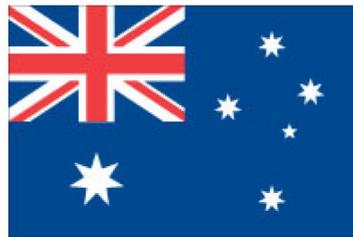




GUÍA DE INCENTIVOS A LA IMPLANTACIÓN

Australia



1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN	3
CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA .	3
2 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN	10
2.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES	13
2.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES	15
2.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS	16
3 BIBLIOGRAFÍA	16

1 ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN

CUADRO 1: ORGANISMOS DE APOYO A LA INVERSIÓN EXTRANJERA

ORGANISMO	DATOS DE CONTACTO
AUSTRADE (Australian Trade Commission)	OFICINA CENTRAL Level 23, AON Tower, 201 Kent Street Sydney NSW 2000 Teléfono: 13 28 78 (desde Australia sólo) Email: info@ustrade.gov.au Web: www.austrade.gov.au Persona de contacto: Mr Robert Sturrock Executive Officer Teléfono: +61 2 9390 2148 Email: Robert.sturrock@ustrade.gov.au OFICINA EN MADRID Austrade - Australian Embassy, Torre Espacio - Paseo de la Castellana, 259 D, PL 24 28046 Madrid Teléfono: +34 91 427 3762 Email: Madrid@ustrade.gov.au Mr. Manuel Barberá Investment Manager Teléfono: +34 91 427 3770 Email: manuel.barbera@ustrade.gov.au

<p>AUSTRALIAN CAPITAL TERRITORY:</p> <p>Business and Industry Development (Chief Minister's Department)</p>	<p>OFICINA EN CANBERRA</p> <p>Level 2 Telstra House 490 Northbourne Avenue. Dickson ACT 2602</p> <p>Dirección Postal: GPO Box 158 Canberra ACT 2601</p> <p>Teléfono: +61 1800 244 650</p> <p>Email: business.mailbox@act.gov.au</p> <p>Web: www.business.act.gov.au</p>
--	--

<p>NEW SOUTH WALES:</p> <p>Investment Attraction Industry & Investment NSW</p>	<p>OFICINA EN SIDNEY</p> <p>Level 47 MLC Centre 19 Martin Place Sydney NSW 2000</p> <p>Dirección Postal: GPO Box 5477 Sydney NSW 2001</p> <p>Teléfono: +61 2 9338 6600</p> <p>Email: business@business.nsw.gov.au</p> <p>Web: www.business.nsw.gov.au/</p> <p>Ms Kylie Hargreaves Executive Director</p> <p>Email: kylie.hargreaves@business.nsw.gov.au</p> <p>Teléfono: +61 2 9338 6986</p> <p>Mr Rhett Gibson, Manager</p> <p>E-mail: rhett.gibson@business.nsw.gov.au</p> <p>Teléfono: +61 2 9338 6765</p>
---	--

QUEENSLAND:

Investment Queensland
(Department of
State Development,
Infrastructure and Planning,
DSDIP)

OFICINA EN BRISBANE

Level 6, 63 George St

Brisbane QLD 4000

Dirección postal: PO Box 15009

City East, Queensland 4002

Teléfono: +61 7 3227 8548

Email: info@dsdip.qld.gov.au

Web: www.dsdip.qld.gov.au

Mr Adam Stevenson

Executive Director, Industry Development

Department of State Development,
Infrastructure and Planning, Investment
Queensland.

Teléfono: +61 7 3224 5039

OFICINA EN LONDRES

Queensland Government Trade and
Investment Office

Queensland House

392 Strand

London WC2R OLT

United Kingdom

Web: www.export.qld.gov.au

Teléfono: +44 20 7420 8761

Email: tradeinfo@qld.gov.au

<p>QUEENSLAND:</p> <p>Brisbane Marketing (Oficina de promoción de Brisbane, capital del Estado de Queensland)</p>	<p>OFICINA EN BRISBANE</p> <p>Level 8, Roy Harvey House. 157 Ann St. Brisbane QLD 4000</p> <p>Dirección postal: PO Box 12260 Brisbane QLD 4003</p> <p>Teléfono: + 61 7 3006 6200</p> <p>Web: www.investbrisbane.com.au</p> <p>Mr Steven Silvester Director – Investment Attraction</p> <p>Teléfono: + 61 7 3006 6239</p> <p>Email: ssilvester@brisbanemarketing.com.au</p>
---	---

<p>TASMANIA:</p> <p>Invest Tasmania (Department of Economic Development, Tourism and the Arts)</p>	<p>OFICINA EN HOBART</p> <p>Level 1 Reception 22 Elizabeth Street Hobart TAS 7000</p> <p>Dirección postal: GPO Box 646. Hobart TAS 7001</p> <p>Teléfono: +61 3 6233 5728</p> <p>Email: info@development.tas.gov.au</p> <p>Web: www.development.tas.gov.au/invest</p> <p>Mr Matt McGee Executive Director - Major Investment Group</p>
--	---

SOUTH AUSTRALIA:

Department of Trade
and Economic
Development



OFICINA EN ADELAIDA

Level 9, The Conservatory
131-139 Grenfell Street
Adelaide, SA 5000

Dirección postal:

GPO Box 1264
Adelaide SA 5001

Teléfono: +61 8 8303 2400

Web: www.southaustralia.biz

OFICINA EN LONDRES

Mr Bill Muirhead
Agent-General for South Australia
The Australia Centre
Strand, London WC2B 4LG
United Kingdom

Teléfono: +44 20 7520 9100

Email: info@south-aus.eu

Web : www.southaustralia.biz

Ms Jan Gausden
Executive Assistant to the Agent General

VICTORIA:

Invest Victoria
(Department of
Innovation, Industry
and Regional
Development,
DIIRD)

OFICINA EN MELBOURNE

Level 33, 121 Exhibition Street
Melbourne VIC 3000

Teléfono: +61 3 9651 7610

Email: info@invest.vic.gov.au

Web: www.invest.vic.gov.au

Mr. Matt Carrick, Executive Director

E-mail: matt.carrick@invest.vic.gov.au

OFICINA EN FRANKFURT

Mainzer Landstrasse 49
D-60329 Frankfurt, Alemania

Mr Kristian Schnack

Investment Director Europe

Teléfono: +49 69 3085 5070

Fax: +49 69 668 074 66

Email: kristian.schnack@invest.vic.gov.au

OFICINA EN LONDRES

Mr. Geoffrey Conaghan

Agent-General for Victorian Government
Business Office

Victoria House, Melbourne Place

Strand, London WC2B 4LG

Reino Unido

Teléfono: +44 207 836 2656

E-mail: geoffrey.conaghan@dsdbi.vic.gov.au

WESTERN

AUSTRALIA:

Western Australian Global
Network, Department of
State
Development

OFICINA EN PERTH

1 Adelaide Terrace. 6th Floor
East Perth. WA 6004

Teléfono: +61 8 9222 0555

Email: dsd@dsd.wa.gov.au

Web: www.dsd.wa.gov.au

Mr Giles Nunis

Deputy Director General, Resources and
Industry Development

Department of State Development

Teléfono: +61 8 9222 0501

Email: giles.nunis@dsd.wa.gov.au

OFICINA EN LONDRES

Mr Kevin Skipworth,

Agent General, Europe

Government of Western Australia

5th Floor, Australia Centre

Corner of Strand and Melbourne Place

London, WC2B 4LG

Web: www.wago.co.uk

Teléfono: +44 (0) 20 7395 0562

<p>NORTHERN TERRITORY:</p> <p>Department of Business (DoB)</p>	<p>OFICINA EN DARWIN</p> <p>Development House</p> <p>76 The Esplanade</p> <p>Darwin NT 0801</p> <p>Dirección postal: GPO 3200. Darwin NT 0801</p> <p>Teléfono: +61 8 8982 1700</p> <p>Email: territory.businesscentre@nt.gov.au</p> <p>Web: http://www.dob.nt.gov.au</p> <p>Mr David Boustead</p> <p>Director, Business Liaison & Support</p> <p>Department of Business and Employment</p> <p>Teléfono: +61 8 8999 7970</p> <p>Email: businessinfo@nt.gov.au</p>
---	--

2 INCENTIVOS A LA INVERSIÓN

La Foreign Acquisitions and Takeovers Act 1975 (FATA) y la Foreign Acquisitions and Takeovers Regulations 1989 son el respaldo legislativo de la política del gobierno australiano con respecto a la Inversión Extranjera Directa (IED). La ley estipula la notificación de propuestas de IED a la administración por parte de las partes involucradas en una posible absorción o adquisición, así como la prohibición de determinadas inversiones por contravenir los intereses nacionales. El organismo responsable de aprobar las propuestas de inversiones es el Foreign Investment Review Board (FIRB), órgano dependiente del Ministerio del Tesoro.

Si una propuesta de inversión que afecte a esta ley se lleva a cabo sin una notificación previa, y posteriormente es considerada como contraria al interés nacional, el Ministro del Tesoro podría ordenar la desinversión y las partes serían obligadas a vender sus activos.

Sin embargo, el régimen australiano de IED es generalmente transparente y liberal, aunque existen algunas restricciones respecto a sectores como la banca, aviación civil, aeropuertos, astilleros, medios de comunicación y telecomunicaciones. Esta ley otorga poderes al Ministro del Tesoro para examinar las propuestas de inversión realizadas por extranjeros y aprobarlas previamente si se trata de las siguientes actividades:

- La adquisición o aumento de la participación en acciones de una empresa australiana que representen un valor superior a 231 millones AU\$ por parte de inversores extranjeros no estadounidenses, o de 1.005 millones AU\$ si se trata de un inversor estadounidense. Los inversores de EEUU tienen un trato preferencial en virtud del Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Estados Unidos (AUSFTA),

salvo cuando se trate de sectores sensibles para el interés nacional o cuando el inversor sea una compañía controlada por el Gobierno norteamericano, en este caso el umbral se sitúa en 231 millones AU\$.

- La adquisición de empresas extranjeras con subsidiarias australianas o con activos en Australia cuando la operación represente más de 231 millones AU\$. En el caso de que el inversor sea estadounidense, se aplica un umbral de 1.005 millones AU\$ salvo que se trate de sectores sensibles para el interés nacional, cuyo umbral es de 231 millones AU\$.

Los umbrales de ambas operaciones están indexados al deflactor IPC anual para tener en cuenta el efecto inflacionista.

- La adquisición de propiedades inmobiliarias de:

*Inmuebles no residenciales por valor superior a los 5 millones AU\$ listados como Patrimonio Nacional (para inversores no estadounidenses, en cuyo caso el umbral es de 1.005 millones de AU\$).

*Inmuebles no residenciales por valor superior a los 50 millones AU\$ (para inversores no estadounidenses, en cuyo caso el umbral es de 1.005 millones de AU\$).

*Tierra urbanizable

*Inmuebles de carácter residencial

Sin embargo, las inversiones para el establecimiento de nuevas empresas o negocios no requieren de notificación o aprobación alguna.

La ley delimita la participación de un único inversor extranjero, tanto si es en solitario como con otros socios, en un 15% o más de las acciones así como el poder de voto dentro de una misma compañía para que sea una participación de control dentro de la misma, salvo que el Ministro del Tesoro decida lo contrario. Por tanto, una participación de un 15% o más no es considerada como de cartera. Si está por debajo del 15% es considerada inversión de cartera en diferentes niveles de propiedad según la política de inversión extranjera, y no estaría expuesto a los umbrales monetarios antes mencionados. Sin embargo, existen excepciones a esta norma cuando:

- Un inversor extranjero que posea el 15% de las acciones de una compañía pueda ejercer el control a través de una representación en el consejo de una empresa y/o pueda influir en las operaciones a través de otros medios, y la participación podría tomarse en cuenta al calcular el nivel de propiedad extranjera de la compañía. Los acuerdos de este propietario que afecten al control de la empresa podrían ser también materia de esta ley.

- Dos o más inversores extranjeros, ya sea en solitario o junto con otros socios, adquieran participaciones extranjeras (incluyendo aquellas que sean de cartera) que supongan un 40% o más de la compañía, lo que la ley delimita como una participación de control salvo que el Ministro de Tesoro considere lo contrario.

Puede haber normativas especiales para las propuestas de inversión que provengan de gobiernos extranjeros o de agencias ligadas a éstos, incluyendo cuestiones fiscales. El Gobierno exige a los gobiernos extranjeros que realicen inversiones comerciales en Australia que éstas sean estructuradas de una forma que permita gravarlas con todos los impuestos pertinentes, y que no surjan problemas de inmunidad soberana.

En este sentido se establecen una serie de directrices para que las adquisiciones no vayan en contra del interés nacional:

- Las operaciones de inversión son independientes de la naturaleza pública del gobierno extranjero.

- El inversor debe cumplir con las normas de mercado existentes.
- No puede dificultar las reglas de competencia ni inducir a una excesiva concentración de ciertas industrias o sectores.
- La inversión puede ser gravada mediante regulaciones tributarias y otras medidas gubernamentales en tema medioambiental, etc.
- No puede ir en contra la seguridad nacional.
- La inversión no puede afectar directamente a negocios australianos, al igual que a su contribución a la economía australiana.

Existen restricciones a la inversión extranjera directa en algunos sectores:

- Aeropuertos: Según la Airports Act de 1996, la participación total para inversores extranjeros está limitada al 49%. En el caso de una adquisición conjunta de aeropuerto y aerolíneas, se establece un límite del 5% sobre las aerolíneas, independientemente de su nacionalidad. Para el caso de adquisiciones conjuntas de varios aeropuertos, se establece un límite del 15%. Los aeropuertos con esta restricción son los de Sydney (incluido el de Sydney West), Melbourne, Brisbane y Perth.

- Banca: La adquisición de bancos australianos se tendrá en consideración según cada caso, ya que la IED en este sector tiene que respetar La Banking Act de 1959, la Financial Sector (Shareholdings) Act de 1998 (FSSA), la política bancaria y cualquier requerimiento prudencial que pudiese existir. El Gobierno permitirá la participación de nuevas instituciones financieras extranjeras en el mercado australiano siempre que cumplan con las disposiciones del *Australian Prudential Regulation Authority* (APRA).

- Aviación Civil: Está permitido poseer hasta el 100% de las acciones de una compañía australiana que opere en vuelos domésticos y hasta el 49% de una compañía que opere con vuelos internacionales, y siempre que ambas operaciones no sean contrarias al interés nacional. En el caso particular de Qantas (compañía de bandera australiana), la propiedad conjunta de aerolíneas extranjeras está restringida al 35%, y la participación individual extranjera hasta el 25%. Además, otros criterios de interés nacional afectan al caso de Qantas, tales como requisitos de nacionalidad de los miembros del consejo de administración y la localización operativa de la empresa.

- Astilleros: Según la Shipping Registration Act 1981, para que un barco pueda ser registrado en Australia, debe de ser participado mayoritariamente por capital australiano salvo que se indique que será fletado por un operador australiano.

- Medios de Comunicación: Para cualquier inversión de cartera en medios de comunicación de un 5% o más es necesaria una aprobación previa, así como para todas aquellas que no sean de cartera, independientemente de su tamaño. Los requisitos que antes se aplicaban a la televisión comercial y a los periódicos fueron eliminados en virtud del Broadcasting Services Amendment (Media Ownership) Act 2006, que entró en vigor en abril de 2007.

- Telecomunicaciones: El 51,8% de Telstra era participación del Gobierno hasta noviembre de 2006, cuando el Estado se quedó con el 17% de la compañía. Del capital privatizado, está permitida hasta un 35% de participación extranjera conjunta, y hasta un 5% puede ser de un mismo propietario.

En octubre 2013, España y Australia no tienen firmado ningún Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI).

Entre España y Australia existe Convenio para evitar la doble imposición y prevenir la evasión fiscal en materia de impuestos sobre la renta y protocolo, firmado el 24 de marzo de 1992 en la Sede del Parlamento en Canberra (BOE 29 de diciembre de 1992). En cuanto a los intereses y cánones, pueden someterse a tributación en el Estado contratante del que procedan aplicando un límite del 10%. Los dividendos

también pueden someterse a tributación en el Estado contratante del que sea residente la sociedad pagadora, hasta un máximo del 15% de su importe bruto.

2.1 INCENTIVOS FISCALES , SECTORIALES O REGIONALES

El gobierno australiano puede conceder incentivos a la inversión a proyectos estratégicos en aquellas circunstancias especiales y bien delimitadas, dónde el proyecto genere un beneficio neto y de creación de empleo significativos para la economía australiana.

Los incentivos pueden consistir en subvenciones, rebajas fiscales o provisión de las infraestructuras de servicio necesarias. Los incentivos se consideran para cada caso en particular, teniendo en cuenta el conjunto de criterios públicos de elegibilidad. Estos criterios suponen que la concesión de incentivos se supedita a proyectos con significativos beneficios netos, económicos y de empleo, que, en ausencia de dichos incentivos, se radicarían en el exterior.

Algunos de los programas de ayudas a los que se pueden acoger los inversores extranjeros son:

Major Project Facilitation (MPF)

El Ministerio de Infraestructuras y Desarrollo Regional gestiona este programa, cuyos objetivos finales son apoyar la inversión privada en proyectos productivos, respetuosos con el medioambiente y que contribuyan al desarrollo sostenible del país, aunque no está limitado únicamente al ámbito de las infraestructuras.

La obtención para un proyecto de status "MPF" no implica concesión de ayuda financiera, pero simplifica procedimientos y garantiza apoyo gubernamental al inversor en sus negociaciones con las agencias y administraciones públicas involucradas en el desarrollo del proyecto (incluyendo la identificación de otros programas de apoyo aplicables).

Los proyectos elegibles para conseguir status "MPF" deben tener cierta importancia estratégica para el país:

- Suponer una innovación significativa para la industria australiana (I+D, transferencia de tecnología, etc.)
- Aporte un beneficio económico neto importante y adecuado a las necesidades de aquella región donde se realice.
- La inversión sea superior a A\$ 50 millones y contribuya al crecimiento económico, exportaciones y empleo de una determinada región

Además, necesitan aprobación del Gobierno australiano o participación del mismo mediante una aprobación medioambiental, concesiones relativas a derechos de importación o cuestiones de inmigración.

En cualquier caso, el status "MPF" se garantiza por 3 años a proyectos viables técnica y comercialmente, solicitados por empresas que cuentan con la necesaria solvencia técnica y financiera para ejecutarlos.

Rebajas fiscales por I + D

Su objetivo es incentivar aquellos proyectos innovadores, que mejoren la productividad, competitividad y exportaciones de la industria australiana. Todas las empresas australianas que lo soliciten, especialmente PYMES, pueden ser objeto de las siguientes ventajas fiscales:

- Deducción fiscal reembolsable del 45% de sus gastos en I+D (después de aplicar el tipo impositivo) para empresas elegibles con facturación anual inferior a A\$ 20 millones.
- Una deducción fiscal no reembolsable del 40% de sus gastos en I+D (después de aplicar el tipo impositivo) para empresas elegibles con una facturación anual igual o superior a A\$ 20 millones.

Estas deducciones pueden solicitarlas aquellas empresas que desarrollen sus actividades bajo la normativa australiana, y las que actuando bajo normativa extranjera pero residente en Australia a efectos fiscales.

Fondo de Inversión en Innovación (IIF)

El Ministerio de Cambio Climático, Industria e innovación gestiona este programa estatal de capital riesgo cuyo objetivo es apoyar fondos de inversión en el área de innovación, que permitan a la industria australiana mejorar su competitividad global:

- Promover nuevos fondos en el área de innovación y formar directivos en este ámbito.
- Establecer a medio plazo un esquema de autofinanciación o "revolving".
- Desarrollar la autosuficiencia de estos fondos y sociedades de capital riesgo en este primer nivel.

Este programa cuenta con asesoramiento de Ausindustry y pretende subsanar la falta de financiación y formación de fondos en este campo, incentivar la constitución de nuevas empresas que comercialicen el output de este I+D

Dentro de la tercera convocatoria de este programa se han concedido licencias para operar a 7 nuevos fondos y comprometido A\$ 290 millones (capital público y privado).

Esquema Tradex

Ausindustry gestiona este programa, cuyo objetivo final es mejorar la competitividad de la industria australiana en los mercados globales. Consiste en la exención del pago de derechos arancelarios e IVA de:

- Bienes importados que se re-exportarán
- serán usados como inputs productivos por la industria e incorporados a productos finales destinados a la exportación.

La exportación del producto deberá realizarse dentro del año posterior a su importación, aunque se admite un plazo superior previa autorización de Ausindustry. Este programa mejora el cash flow de las empresas beneficiarias.

Otro tipo de incentivos

- Programa de visitas facilitadas por el Gobierno

En colaboración con las agencias de inversión más relevantes de cada estado o territorio y las asociaciones industriales, la división de Promoción de Inversiones del gobierno puede organizar visitas de identificación de la localización más favorable para establecerse en Australia.

- Estudios de mercado

La División de Promoción de Inversiones del Gobierno australiano, facilita estudios de mercado y notas sectoriales, que contienen información específica y detallada sobre las posibilidades que ofrece el mercado australiano en un amplio rango de sectores industriales.

-Otra información útil

Además de los incentivos presentados hasta este punto, los Gobiernos estatales y otras agencias pueden en ocasiones facilitar ayudas a la inversión, materializadas de diversas formas. Para obtener más información al respecto, a continuación se detallan los links a estos organismos o a otros que facilitan la información pertinente:

- Grantslink (www.Grantslink.gov.au): Proporciona información sobre todo tipo de programas de subvenciones provistas por el gobierno australiano

- Business entry point (www.business.gov.au): Se trata de una página para facilitar información útil a las empresas australianas e incluye un directorio de los Gobiernos federales, estatales, territoriales y locales y las asociaciones empresariales.

- Regional entry point (www.regionalaustralia.gov.au): El Ministerio de Infraestructura, Transporte, Desarrollo local y regional facilita una fuente de información accesible con datos sobre los programas estatales y los servicios disponibles para empresas y negocios familiares en lugares rurales remotos.

- InnovationXchange (IXC) (www.ixc.com.au): Es una organización sin ánimo de lucro, con una red de información global que proporciona una página Web interactiva que permite a compañías y socios recibir y actualizar información sobre el acceso a las fuentes de innovación.

Además de éstas páginas se pueden consultar los incentivos de los gobiernos regionales, ya que en general cada estado cuenta con un organismo específico que pretende incentivar las inversiones dentro de su territorio de competencia:

Australian Capital Territory (ACT): Investment Facilitation Program (IFP)

InnovationConnect (ICon)

New South Wales: Regional Business Development Scheme

Capital Raising Program

Regional Business Employment Fund

Northern Territory: Regional Economic Development Fund (REDF)

Industry Development Support Program

Queensland: Queensland Investment Incentives Scheme (QIIS)

Queensland Industry Development Scheme

South Australia: Business Investment Services

Tasmania: Industry development Program
Business Migration Program

Victoria: Investment Support Program

Western Australia: Business Migrant Incentive Program (BMIP)

2.2 ZONAS FRANCAS Ó ZONAS ECONÓMICAS ESPECIALES

La Zona Económica Exclusiva (ZEE) de Australia está definida en el Seas and Submerged Lands Act 1973 (SSL Act) y fue enmendado posteriormente según la Maritime Legislation Amendment Act 1994. Se establece el límite de la ZEE en 200 millas náuticas desde la línea basal, donde Australia tiene derechos soberanos para explorar, explotar y gestionar todos los recursos naturales existentes en dichas

aguas y su subsuelo submarino.

2.3 OTRO TIPO DE INCENTIVOS

El Cooperative Reserach Centres Program (CRC) de Australia está gestionado por Ausindustry, dependiente del Ministerio de Industria, apoya colaboraciones de carácter científico a medio y largo plazo entre instituciones públicas de investigación, la industria y el consumidor final. Su objetivo es, entre otros, reforzar la capacidad innovadora de las PYMEs involucrando las diferentes ramas de la industria y la sociedad australiana.

Asimismo, el Enterprise Solutions Program (EPS) gestionado también por el Ministerio de Industria de Australia, tiene como objetivo apoyar el desarrollo de soluciones innovadoras adaptadas a las necesidades del sector público (especialmente para procedimientos de licitación) a nivel federal, estatal y municipal. Durante los últimos 5 años han sido adjudicados A\$ 24,6 millones a este tipo de proyectos, siendo el límite máximo por empresa de A\$ 1 millón.

3 BIBLIOGRAFÍA

El Foreign Invesment Review Board depende del Ministerio del Tesoro y es responsable de valorar las propuestas de Inversión Extranjera Directa en Australia y su cumplimiento de la normativa local Foreign Acquisitions and Takeovers Act 1975 (FATA) y la Foreign Acquisitions and Takeovers Regulations.

Asimismo, tanto el Australian Bureau of Statistics, el Department of Foreign Affairs and Trade como Austrade proporcionan información sobre el volumen, origen y sectores receptores de inversión extranjera directa.