágil Ponte en contacto con nosotros para definir *adhoc* las herramientas y recursos que mejor se adapten a tu presupuesto y objetivos.

APRENDIZAJES

¿Necesitas ser ágil a la hora de definir los programas formativos para tus equipos? ¿Quieres simular cuánto sería tu presupuesto de formación? ¿Necesitas reducir los tiempos empleados en gestión y administración de tu estrategia formativa?

No tendrás que perder tiempo buscando diferentes proveedores o con una burocracia imposible, tenemos los programas que mejor se adaptan a los aprendizajes que se requieren en el contexto actual y con los docentes mejor valorados del sector.

MEDIR

¿Quieres medir el retorno de la inversión en formación? Sabemos que es muy complicado medir el retorno de la inversión en formación. Te ayudamos a medir dicho retorno para que de forma estratégica pueda evaluarse el impacto que ésta tiene en la cuenta de resultados.

AULA DE INVITADOS

¿Quieres estar a la última en tendencias relacionadas con la gestión de la formación? ¿Quieres compartir conocimientos con otros profesionales? Hemos creado un espacio especial y diferente para los responsables de recursos humanos, para los responsables de diseñar y ejecutar los planes de formación. Un espacio de aprendizaje continuo, colaborativo y en el que, acompañado de expertos, experimentar con nuevas metodologías y tendencias formativas para poder inspirarnos. Acércate a conocer nuestro [Aula de invitados](#).

IMPULSA LAB

ImpulsaLab puede producir, guionizar y editar en video contenidos hechos a medida insertados en el Campus de Escuela Impulsa o para visualizar desde otras plataformas propias. Las empresas podrán usarlo para :

- Diseñar formaciones propias y personalizados que sus empleados podrán visualizar *online*.
- Manuales, vídeos, guías o módulos digitales alineados con sus objetivos.
- Material diseñado según la cultura y prioridades de cada organización, especialmente útiles para el momento del *onboarding*.

Contacta con nosotros para conocer las DEMOS que te pueden inspirar.

TRAMITACIÓN DE BONIFICACIONES

Si eres miembro del Club Cámara consulta la disponibilidad del servicio de tramitación de bonificación de Fundae y PIF.

Pra más información: info@escuelaimpulsa.com

FORMACIÓN EXECUTIVE ESCUELAS DE NEGOCIO: ESADE Y EADA BUSINESS SCHOOL

ESADE

En ESADE encontramos un partner de referencia internacional que comparte nuestra visión: impulsar la competitividad empresarial mediante conocimiento, innovación y conexión con el entorno económico. Juntos ofrecemos programas directivos de máximo nivel a nuestro tejido empresarial.

<https://www.camarazaragoza.com/category/esade/>

EADA Business School

Con EADA Business School impulsamos el desarrollo de los profesionales con programas dirigidos a gestionar proyectos, liderar nuestro crecimiento, tomar decisiones financieras estratégicas y aplicar la inteligencia artificial y la transformación digital en un entorno cada vez más BANI.

<https://www.camarazaragoza.com/productos/eada-business-school/>

TARIFAS FORMACIÓN

- 01. **Formación a medida para empresas.....** **Según presupuesto**
- 02. **Formación executive.....** **Según catálogo**
- 03. **Gestión de la bonificación de la formación para el empleo**
 - ▶ **Acciones oferta formativa de la Cámara.....** **Consultar**

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.
Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

Gestionamos programas gratuitos para la intermediación laboral y de mejora de la empleabilidad.

Diseñamos acciones específicas, de orientación, formación, recapacitación e intermediación laboral para capacitar a profesionales y crear empleo de calidad. El acompañamiento individualizado y la definición de un itinerario personalizado es una de las características diferenciales de estos programas.

EMPLEO, FORMACIÓN PROFESIONAL Y EMPRENDIMIENTO

PROGRAMAS DE MEJORA DE LA EMPLEABILIDAD

TALENTO JOVEN

En concordancia con el Plan Nacional de Garantía Juvenil, este programa incluye un conjunto de acciones de orientación, formación y acercamiento a las empresas con el objetivo de mejorar la empleabilidad de los jóvenes. Los destinatarios son jóvenes entre 16 años y 29 años inscritos en el Sistema Nacional de Garantía Juvenil y las empresas que nos hacen partícipes de sus necesidades de contratación y se comprometen con el empleo juvenil. Programa gratuito cofinanciado por el Fondo Social Europeo.

TALENTO 45+

El programa está dirigido al colectivo de personas en situación de desempleo entre 45 y 60 años. Traza un itinerario a partir de un diagnóstico inicial del participante, continúa con una formación ajustada a su perfil o a las necesidades del mercado de trabajo y finaliza con un análisis sobre las oportunidades de inserción y/o recualificación en el mercado laboral. Programa gratuito cofinanciado por el Fondo Social Europeo.

PRO-A

Programa de orientación profesional para el empleo y el autoempleo ejecutado en colaboración con el INAEM. A través de orientadores cualificados, atendemos las necesidades de usuarios-as de INAEM, a los que a través de acciones grupales o individuales se facilita acompañamiento en su búsqueda de empleo.

PROGRAMAS PARA LA DIFUSIÓN Y GESTIÓN DE LA FP

FP PYME

Iniciativa de las Cámaras de Comercio de España, co-financiada por el Fondo Social Europeo.

La Cámara de España, en coordinación con la red camerale, está desarrollando diferentes líneas de actuación destinadas a continuar posicionando la formación profesional como un instrumento fundamental para responder a los intereses y expectativas de las personas, y como factor clave de la mejora de la productividad de la economía; todo ello prestando especial atención a que las pymes conozcan las ventajas del modelo de FP Dual, que los centros educativos se impliquen en la puesta en marcha de estos ciclos y que los jóvenes contemplen la FP como una vía exitosa para su desarrollo personal y profesional.

Es un programa enfocado a Identificar la idoneidad de las empresas que participen en el sistema de Formación Dual en Zaragoza y su provincia y poder disponer de un registro objetivo de las mismas que permita reconocerlas e ir incorporando a aquellas que van alcanzando los requisitos exigidos. Además, proporciona información detallada sobre las peculiaridades del Sistema de Formación Profesional Dual, con el objeto de ampliar la demanda de participación de las empresas en el mismo. Programa gratuito cofinanciado por el Fondo Social Europeo.

APOYO AL TUTOR DE EMPRESA

Esta iniciativa busca mejorar la empleabilidad juvenil y fortalecer el tejido empresarial aragonés al reducir las barreras que dificultan la participación de pymes y micropymes en el modelo formativo dual de formación profesional.

El proyecto, cofinanciado por el programa FSE+ de Educación y Formación, Empleo y Economía Social, se centra en brindar apoyo a los tutores de FP Dual dentro de micro y pequeñas empresas, quienes suelen enfrentarse a retos como la falta de recursos para guiar a los aprendices, la complejidad de los trámites administrativos o las cargas adicionales que suponen asumir el rol de tutor. Programa gratuito cofinanciado por el Fondo Social Europeo.

FOROS DE TALENTO Y DESARROLLO PROFESIONAL

Puntos de encuentro donde talento, empresas y formación convergen para generar oportunidades reales. Organizamos eventos que impulsan la empleabilidad, fomentan la iniciativa emprendedora y acercan la formación profesional a los sectores productivos, facilitando conexiones clave para el desarrollo profesional y empresarial. Cofinanciados por el Fondo Social Europeo.

- Ferias de empleo y emprendimiento TALENTO JOVEN
- Encuentros TALENTO 45+
- Encuentros sobre Formación Profesional

PROGRAMAS PARA EL IMPULSO EMPRENDEDOR

ESPAÑA EMPRENDE

Tiene como objetivo detectar necesidades formativas de los beneficiarios de la actuación (personas emprendedoras y empresarias) con el fin de ofrecerles acciones formativas concretas que permitan mejorar sus competencias emprendedoras para fomentar el autoempleo y la actividad. Pretende favorecer así la puesta en marcha de nuevas actividades empresariales, incidiendo de modo especial en su sostenibilidad y competitividad a lo largo del tiempo. Programa gratuito cofinanciado por el Fondo Social Europeo.

IMPULSA START-UP

Impulsa Startup es un programa en el que las personas emprendedoras con una idea de negocio podrán recibir formación, asesoramiento, apoyo, acompañamiento y mentorías para su desarrollo y crecimiento. Es gratuito y está cofinanciado por el FSE+ en el marco el Programa de Educación y Formación, Empleo y Economía Social (2021 – 2027). Los participantes en el Programa se seleccionan a través de una convocatoria que se publica en la web de la Cámara de Comercio.

Se desarrolla a través de la fase Crea y Crece que forma sobre las metodologías para la creación de un startup. Los objetivos son aprender a desarrollar un producto mínimo viable (MVP) y conseguir que los/las emprendedores/as puedan presentar su idea ante potenciales inversores.

INAEM EMPRENDE

Convenio con INAEM para impulsar al empresario-a autónomo-a en el inicio de su actividad empresarial y realizar actuaciones dirigidas al relevo de actividad empresarial, al mantenimiento y supervivencia de proyectos empresariales de diferentes sectores, en el ámbito territorial de Zaragoza. Podrán ser beneficiarias las personas que se den de alta como autónomos-as a lo largo del ejercicio 2026.

DESAFIÓ ARAGÓN

Es un proyecto dirigido a jóvenes de 16 a 29 años, desempleados e inscritos en el Sistema Nacional de Garantía Juvenil. Está impulsado por el IAF y gestionado por las Cámaras de Zaragoza, Huesca y Teruel, la Escuela de Negocios CESTE e INTEGRA como empresa tecnológica. El objetivo es desarrollar competencias y habilidades necesarias para avanzar con más éxito en el futuro profesional/personal, favoreciendo la empleabilidad e iniciativas emprendedoras entre los jóvenes de Aragón.

Consta de cuatro programas de formación online, independientes y modulares, que les ayudan a desarrollar competencias transversales, y a desarrollar ideas de negocio. La formación on line se completa con bootcamps, acciones de prácticas en empresas, mentorizaje y otros eventos relacionados con el empleo y el emprendimiento.

AGENCIA PRIVADA DE COLOCACIÓN

La Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Zaragoza ejerce desde septiembre de 2012 como Agencia Privada de Colocación, nº 0200000009, con el objetivo de desarrollar unablabor de acompañamiento, asesoramiento y apoyo en la búsqueda de empleo en Zaragoza mediante los servicios de orientación, formación y selección de personal.

Las acciones que se realizan están vinculadas a la bolsa de empleo IMPULSA TALENTObCÁMARA ZARAGOZA.bUna herramienta imprescindible para dar servicio a las empresas y a usuarios en materia de empleo, gestión de ofertas y selección de candidatos-as.

TARIFAS EMPLEO

- 01. **Programas y foros** **Gratis**
- 02. **Agencia de colocación** **Gratis**
- 03. **Servicio de intermediación de talento** **Bajo consulta**

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

Ayudamos a las empresas en el desarrollo de su actividad en todas sus fases.

Gestionamos programas públicos de competitividad para el comercio, la industria, las iniciativas empresariales y el sector servicios. Ofrecemos información, asesoría, formación y consultoría para las pymes.

APOYO A PYMES

INFORMACIÓN Y NETWORKING [pymes, comercio y ecommerce]

INFORMACIÓN, JORNADAS, POSICIONAMIENTO, VISIBILIDAD

Desarrollo de numerosas actividades de información, networking y sensibilización en los sectores y territorio, de manera presencial y online, dando a conocer profesionales y mercados.

WORKSHOP Y TALLERES SOBRE RETAIL, EVENTOS SOBRE 'LA TIENDA EXTENDIDA', COMERCIO ELECTRÓNICO...

Organizamos numerosas actividades formativas en formatos Workshop, Talleres, Ponencias, Experiencias que incentivan a seguir creciendo y formando a los empresarios y empleados

Red ARIES (Aragón, impulso de empresas)

Generamos un canal de comunicación y colaboración entre ⁽³⁾ empresas usuarias de ARIES que permite disponer de información y de contactos profesionales con la newsletter ARIES.

TRASPASOS DE NEGOCIO Y RELEVO GENERACIONAL

Disponemos de la herramienta www.traspasosaragon.com para fomentar y facilitar la cesión de negocios, su valoración y tramitación.

BBDD E INFORMES SECTORIALES. CENSO DE TIENDAS VIRTUALES DE ARAGÓN ^{*(2)}

La colaboración con el Gobierno de Aragón mediante el Convenio SATipyme permite conocer la evolución y resultados del censo de tiendas virtuales, estadísticas e informes económicos a nivel provincial y regional. Disponemos de Censos por sectores y acceso a las BBDD oficiales del RM, de interés para el análisis y la toma de decisiones

ASESORAMIENTO Y MEJORA [pymes, comercio y ecommerce]

ASESORAMIENTO INDIVIDUALIZADO A LOS PROMOTORES DE INICIATIVAS EMPRESARIALES, TRABAJANDO MODELO DE NEGOCIO Y ESTUDIOS DE VIABILIDAD *(3)

Disponemos del expertise necesario para analizar, guiar y generar modelos de negocio, canvas, análisis de viabilidad y asesoramiento para la puesta en marcha de iniciativas empresariales. Contamos con más de 25 años de experiencia ayudando a cientos de empresas en su creación y desarrollo.

Somos promotores del Programa ARIES del Gobierno de Aragón para las empresas de Zaragoza provincia y colaboramos con Grupos de Acción Local Leader y Asociaciones de empresarios.

FORMACIÓN EN ECOMMERCE (SEO, GOOGLE ADS, ANALYTICS, ESTRATEGIA, MARKETING ONLINE, ASPECTOS LEGALES, DISEÑO VISUAL Y EXPERIENCIA USUARIO, SOCIAL ADS, WORDPRESS Y WOOCOMMERCE)

La formación imprescindible para quienes desean gestionar un comercio electrónico con éxito. En cada curso se trabajan los diversos aspectos que requiere un proyecto de ecommerce y están impartidos por el mejor equipo de profesionales del ecommerce en Aragón.

CURSOS Y PROGRAMAS FORMATIVOS PARA RETAIL (EXPERIENCIA Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTE, SOCIAL MEDIA, OMNICANALIDAD)

Desarrollamos numerosas acciones formativas, workshops, jornadas y actividades en colaboración con las Asociaciones locales de comercio y Ayuntamientos, con la financiación del FEDER y Cámara de España, para acercar la innovación y la tecnología al retail.

GESTIÓN BECAS MEBA DE LA UZ PARA PROYECTOS ECOMMERCE

Seleccionamos empresas y estudiantes del Máster de Administración electrónica de Empresas MeBA para otorgar becas y prácticas en empresas de comercio electrónico a los alumnos, con UNIVERSA.

CONSULTORÍA Y DESARROLLO [pymes, comercio y ecommerce]

CONSULTORÍA EN INDUSTRIA 4.0

Ofrecemos con la Iniciativa ARIES consultoría para empresas en tecnologías de la Industria 4.0, inteligencia competitiva de mercados, cadena de valor, analítica de datos, ciberseguridad, diseño y sostenibilidad, entre otros, con habilitadores y proveedores homologados.

INFORMES TÉCNICOS PARA EL COMERCIO *(1)

Orientación comercial, comunicación y publicidad, calidad de servicio, asesoría en comercio electrónico, impulso al modelo 'La tienda extendida', financiado por la DGA sin coste para la empresa.

DESARROLLO DEL MULTISERVICIO RURAL *(1)

Trabajamos proyectos de MSR para su implantación y mejora, en municipios objetivo de este programa, en colaboración con la DGA, la DPZ y Ayuntamientos interesados.

INFORMES TÉCNICOS PARA EL COMERCIO *(1)

Orientación comercial, comunicación y publicidad, calidad de servicio, asesoría en comercio electrónico, impulso al modelo 'La tienda extendida', financiado por la DGA sin coste para la empresa.

ACCIONES DE DINAMIZACIÓN LOCAL COMERCIAL

Colaboramos con las Asociaciones de Comerciantes en los planes de dinamización que otorga el Ministerio de Comercio y la Cámara de Comercio de España, para promocionar espacios y zonas comerciales.

PARTICIPACIÓN EN LA ASOCIACIÓN DE TIENDAS VIRTUALES DE ARAGÓN

La Cámara promociona la Asociación de empresas del sector del comercio electrónico para generar sinergias entre los asociados, y colabora en la programación de la Feria de Tiendas Virtuales.

OFICINA ACELERA PYME Y KIT DIGITAL

La Cámara de Zaragoza, en colaboración con Red.es, dispone de la Oficina Acelera Pyme, con el objetivo de impulsar la transformación digital mediante la adopción de una cultura, uso y aprovechamiento permanente de las TIC en las estrategias empresariales, mediante un proceso de acompañamiento y la oferta de herramientas clave que maximicen la productividad y competitividad. Se ofrece atención y asesoramiento a las empresas en su proceso de transformación digital y se prestan tanto presencial como virtual, y pueden ser de dos tipos:

Pymes y autónomos en su proceso de digitalización:

- Información y sensibilización a las empresas en su proceso de transformación digital
- Apoyo específico en el diseño y la implementación de una estrategia^{*(4)} de digitalización

Pymes tecnológicas, para facilitar el acceso al mercado de productos tecnológicos

Gestión del KIT DIGITAL impulsando su implementación en pymes y autónomos.

PLATAFORMA DE INFORMACIÓN, CONTENIDOS Y RELACIÓN ENTRE PYMES Y EMPRESAS HABILITADORAS PARA LA DIGITALIZACIÓN Y LA INCORPORACIÓN DE TECNOLOGÍAS DE LA INDUSTRIA 4.0

Facilitamos a la pyme información, instrumentos financieros, eventos de networking, casos de éxito, jornadas y newsletters para adoptar la digitalización y las tecnologías que ofrece la Industria 4.0. También ponemos en contacto a las pymes con las empresas proveedoras y habilitadoras para que puedan implementar dichas tecnologías.

ARAGÓN EDIH ^{*(5)}

Participamos en el eDIH con ITAINNOVA, IAF, UNIZAR y agentes económicos para impulsar la innovación regional en torno a tecnologías diferenciales impulsando la digitalización a través de eventos de difusión, talleres y servicios tecnológicos para las empresas.

LOGÍSTICA, TRANSPORTE E INFRAESTRUCTURAS

Potenciamos una mayor proyección a nivel nacional e internacional del transporte, la logística y las infraestructuras existentes para el comercio y la industria, a través de alianzas estratégicas, actividades y nuevos proyectos.

Colaboramos, apoyamos e impulsamos, desde el punto de vista empresarial, las actuaciones necesarias para que Aragón, a través de sus infraestructuras de transporte y las empresas relacionadas con estos sectores, consolide y mejore su potencial geográfico, económico, logístico e intermodal en el marco de un contexto nacional e internacional.

Participamos en comités y grupos de trabajo estratégicos para mejorar la competitividad del sector de transporte y logístico.

- * **(1) Actuación financiada por Gobierno de Aragón (Plan Cameral de Competitividad sector comercial)**
- (2) Actuación cofinanciada por Gobierno de Aragón (Sati-Pyme)**
- (3) Actuación financiada por Gobierno de Aragón (Plan Cameral de Competitividad ARIES)**
- (4) Actuación cofinanciada por FEDER y Cámara de España**
- (5) Actuación cofinanciada por FEDER**

TARIFAS

01. RETAIL

- ▶ **Servicio de bolsa de traspasos y relevo generacional.....** Subvencionado
- ▶ **Análisis económico-financiero y sistema informatizado de gestión.....** Subvencionado

02. CREACIÓN DE EMPRESAS

- ▶ **Informe de viabilidad económico-financiero (entrevista + informe para negocios implantados en Zaragoza capital).....** 350 euros

03. TRANSFERENCIA DE NEGOCIOS

- ▶ **Inicio de puesta en marcha de venta** s/presupuesto

04. COMERCIO ELECTRÓNICO

▶ FORMACIÓN:

- **Taller 'Cómo crear una tienda online con Wordpress'(12 h).....** 150 euros
- **Curso 'Posicionamiento SEO' (16 horas).....** 200 euros
- **Certificado 'Google Ads' (32 horas).....** 400 euros
- **Curso 'Social Ads' (16horas).....** 200 euros
- **Certificado 'Google Analytics' (32 horas).....** 400 euros
- **Curso 'Funnel de ventas' (8 horas).....** Subvencionado
- **Taller 'Facturación electrónica para pymes y autónomos' (2,5 h).....** Subvencionado

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

Nuevo espacio dedicado a acompañar a las empresas en su transición hacia modelos de negocio más sostenibles, innovadores y competitivos.

SOSTENIBILIDAD

REFERENTES

Son los miembros que conforman la Comunidad Sostenible. Las empresas que se adhieren a la Comunidad pueden ser:

- ▶ **Especialistas de confianza en servicios de sostenibilidad:** Empresas que conforman la red de expertos para acompañar el desarrollo e integración de los criterios ASG en las empresas.
- ▶ **Empresas SOSTENIBLES con mayúsculas:** Empresas que abanderan la integración de la sostenibilidad y que suponen un modelo de referencia en el ecosistema.

Estas empresas participarán y liderarán los formatos de networking y serán parte activa de las actividades de la Comunidad.

PROYECTOS

La Cámara se pone a disposición de las empresas para ayudarlas a realizar un diagnóstico preliminar de su situación en relación con la Sostenibilidad y definir un plan de acción.

Una vez esté implementado el Plan, la Cámara puede diseñar las herramientas y plataformas de seguimiento que permitan controlar y evaluar los resultados. Además, te ayudamos a visibilizar y comunicar los logros conseguidos por la empresa tanto a nivel interno como externo, reforzando el posicionamiento de tu organización.

CERTIFICADOS DE AHORRO ENERGÉTICO

A través de CalculaCae.com te ofrecemos la posibilidad de monetizar los ahorros energéticos, recuperando parte del coste de las inversiones realizadas en eficiencia energética (cambio de iluminación, mejora del aislamiento térmico, renovación de equipos industriales o domésticos, etc.)

TARIFAS

01. Referentes..... 1.000 €/año

Los miembros del Club Líder o Club Fórum pagan 600 €/año

02. Proyectos de sostenibilidad..... según presupuesto

03. CBAM

- ▶ Presentación declaraciones CBAM..... Según presupuesto
- ▶ Gestión declarante autorizado CBAM..... 372 euros
- ▶ Informe de simulación de certificados CBAM..... 924 euros

04. Certificados de Ahorro Energético..... Gratuito

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

La Cámara tiene entre sus funciones la de ser entidad certificadora. Además, cuenta con la capacidad de emitir los certificados en cualquier idioma, ajustándose a las diversas necesidades empresariales

CERTIFICADOS Y TRÁMITES

CERTIFICADOS EMPRESARIALES

Los certificados empresariales son documentos que manifiestan la veracidad de hechos o circunstancias que rodean a las empresas.

- ▶ **Certificado de libre venta y consumo:** documento que acredita que determinados productos son de libre venta en España. Suele solicitarse para la exportación de productos químicos, cosméticos, farmacéuticos, biológicos y alimenticios.
- ▶ **Certificado de actividad empresarial:** documento que certifica que una empresa figura en el censo público de empresas de la demarcación de la Cámara de Zaragoza.
- ▶ **Certificado de circunstancias empresariales:** acredita determinadas actividades, circunstancias o hechos de una empresa, como órganos de administración, fecha de constitución, apoderados, fabricación para terceros..., que le permite agilizar los trámites con organismos oficiales tanto para participar en concursos públicos y licitaciones como para el comercio exterior y la presencia en ferias en el extranjero.
- ▶ **Certificado de pertenencia al censo:** acredita el lugar donde se encuentra su actividad, distinguiéndolo, si es necesario, del lugar de administración y dirección.
- ▶ **Certificado de reconocimiento y notoriedad de marca:** otorga un reconocimiento a las empresas en su sector de actividad, permite diferenciar productos o servicios y ayuda a la realización de trámites para la internacionalización de su marca.
- ▶ **Certificado de tamaño empresarial:** Acredita el tamaño de su empresa en un momento determinado, de acuerdo a la clasificación establecida en la normativa de la Unión Europea, para poder acogerse a programas o políticas de la UE, mejorar líneas de financiación, ayudas y subvenciones o acceder a programas de nuevas tecnologías e innovación.
- ▶ **Certificados de origen:** documento que acredita cual es el país de origen o de procedencia de las mercancías exportadas y que la Administración del país del comprador exige por motivos de política comercial.

TRAMITACIONES

Trámites para el reconocimiento y validez de documentos en otros países.

- ▶ **Cuadernos ATA:** permiten viajar con la mercancía temporalmente, llevando muestras, material profesional o mercancías destinadas a ferias y exposiciones, sin ningún otro trámite y sin tener que depositar fianzas en las aduanas de los países que visiten.
- ▶ **Legalización de documentos:** trámite que debe realizarse para que cierta documentación emitida en España sea reconocida y tenga validez en otros países, como facturas comerciales, packing list, certificados de honorabilidad y solvencia, certificados de inscripción en el censo empresarial o escrituras... etc.
- ▶ **Intermediación de visados:** gestión de los trámites de visados para empresas que desean invitar a ciudadanos extranjeros con motivos comerciales.

ACREDITACIÓN DIGITAL

- ▶ **Certificado de firma digital (Camerfirma):** dota de seguridad a las comunicaciones y operaciones telemáticas realizadas en el ámbito empresarial. Sus distintas modalidades acredita tanto al firmante como su vinculación en la empresa:
 - Certificado digital Corporativo
 - Certificado digital de Representante ante las Administraciones Públicas
 - Certificado digital de Representante legal
 - Certificado digital de Apoderado
 - Certificado Sello Electrónico / de Facturación Electrónica
 - Certificado cualificado de autónomo
 - Certificado cualificado de autónomo colegiado

Puede realizar la consulta a través del correo electrónico: at.cliente@camarazaragoza.com

TARIFAS CENSO EMPRESARIAL

01. **Datos básicos..... 0,13 euros/registro**

Nombre de la empresa, dirección completa, forma jurídica, actividad, tipo de dirección (*principal* o *sucursal*) y cantidad de sucursales

02. **Datos adicionales**

- ▶ **Teléfono** 0,06 euros/registro
- ▶ **Email genérico** 0,13 euros/registro
- ▶ **CIF / NIF** 0,06 euros/registro
- ▶ **Facturación / ventas (en tramos)** 0,06 euros/registro
- ▶ **Empleados (en tramos)** 0,06 euros/registro
- ▶ **CNAE 2009** 0,04 euros/registro
- ▶ **Coordinadas de localización** 0,07 euros/registro
- ▶ **Datos completos** 0,28 euros/registro

Datos básicos + teléfono, tramo facturación, tramo empleados, año constitución, importa/exporta, hasta 5 contactos registrales y su cargo, coordenadas de localización. (*con email genérico tiene coste adicional de 0,13 € / email*)

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

TARIFAS CERTIFICADOS

01.	Impresos/numeración oficial de certificados de origen.....	2,20 euros
02.	Certificado de origen.....	49 euros
03.	Legalización de facturas comerciales de exportación.....	49 euros
04.	Visado de documentos de exportación.....	49 euros
05.	Intermediación de visados	49 euros
06.	Certificado de libre venta.....	49 euros
07.	Legalizaciones consulares.....	30 euros + gastos legalización
08.	Cuadernos ATA o CPD básico.....	195 euros
09.	Certificado de actividad.....	49 euros
10.	Certificado de circunstancias mercantiles.....	70 euros
11.	Certificado de reconocimiento y notoriedad de marca.....	65 euros (sin encuesta) 500 euros (con encuesta)
12.	Certificados de tamaño empresarial.....	120 euros (mínimo)
13.	Declaración cameral COVID19.....	49 euros
14.	Certificado de empresa exportadora 2020.....	49 euros
15.	Compulsa de documentos de 1 hoja.....	5 euros (hoja adicional + 0,60)

NOTA:

Los servicios destinados a la exportación están exentos de IVA, otros idiomas consultar.

TARIFAS ACREDITACIÓN DIGITAL

01. **Certificado DIGITAL Corporativo..... 40 euros**
(Renovación 30 euros)
02. **Certificado DIGITAL de Representación ante las administraciones públicas.** Certificado de persona física que representa a una entidad ante la administración..... 60 euros (Renovación 60 euros)
03. **Certificado DIGITAL de Representante legal.** Certificado de persona física que representa a una entidad con poderes generales..... 80 euros (Renovación 80 euros)
04. **Certificado DIGITAL de Apoderado.** Certificado de persona física que representa a una entidad con poderes especiales..... 80 euros (Renovación 60 euros)
05. **Certificado Sello Electrónico /de Facturación Electrónica..... 250 euros (mínimo)**
06. **Certificado cualificado de autónomo 35 euros**
07. **Certificado cualificado de autónomo colegiado..... 40 euros**

NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

La Cámara ofrece a las empresas la posibilidad de organizar reuniones, jornadas y eventos en sus instalaciones, con una oferta de servicios integrales, marketing digital y difusión para que la cita sea un éxito.

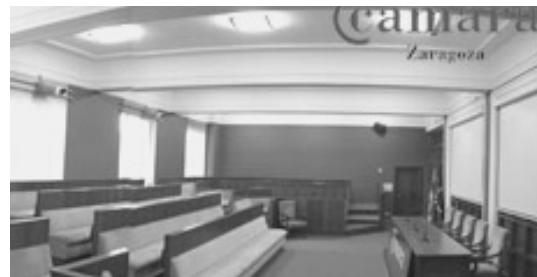
TU EVENTO EN CÁMARA

Tu evento en Cámara : ESPACIOS Y SALAS

Nuestra sede dispone de espacios para la realización de eventos, conferencias, presentaciones, charlas, cursos, etc. La capacidad de las salas varía entre las 10 y 330 personas.

SALÓN DE PLENOS

Jornada completa (8 horas)
Media jornada (4 horas)
Aforo 100 personas



BIBLIOTECA

Jornada completa (8 horas)
Media jornada (4 horas)
Aforo 20 personas



Salas equipadas con pantalla/proyector, puntero de diapositivas, Internet, megafonía, ordenador portátil, micrófono de mano o diadema, documentación, rotafolios... etc.

AULAS

Espacios de diversos tamaños adecuados para aforos de 12, 16, 18, 24 y 30 personas. Todas están equipadas con pantalla, proyector, ordenador para el docente y acceso a Internet. Se pueden alquilar durante media jornada (4 horas) o jornada completa (8 horas).



VESTÍBULOS

Espacios diáfanos adecuados para cócteles y aperitivos, exposiciones o presentaciones públicas, con capacidad para 400 personas (vestíbulo inferior) o 150 (vestíbulo superior).



SALA JOSÉ LUIS CARRERAS

Espacio polivalente con capacidad para 50 personas, adecuado para pequeños eventos de todo tipo. Equipado con pantalla, televisión, internet, megafonía, portátil, puntero y otros elementos.



Más información: <https://www.camarazaragoza.com/productos/alquiler-de-salas/>

Tu evento en Cámara : SERVICIOS DE MARKETING DIGITAL

BÁSICO

- Incorporación a la **agenda** de la web de Cámara
- Envío segmentado de **mailing**, con diseño personalizado, a un máximo de **2.000 direcciones** electrónicas.
- Difusión en **redes sociales**: **1 publicación** (en las redes apropiadas, según contenido).
- Elaboración de un **informe de resultados**.

MEDIO

- Incorporación a la **agenda** de la web de Cámara
- Envío segmentado de **mailing**, con diseño personalizado, a un máximo de **4.000 direcciones** electrónicas.
- Difusión en **redes sociales**: **2 publicaciones** (en las redes apropiadas, según contenido).
- Inserción en el **newsletter 'Empresa Red'**, como mínimo una semana antes del evento, como banner o noticia, con diseño personalizado.
- Elaboración de un **informe de resultados**.

PREMIUM

- Incorporación a la **agenda** de la web de Cámara
- Envío segmentado de **mailing**, con diseño personalizado, a un máximo de **8.000 direcciones** electrónicas. **Segundo envío** segmentado de recordatorio a clics o visualizaciones registradas.
- Difusión en **redes sociales**: **3 publicaciones** (en las redes apropiadas, según contenido).
- Inserción en el **newsletter 'Empresa Red'**, como mínimo tres semanas antes del evento, como banner o noticia, con diseño personalizado, más una convocatoria en la agenda del boletín.
- Inserción de un **banner en portada de la web** de la Cámara dos semanas antes del evento (máximo)
- Elaboración de un **informe de resultados**.

Tu evento en Cámara : SERVICIOS COMPLEMENTARIOS

- Gestión de inscripciones / Encuesta de Satisfacción.
- Check-in: Control asistentes.
- Asistencia técnica audiovisual.
- Reportaje fotográfico.
- Emisión en streaming.
- Lonas/espacios.
- Catering.
- Otros.

TARIFAS ESPACIOS

SALÓN DE PLENOS (aforo 100 personas)

- **Jornada completa..... 1.100 euros**
- **Media jornada..... 600 euros**



BIBLIOTECA (aforo 20 personas)

- **Jornada completa..... 500 euros**
- **Media jornada 300 euros**



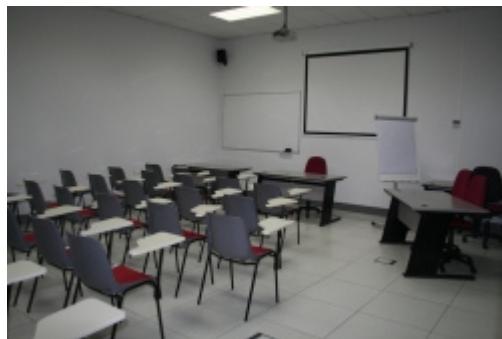
NOTA:

Todos los precios de este catálogo son SIN IVA.

Consultar condiciones especiales para socios del Club Cámara.

AULAS 1 a 4 (aforo 12 - 24 personas)

- **Jornada completa..... 245 euros**
- **Media jornada..... 140 euros**



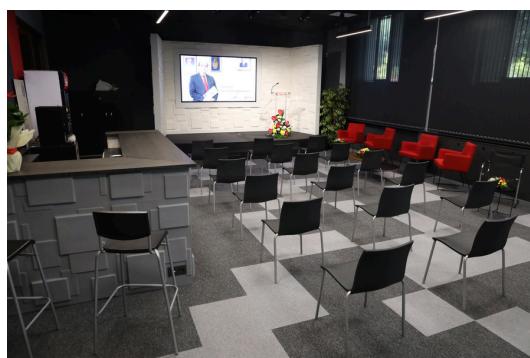
AULA 5 (aforo 30 personas)

- **Jornada completa..... 350 euros**
- **Media jornada..... 200 euros**



SALA JOSÉ LUIS CARRERAS (aforo 50 personas)

- **Jornada completa..... 1.000 euros**
- **Media jornada..... 550 euros**



VESTÍBULO INFERIOR (aforo 400 personas)

- **Jornada completa..... 1.000 euros**
- **Media jornada..... 550 euros**



VESTÍBULO SUPERIOR (aforo 150 personas)

- **Jornada completa..... 600 euros**
- **Media jornada..... 400 euros**



TARIFAS SERVICIOS DE MARKETING DIGITAL

BÁSICO 500 EUROS

MEDIO 800 EUROS

PREMIUM 1.200 EUROS

TARIFAS SERVICIOS COMPLEMENTARIOS

- | | | |
|-----|--|---|
| 01. | Servicio de catering | Consultar |
| 02. | Secretaría técnica | 150€
▪ Gestión de inscripciones
▪ Encuesta de satisfacción
▪ Control de asistencia |
| 03. | Asistencia técnica audiovisual | s/p |
| 04. | Emisión de streaming | s/p |
| 05. | Conexión a través de videoconferencia | s/p |
| 06. | Reportaje fotográfico | s/p |
| 07. | Alquiler de espacios publicitarios exteriores | 150€/15 días
..... 250€/mes |
| 08. | Diseño e impresión de lonas publicitarias | s/p |
| 09. | Ambientación musical y artística | s/p |

La plataforma de proyección empresarial ofrece cuatro modalidades de vinculación que se adaptan a todos los sectores, dimensiones e intereses: Red, Fórum, Fórum Plus, Empresa Líder y Alianzas

CLUB CÁMARA ZARAGOZA

CLUB RED

Club Red es una plataforma que abre la puerta a todo el potencial de conexiones y relaciones de la Cámara de Comercio. Todas las empresas y profesionales de Zaragoza -independientemente de su tamaño y sector- pueden pertenecer a esta modalidad y acceder a su agenda de actividades.

VENTAJAS

- Acceso a una completa agenda de actividades en los formatos más populares del Club: Mesa Abierta, Vermú Club, Lo Que Dure Un Jamón, Conversaciones, Canal Expositivo... e invitaciones puntuales a actividades de otras modalidades.
- Reportaje de bienvenida con publicación en RRSS, Web y Boletín de Club Cámara Zaragoza.
- Descuentos en el uso de salas y participación en la oferta formativa de la Cámara.

CLUB FÓRUM

La modalidad para empresas que quieran acceder a actividades y servicios especializados en función de sus intereses o actividad. Permite tematizar sus propuestas de protagonismo y de relación con otros socios.

VENTAJAS

- Acceso a formatos temáticos. Almuerzos: Zaragoza Marca, Mercados Internacionales. Mercados Digitales. Desayuno Internacional, para favorecer relaciones valiosas y oportunidades de negocio.
- Reportaje de bienvenida incluyendo vídeo individual a publicar en RRSS, Boletín Club Cámara y web de Cámara
- Protagonismo en formatos Club Cámara Zaragoza: Canal Expositivo. Conversaciones.
- Acceso a actividades en ámbitos deportivos y sociales.
- Descuentos en el uso de salas, la oferta formativa de la Cámara, el servicio Línea Exporta y en la pertenencia como Referente en la Comunidad Sostenible.

CLUB FÓRUM PLUS

La modalidad Club Fórum Plus añade a las ventajas de las anteriores modalidades un plus de vinculación y de visibilidad en la Cámara, permitiendo una combinación personalizada de ventajas para cumplir sus objetivos específicos de presencia y visibilidad.

VENTAJAS

- Acceso selectivo a alguna ventaja del Club Empresa Líder que ofrece networking exclusivo.
- Acto formal de adhesión al Club con firma institucional y reportaje fotográfico que se comparte en RRSS.
- Posibilidad de patrocinio de actividades/formatos del Club Cámara Zaragoza y/o de actividades relevantes de los distintos servicios de Cámara.
- Participación y organización de formatos exclusivos de la modalidad: En La Buena Dirección. Vino a contar. Anfitriones.
- Protagonismo en campaña de visibilidad Valor Tangible.
- Un uso de las salas y salones de Cámara de forma gratuita. En los siguientes con descuentos muy interesantes
- Añade a los descuentos de las modalidades anteriores el 10% en los Programas de ESADE y EADA.

CLUB EMPRESA LÍDER

Club Empresa Líder reúne a las grandes empresas de Zaragoza que son reconocidas como líderes en los diferentes sectores y áreas de actividad. La pertenencia al Club aporta visibilidad ante la sociedad y la comunidad empresarial, además de proporcionar influencia corporativa y defensa conjunta de intereses.

VENTAJAS

- Acceso a reuniones, jornadas, conferencias y almuerzos con personalidades empresariales e institucionales, exclusivos para socios del Club Empresa Líder.
- Integración en grupos de trabajo sobre temas de influencia empresarial para la realización de propuestas públicas según la especialización de cada socio.
- Acceso a estudios e informes de coyuntura económica, sectoriales y monográficos.
- Acceso a actividades en ámbitos culturales, deportivos y sociales.
- Suscripción resumen de prensa diario.
- Uso de las salas y salones de Cámara de forma gratuita en dos ocasiones. Desde el tercer uso descuento del 35% en la tarifa de alquileres.
- Descuento del 15% en PLD de Esade y Executive de EADA, por programa y convocatoria.

CLUB ALIANZAS

Club Alianzas agrupa a las asociaciones y agrupaciones empresariales que buscan potenciar sus redes de contacto y la visibilidad de sus socios y actuaciones, sumando el potencial de la Cámara de Comercio de Zaragoza a sus propias acciones.

VENTAJAS

- Acto formal de adhesión al Club con firma institucional, reportaje fotográfico y editorial que se comparte en RRSS y Boletines de Cámara.
- Reportaje de bienvenida incluyendo vídeo individual a publicar en RRSS, Boletín Club Cámara y web de Redacción.
- Acceso de los asociados como participantes (no protagonistas) a los formatos de Mesa Abierta, Canal Expositivo, Conversaciones y Lo que Dure un Jamón.
- Posibilidad de protagonismo en formatos del Club Cámara Zaragoza como: Red Pública, Vino a contar, Mesa Abierta, Lo Que Dure Un Jamón.
- Acceso como protagonistas a formatos: Canal Expositivo, Conversaciones. Noticias, Nos Presenta.
- Descuentos en formación para la plantilla.

PATROCINIO DE ACTIVIDADES

Ofrecemos a las empresas la posibilidad de patrocinar las actividades del Club Cámara Zaragoza. Es posible patrocinar todas las actividades de un formato determinado o actividades de un formato que respondan a una determinada temática.

Clasificamos los formatos patrocinables en “básico” y “mayor” según su impacto, en base a la frecuencia con la que se celebran las actividades, la audiencia congregada y la cobertura que obtienen en medios propios.

INCLUYE

- Logo en todas las piezas de comunicación.
- Protagonismo y presencia durante el evento.
- Acceso cualificado a protagonistas y asistentes en el hospitality.
- Menciones en redes y en piezas de comunicación.
- Difusión de su estatus de patrocinador en boletines y web de Cámara Zaragoza.

TARIFAS

01. **Club Red.....** **275 euros/año**
02. **Club Fórum** **1.055 euros/año**
03. **Club Fórum Plus** **2.450 euros/año**
04. **Club Empresa Líder.....** **5.000 euros/año**
05. **Club Alianzas.....** **Presupuesto a medida**
06. **Patrocinio de actividad formato Básico.....** **Desde 2.500 euros/año**
07. **Patrocinio de actividad formato Mayor.....** **Desde 5.000 euros/año**

NOTA:

El coste del patrocinio de temas se negocia en cada caso según el alcance previsto.

Cámara Zaragoza