

INTERNATIONAL PARTNERSHIPS CONFERENCE: DOING BUSINESS WITH AFRICA

MARCH 29 - APRIL 1, 2011 TENERIFE, CANARY ISLANDS

THE CORPORATE COUNCIL ON
AFRICA
WWW.AFRICACNCL.ORG

29 de marzo, 1 de abril, 2011
Hotel Bahía del Duque (Tenerife, Islas Canarias)



Entrevistas personales con representantes de entidades financieras

Conferencias

Workshop de trabajo

Networking

Visitas

INTERNATIONAL PARTNERSHIPS CONFERENCE: DOING BUSINESS WITH AFRICA

MARCH 29 - APRIL 1, 2011 TENERIFE, CANARY ISLANDS

THE CORPORATE COUNCIL ON
AFRICA
WWW.AFRICACOUNCIL.ORG

La Conferencia Internacional de Alianzas Comerciales con África (International Partnerships Conference: Doing Business With Africa) está promovida por la Corporate Council on Africa (CCA) en colaboración con el European Business Council for Africa and the Mediterranean (EBCAM) la Cámara de Comercio, Industria y Navegación de Santa Cruz de Tenerife, el Cabildo Insular de Tenerife y el Gobierno de Canarias, con el objetivo de proporcionar al empresario, en 3 días, la oportunidad de adquirir conocimiento especializado y herramientas prácticas para invertir con éxito en el continente africano, a la vez que facilitar contactos personales con empresas y organismos multinacionales de financiación de EE.UU., Europa y África.

Para el presidente y director general de la CCA, Steven Hayes, “es un encuentro sin precedentes, porque nunca se han reunido las asociaciones de Europa, Canadá, EE.UU., India, Japón y África para crear alianzas comerciales. Hoy, África es uno de los mercados más atractivos del mundo”.

Objetivos de la Conferencia de Alianzas Comerciales en África

Proporcionar al empresario en 3 días la oportunidad de adquirir conocimiento especializado y herramientas prácticas para invertir con éxito en África, a la vez que facilitar contactos personales con empresas y organismos multinacionales de financiación de EE.UU., Europa y África.

Un programa único

Temas

TICs, energías renovables y conectividad, ámbitos que se tratan en los 10 Workshop programados, con una visión práctica.

Vault (entrevistas personales)

Los asistentes pueden concertar entrevistas personales con los representantes de:

Banco Mundial: Es la fuente de asistencia financiera y técnica para los países en desarrollo. Esta organización internacional es propiedad de 187 países. Durante 2008, el Banco Mundial proporcionó 46.900 millones de dólares, para ejecutar 303 proyectos en países en desarrollo de todo el mundo, y utilizó su experiencia financiera y técnica para ayudar a esas naciones a reducir la pobreza. El Banco participa en más de 1.800 proyectos de todos los sectores y genera muchas licitaciones. Es una fuente de financiación muy importante.

EuropeAid: Diseña políticas de desarrollo y programas de ayuda a proyectos en todo el mundo. Esta oficina de Cooperación de la Comisión Europea ofrece oportunidades comerciales en licitaciones. La Comisión Europea concede subvenciones, que son contribuciones financieras directas, a título de donación, con cargo al presupuesto de la UE, para financiar una acción o el funcionamiento de una organización. Las subvenciones se conceden tras emitir una convocatoria de propuesta.

Más información: info@africainfomarket.org
Inscripción: www.camaratenerife.com

INTERNATIONAL PARTNERSHIPS CONFERENCE: DOING BUSINESS WITH AFRICA

MARCH 29 - APRIL 1, 2011 TENERIFE, CANARY ISLANDS

THE CORPORATE COUNCIL ON
AFRICA
WWW.AFRICACOUNCIL.ORG



Centro de Desarrollo de la Empresa (CDE) Bruselas: Acompaña a las empresas privadas que se internacionalizan en países ECP (África, Caribe y Pacífico). Es una institución conjunta del grupo de Estados ACP y la Unión Europea. Ofrece asistencia directa a las pymes y apoya la capacitación de las organizaciones intermedias.

BizClim II: Promueve reformas en las políticas macroeconómicas y en la legislación, para favorecer el clima de negocios en los países ACP. Saca a licitación los proyectos que realiza.

Wambia Capital: Asesora sobre inversiones en África y acompaña al empresario en la obtención de financiación para ejecutar proyectos.

Africa Investment Corporation: Aconseja a empresarios y gobiernos de África y EE.UU. para identificar y desarrollar proyectos, y aprovechar las oportunidades de negocio.

Banco Africano de Desarrollo: Ayuda a reducir la pobreza y mejora las condiciones de vida de los africanos, a la vez que moviliza recursos para el impulso económico y social del continente. Saca a licitación los proyectos que realiza.

Más... (La organización incorpora cada día las nuevas confirmaciones de asistencia)

Para mantener entrevistas personales con representantes de organismos multilaterales (Vault):

los participantes tienen que inscribirse con anterioridad: el martes, 29 de marzo, de 12.00 h - 17.00 h, ó el miércoles, 30 de marzo, de 08.00 h - 17.00 h, en la sala de recepción del Hotel Bahía del Duque.

Reuniones entre empresarios

31 de marzo, 10.15 h - 11.15 h (se indicarán las salas)
01 de abril, 08.30 h - 10.00 h (se indicarán las salas)

Hotel Bahía de Duque

5 estrellas GL (gran lujo). Áreas wifi. Salas reservadas.

Almuerzo

30 de marzo. Discurso de presentación de la Conferencia de Alianzas Comerciales en África, a cargo de Peter Thompson, director de Desarrollo Comercial e Inversiones Económicas de la Comisión Europea.

Idiomas y traductores

Las conferencias son en inglés. Se ofrece traducción simultánea al español.

Cócteles:

- Salutación. Cabildo Insular de Tenerife
- Bienvenida. Instituto de Tecnologías y Energías Renovables
- Cámara de Comercio de Santa Cruz de Tenerife
- Clausura. Cóctel del Gobierno de Canarias

Plazas limitadas

Fechas de inscripción

Hasta el 31 de enero, 600 dólares, con descuento de 150 dólares.
Hasta el 20 de marzo, 750 dólares.

Más información: info@africainfomarket.org
Inscripción: www.camaratenerife.com

Resultados inmediatos

La participación en la Conferencia de Alianzas Comerciales en África facilita y acelera la creación de una red de contactos internacionales, para ampliar las líneas de inversión, a la vez que ofrece la posibilidad de conocer a posibles socios, y a los responsables de los fondos internacionales y agencias de financiación de proyectos.

Canarias plataforma empresarial

Durante 3 días y a través de las distintas visitas programadas, Canarias subraya que es la plataforma idónea de negocio entre EE.UU, Europa y África. La decisión de la Corporate Council on Africa de celebrar por 1ª vez su reunión anual en Europa, así lo confirma.

Quién debe asistir

Esta Conferencia Internacional está diseñada para profesionales que necesitan información práctica, actualizada y útil de cómo hacer negocios en África. El encuentro va dirigido a los empresarios que quieran ampliar sus líneas de negocio a África, a emprendedores, consultores, quienes tienen proyectos para llevarlos a cabo en el continente, y a los empresarios afincados en la región.

Programa

Hora	Martes, 29 de Marzo	Miércoles, 30 de Marzo	Jueves, 31 de Marzo	Viernes, 1 de Abril
9:00 AM		Inauguración (9:00 - 9:30)		Reuniones (8:30 - 10:00)
10:00 AM		Workshop – Conectividad Informática/Cables Submarinos(10:00 - 11:15)	Sesión Plenaria- Colaboraciones Internacionales	Workshop - Derechos de Propiedad Intelectual (10:00 - 11:15)
10:30 AM				
11:00 AM		Reuniones (10:15-11:15)	THE VAULT (10:30 a.m. - 2:00 p.m.)	THE VAULT (10:30 a.m. - 2:00 p.m.)
11:15 AM		Coffee Break (11:15 - 11:30)	Coffee Break (11:15 - 11:30)	Coffee Break (11:15 - 11:30)
11:30 AM		Workshop - TIC/Seguridad y Protección de Datos (11:30 - 12:45)	Workshop - TIC/ Banca Electrónica (11:30 - 12:45)	Workshop - Servicios Especializados (11:30 - 12:45)
12:00 PM	Recepción de Asistentes	Workshop - Innovaciones en Enegrías Renovables (11:30 - 12:45)	Workshop - Infraestructura (11:30 - 12:45)	Workshop - Como Acceder a Financiación para Proyectos(11:30 - 12:45)
12:45 PM		Almuerzo (12:45 - 2:15)	Almuerzo- Discurso de Canarias (12:45 - 2:15)	Almuerzo (12:45 - 2:15)
1:00 PM				
2:00 PM				
2:15 PM				
3:00 PM				
4:00 PM		Visita: ITER (2:15 - 7:00)	Visita: Puerto de Santa Cruz de Tenerife (2:15 - 7:00)	Visita – A destinos Turísticos (2:15 - 7:00)
5:00 PM				
6:00 PM				
7:00 PM	Cocktail Inaugural: Bahía del Duque	Cocktail - ITER	Cocktail : Auditorio de Tenerife	Cocktail de Clausura: Casa del Vino

Workshop (talleres de trabajo)

Cada día hay 4 workshop, en total 10 talleres de trabajo sobre TICs, energías renovables, infraestructuras, protección de datos, conectividad, derechos de propiedad intelectual, servicios a empresas, banca electrónica, aeronáutica, financiación de proyectos. Estas sesiones son mesas redondas abiertas a los participantes, para que puedan realizar sus preguntas.

Workshop 1: El consorcio ACE y la fibra óptica submarina

[30 de marzo, 10.00 h - 11.15 h] En este taller se exploran las posibilidades de expansión de la estructura de TICs existentes. Se analizan el desarrollo de redes de fibra óptica submarina como el que une la costa occidental africana y Europa, que se extiende desde Ciudad del Cabo [Sudáfrica] hasta el sur de Francia, o la red que une el Este de África, en ambos casos para mejorar el acceso a las nuevas tecnologías de la información y la comunicación. Esta iniciativa dota a las redes africanas de una capacidad que de otro modo sería inalcanzable. Las redes mundiales son esenciales para el crecimiento.

Workshop 3. TICs y protección de datos

[30 de marzo, 10.00 h - 11.15 h] Este panel aborda cómo las alianzas internacionales mejoran la gestión de las instituciones encargadas de la seguridad, y la necesidad de crear un marco para la expansión de las infraestructuras de las TICs. La expansión de las redes de comunicación móvil en África ha creado importantes oportunidades de negocio, para las compañías que dan soluciones tecnológicas relacionadas con la protección de datos.

Workshop 2. Energías renovables: solar y eólica

[30 de marzo, 10.00 h - 11.15 h] Se analizan las fuentes de energía no fósiles, en particular, la energía solar y eólica, y las opciones de financiación que ayudan a reducir la brecha energética a la que se enfrenta el continente africano. Los abundantes recursos naturales del continente africano se han explotado desde hace décadas. La disponibilidad de combustibles fósiles y otros minerales es vital para el crecimiento de la economía internacional. Ahora hay que utilizarlas de forma efectiva para que impulsen el desarrollo económico y social de África.

Workshop 4: Innovaciones en las energías renovables

[30 de marzo, 11.30 h - 12.45 h] Este taller se centra en el uso de tecnologías y modelos de negocio innovadores, que mejoran el acceso y el uso eficiente de las energías renovables en África. Las fuentes de energías renovables son cada vez más atractivas para el mercado energético mundial. La inversión en biocombustibles y biomasa en África es una prioridad, tanto para países importadores como exportadores de energía.

Sesión plenaria

Cómo crear una alianza para invertir con éxito en África

[31 de marzo, 08.45 h - 10.15 h] Los representantes de la CCA, EBCAM, CCAfrica, BUSA, NESG, las Cámaras de Comercio Panafricanas, con el apoyo de la Unión Africana, la Asociación de Fabricantes de Kenia, la Federación India de Cámaras de Comercio y JETRO discuten los beneficios y oportunidades de colaboración entre las organizaciones vinculadas con África.

Workshop 5: Las TICs y la banca móvil

[31 de marzo, 11.30 h – 12.45 h] En este taller se discute cómo mejorar y ampliar el creciente mercado de la banca móvil y las aplicaciones de las TICs. Con el auge de la tecnología móvil, en todo el continente africano, nace la oportunidad de prestar servicios financieros a los usuarios. La cooperación regional y las alianzas empresariales internacionales son fundamentales en el éxito de los proyectos que se quieren desarrollar.

Workshop 7. Derechos de propiedad intelectual. Un criterio esencial para los inversores

[1 de abril, 10.00 h – 11.15 h] En este taller, expertos en derecho de propiedad intelectual y en los sectores empresariales emergentes prestan asesoramiento acerca de cómo proteger la propiedad intelectual, para atraer nuevas inversiones, impulsar el desarrollo de las pequeñas y medianas empresas, y aumentar la competitividad global en África.

Workshop 9: Servicios especializados

[1 de abril, 11.30 h – 12.45 h] Los participantes en este encuentro debaten las maneras de integrar las diferencias culturales en la negociación, para alcanzar buenos acuerdos. Dado que es necesario conocer el marco jurídico y normativo de África, consultores y financieros especializados en el continente aconsejan sobre las mejores prácticas.

Workshop 6: Acuerdos empresariales para proyectos de infraestructura

[31 de marzo, 11.30 h – 12.45 h] Los participantes en este taller debaten las oportunidades de inversión que ofrecen la construcción y la ingeniería, y muestran ejemplos de acuerdos empresariales internacionales que se han desarrollado con éxito. En África abundan las oportunidades de negocio en infraestructura "pesada", construcción, ingeniería y energía eléctrica. En este ámbito la identificación de socios solventes es fundamental.

Workshop 8: Aeronáutica. Cielos abiertos

[1 de abril, 10.00 h – 11.15 h] Esta mesa redonda se centra en algunos casos de éxito de la industria de la aviación en África y en la necesidad de cooperación internacional, entre las entidades públicas y privadas. La liberalización del mercado africano para las líneas aéreas es clave en el aumento del comercio y la inversión. La seguridad, la navegación aérea y la capacitación son desafíos para crear estrategias integrales que racionalicen y modernicen el transporte aéreo.

Workshop 10. Financiación

[1 de abril, 11.30 h – 12.45 h] En este taller se discute sobre la evolución de la financiación en África, la disponibilidad de socios locales solventes, y los retos y oportunidades que ofrece el continente. También, abordarán las oportunidades específicas que hay para alcanzar acuerdos internacionales que aumenten las actividades de préstamo en África.

