

Economía

MERCADOS · VIVIENDA · FORMACIÓN · MIS DERECHOS · NEGOCIOS · CINCO DÍAS · RETINA · ÚLTIMAS NOTICIAS

ATAQUE A IRÁN >

La industria recibe ya cartas que amenazan con romper los contratos de gas ante la subida de precios por la guerra de Irán

Algunos comercializadores están remitiendo misivas a grandes consumidores invocando la cláusula legal 'rebus sic stantibus' para rescindir el suministro a los precios previamente firmados



El presidente de Estados Unidos, Donald Trump. (AP Photo/Mark Schiefelbein)
MARK SCHIEFELBEIN (AP)

JUAN CRUZ PEÑA

Madrid - 10 MAR 2026 - 05:15 CET

↪ 6

La [escalada bélica en Oriente Próximo](#) está teniendo ya repercusiones de impacto sobre la economía española y la actividad empresarial. Según señalan responsables del sector de la industria al tanto de la situación, algunas compañías intensivas en consumo energético han recibido en los últimos días cartas de sus suministradores de gas en las que les advierten de que la repentina subida de precios en los mercados mayoristas derivada de la ofensiva de Estados Unidos e Israel contra Irán, hace que no puedan mantener las condiciones de precios que tenían hasta ese momento y señalan que, de no aceptar una actualización, se verán obligados a romper el contrato.

Las fuentes industriales consultadas señalan que, para rescindir dichos contratos, invocan la cláusula legal *rebus sic stantibus* (expresión latina de “estando así las cosas”), una prerrogativa legal que se aplica en casos extremos donde las circunstancias han cambiado tanto y de forma tan inesperada que permite cambios en las condiciones de los contratos previamente firmados.

Para los consumidores industriales, se trata de una amenaza, ya que consideran que las circunstancias actuales no son lo suficientemente extremas como para poder romper un contrato de suministro. Esta cláusula *rebus sic stantibus* fue de uso frecuente con contratos afectados por la pandemia de la covid-19.

Pero más allá de si invocar esta fórmula legal tiene encaje ahora mismo, la advertencia supone en sí misma un problema para estas empresas consumidoras, ya que les señala las subidas futuras que afrontan si la situación no cambia. El precio del gas en el mercado mayorista ha pasado de menos de 30 euros por megavatio hora (MWh) hace pocas semanas a que ahora supere los 60 euros por MWh, lo que supone un incremento de más del 100%.

Las fuentes consultadas señalan que las comercializadoras que recurren ahora a medidas extremas de ruptura de contratos no habían cerrado previamente una cobertura. Es decir, que confiaban en que la caída de precios del gas les permitiera ganar cada vez más margen con su suministro. Sin embargo, la fuerte subida actual hace dichos contratos onerosos, ya que dar el suministro les supone incurrir en pérdidas al tener que comprar el gas a mayores precios de los que habían pactado previamente con sus clientes. Fuentes del mercado señalan que esta no es una práctica habitual, ya que se trata de una operativa de *trading* energético muy agresiva que puede llevar a situaciones como la actual, en que se ven obligadas a romper los contratos al no aguantar financieramente.

El experto en energía Joaquín Coronado señalaba este mismo lunes en LinkedIn: “En conversaciones con industriales hace menos de cuatro semanas, percibí en algunos de ellos la creencia de que el gas iba a bajar mucho de precio por sobrecapacidad de producción y que no había de qué preocuparse. Unas pocas semanas después han recibido un “baño de realidad”.

“La elección del hijo de Jameneí como líder de Irán y los ataques israelo-norteamericanos a instalaciones petrolíferas, hacen presagiar lo peor sobre la duración de la guerra, el bloqueo del estrecho de Ormuz y la interrupción de las exportaciones de Catar”, explica [el experto energético](#), exsocio de PwC y exasesor en Morgan Stanley.

Sea como fuere, la subida del precio del gas para la industria supone un [fuerte impacto inflacionista para la economía](#), ya que dichas fábricas se verán obligadas a trasladar el incremento de costes en los bienes que producen y venden al mercado. Esta no es la primera vez que los comercializadores energéticos han remitido cartas a sus clientes para romperles los contratos. En la crisis energética derivada de la guerra de Ucrania se produjeron rescisiones de contratos por la fuerte subida de los precios.

Estrategias comerciales por la guerra

La volatilidad y la histeria desatadas en el mercado están provocando ya que algunas comercializadoras activen estrategias comerciales para tratar de retener clientes e incluso ganar margen de precios ante las

subidas abruptas que se están dando en los mercados en los últimos días.

Fuentes de la industria reconocen que aún están aguantando porque esperan un mercado eléctrico benigno en la primavera, pero temen que, de continuar la guerra y los altos precios, sufran durante la segunda mitad del año, cuando la contribución de las renovables no sean tan importante.

Entre las comercializadoras, ya están moviéndose. Por ejemplo, la filial española de Octopus Energy, la mayor empresa de compraventa de luz y gas en el Reino Unido, está enviando desde la pasada semana cartas a sus clientes en las que trata de tranquilizarlos y les advierte de que cuando toque su renovación anual, en los próximos meses, se mantendrán los precios que tenían firmados hasta ahora.

Expertos del sector señalan que esta maniobra busca evitar que el ruido del mercado les reste clientes y, a la vez, pueden tener una oportunidad por la guerra, ya que de no haber mediado el conflicto bélico, la tendencia de precios eléctricos previos era a la baja. Esto hubiera supuesto añadir presión para renovar a precios más competitivos al incrementarse la presión competitiva.

Ahora, la escalada bélica en Oriente Próximo les permite ofrecer los mismos precios y evitarles, como puede que hagan otras comercializadoras sin avisar, subidas de precios inesperadas por la elevación de costes en los mercados mayoristas.

Ahora mismo, hay ya más de 11 millones de consumidores domésticos que están [notando directamente el impacto sobre sus facturas](#) al estar acogidos a la tarifa regulada. Tanto en electricidad como en gas, la tarifa que se fija en el Boletín Oficial del Estado (BOE) recoge más directamente los precios de la energía en estos mercados mayoristas impactados por la geopolítica, por lo que ya notan levemente los efectos de la guerra. El miedo ahora en España, añade un responsable de una comercializadora, es que se resienta en España el suministro de gas desde [EE UU, ya que es el principal proveedor](#), y eso provocaría que la crisis se agravara.

No obstante, cabe señalar que el mercado eléctrico español se está viendo menos afectado que otros mercados de electricidad en Europa, al ser estos más dependientes del gas importado. En el caso de la tarifa regulada de gas, se espera que a partir del 1 de abril la revisión trimestral sea más al alza de lo que hubiera cabido esperar de no haberse desatado el conflicto. Lo interesante para el consumidor es ver el precio final pese a la subida, ya que en muchos casos los contratos de mercado libre son más estables pero más caros. El precio de la luz en el mercado mayorista en España este martes ha subido hasta los 136 euros por MWh, lo que supone el mayor nivel desde el pasado 4 de febrero de 2025, hace más de un año.

El precio del gas subió con fuerza y posteriormente amainó levemente la pasada semana, pero este lunes ha vuelto a situarse por encima de los 60 euros por MWh, lo que duplica el coste de esta materia prima respecto de la situación prebélica. También el mercado petrolero se ha disparado. El barril de Brent, la referencia en Europa, [se ha disparado por encima de los 100 dólares](#), cuando antes de la guerra se mantenía estable en menos de 70 dólares por barril.

Recibe nuestro boletín de actualidad económica solo para suscriptores.



COMENTARIOS - 6

[Normas](#) ›

MÁS INFORMACIÓN



La guerra en Oriente Próximo deriva en la batalla por el gas natural: los metaneros cambian de ruta y ponen rumbo a Asia

CINCO DÍAS / BLOOMBERG




España duplica las compras de gas a EE UU en el primer año del regreso de Trump a la Casa Blanca

JUAN CRUZ PEÑA | MADRID

ARCHIVADO EN

Empresas · Energía · Gas natural · Guerra · Irán · Donald Trump · Qatar · Comercializadoras electricidad

Se adhiere a los criterios de  The Trust Project
Más información >

Si está interesado en licenciar este contenido, pinche [aquí](#)

ÚLTIMAS NOTICIAS

07:45 Un hombre resulta herido en una agresión a la salida de una mezquita en Tetuán

07:25 Última hora del ataque de EE UU e Israel contra Irán, en directo | La Guardia Revolucionaria responde a Trump: “Somos nosotros los que determinaremos el fin de la guerra”

07:04 El petróleo sigue a la baja tras las palabras de Trump sobre Irán

07:00 El Supremo condena por homicidio imprudente a un policía que mató de un disparo a un preso que se había fugado



Un icono de la automoción convertido en una joya eterna

LO MÁS VISTO

1. Última hora del ataque de EE UU e Israel contra Irán, en directo | Trump anuncia una suspensión temporal de algunas sanciones al petróleo para mitigar los precios
 2. Von der Leyen: "Europa ya no puede ser la guardiana del viejo orden mundial, de un mundo que ha desaparecido"
 3. La incautación de oro y dinero y el corte de un oleoducto ruso agravan la tensión entre Orbán y Zelenski
 4. Fallece David Morales, el exmilitar español acusado de espiar a Assange para la CIA
 5. Mahsa Mohebbi: "Los europeos no entienden la situación de los iraníes"
-

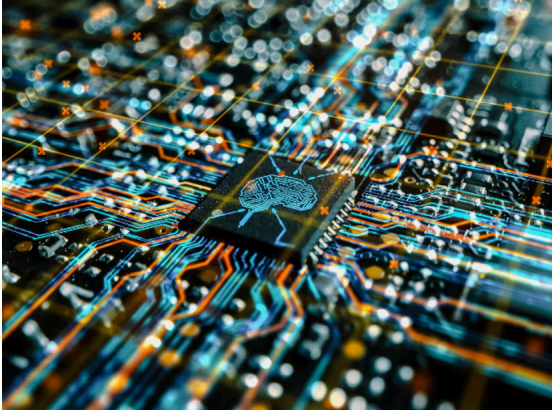
Recomendaciones EL PAÍS ▼



El conocimiento es poder. Empieza a crecer hoy.



Prepárate para los retos del mundo profesional.



Descubre nuevas oportunidades para tu futuro.



Haz que tu CV destaque. Empieza tu formación hoy.