

Lyu Fan «El puerto seco de Yiwu y empresas chinas están interesadas en invertir en Plaza»



El embajador chino en España, Lyu Fan, en las oficinas de la Plataforma Logística de Zaragoza, ayer. GUILLERMO MESTRE

ENTREVISTA

El embajador chino en España, Lyu Fan, visitó ayer la plataforma logística junto a una delegación de su país con el fin de analizar las posibilidades de implantación

Aragón quiere convertirse en el centro logístico para las mercancías procedentes de China. ¿Qué posibilidades reales existen de lograr un acuerdo?

Todavía no puedo concretar si podemos llegar a un acuerdo. Es mi primera visita oficial como embajador a Zaragoza y la logística es un área nueva para mí. Supone una buena oportunidad de aprendizaje y para conocer la platafor-

ma logística. Plaza tiene un enorme potencial y hay interés de empresas chinas por colaborar.

¿A qué sectores pertenecen?

Al logístico. Mi viaje con la delegación es ver cuáles son las posibilidades de colaboración y de inversión aquí.

¿Que tipo de carga podrían centralizarse en la plataforma?

Todo tipo de mercancías. El tren de la ruta de la seda funciona muy bien, que enlaza Yiwu con Madrid con todo tipo de carga. Se puede traer de todo a esta plataforma.

De hacerse realidad, ¿cuándo se podría poner en marcha?

No le puede decir fechas. Mi visita es de intenciones, para conocer y ahora la embajada y los empresarios vamos a estudiar las posibilidades de colaborar con la plataforma.

¿Qué tipo de inversiones harían falta acometer?

Todavía estamos en una fase preliminar para concretar la inversión. Según la presentación que nos han hecho, la plataforma aún puede crecer. Algunas empresas, como la del puerto seco de Yiwu, tiene interés de hacer inversiones o colaboraciones con empresas españolas para ampliar Plaza.

Han venido ya varias delegaciones chinas a visitar Zaragoza.

¿Por qué tienen tanto interés por Plaza?

Sí, principalmente de Yiwu, que también es una ciudad que apostado por la logística. Lidera el mercado de los pequeños productos domésticos. Para ellos tiene mucho interés colaborar con Plaza, pero pienso que a través de los progresos de cooperación comercial entre los dos gobiernos y

conociendo el potencial de esta plataforma, en el futuro habrá colaboraciones de empresas chinas. **Habla siempre en futuro, ¿puede concretar algo, dar fechas?** No, no... (risas). No puede concretar.

En comparación con otros centros logísticos, ¿qué valores distinguen a Plaza del resto?

Veo que Zaragoza tiene una posición logística estratégica, es una ventaja y mi deseo es colaborar para incrementar el comercio bilateral.

¿Cómo valora las infraestructuras de las que dispone Aragón para dar servicio logístico?

Bueno, las empresas chinas tienen interés en instalarse aquí porque tiene un enorme potencial y Plaza es la mayor plataforma no solo de España, sino del sur de Europa.

¿Considera viable que el tren de la ruta de la seda tenga parada en Zaragoza?

Estudiamos esta posibilidad. El tren entra por Irún y va a Madrid. Si entrara por Cataluña, habría posibilidades. Hay un interés. **Si están interesados, ¿cuándo se podría saber algo?**

No sabría decirle. Hay que preguntarle a la empresa ferroviaria que lo explota. Sé que el Gobierno de España tiene intención de construir el eje Cantábrico-Mediterráneo, que pasa por Zaragoza. Si se hace, sería más fácil que el tren de la seda llegue a Zaragoza.

El grupo Inditex ha abierto varias líneas regulares de carga aérea con China desde el aeropuerto. ¿Han pensado en abrir alguna ruta con la capital?

Sin duda, tenemos interés en abrir alguna ruta para que puedan exportar mercancías otras empresas distintas a Inditex.

¿Qué tipo de empresas o de envíos podrían llegar por vía aérea a Zaragoza?

Podríamos estudiar la posibilidad de enviar piezas para la industria de la automoción. Algunas empresas chinas tienen interés en suministrar componentes del sector del automóvil en Galicia.

¿Su apuesta aérea no estaría condicionada a la implantación china en la ciudad?

Cuando se haga realidad la colaboración con Zaragoza, podríamos utilizar el aeropuerto.

JORGE ALONSO

Ventaja competitiva

«Zaragoza tiene una posición logística estratégica. Mi deseo es incrementar el comercio bilateral»

El tren de la ruta de la seda

«Si el corredor Cantábrico-Mediterráneo se hace, será más fácil que el tren llegue a Zaragoza»

El potencial aéreo

«Tenemos interés en abrir alguna ruta para que se puedan exportar mercancías hasta Zaragoza»